



WDC
NETWORKS



APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

3T22

11 de Novembro de 2022

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

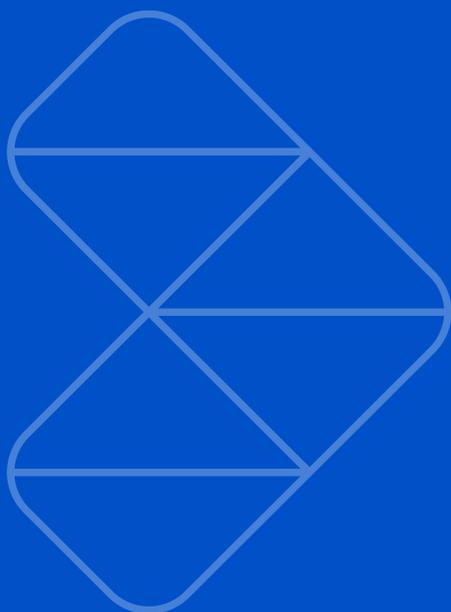


3T22

Aviso Legal

As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios e de crescimento da WDC Networks são baseadas exclusivamente nas expectativas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudança sem aviso prévio.

Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números sem os arredondamentos. O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis tais como operacionais, financeiros pro forma. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.





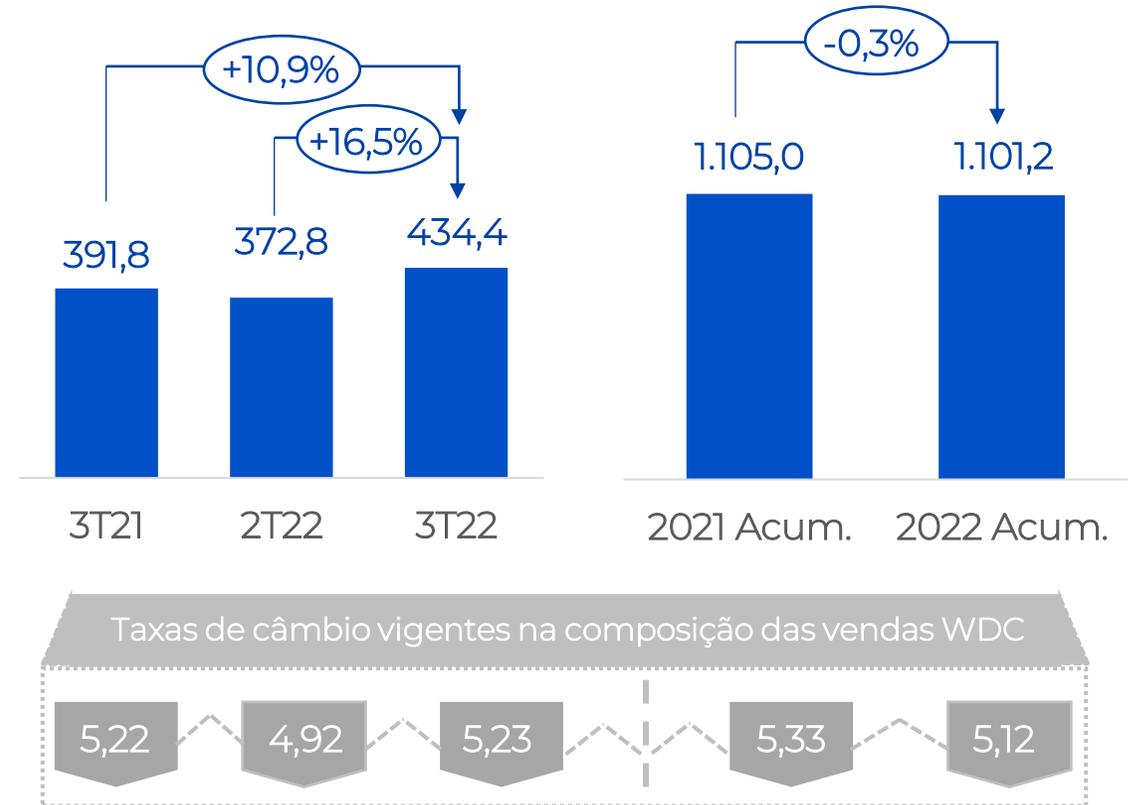
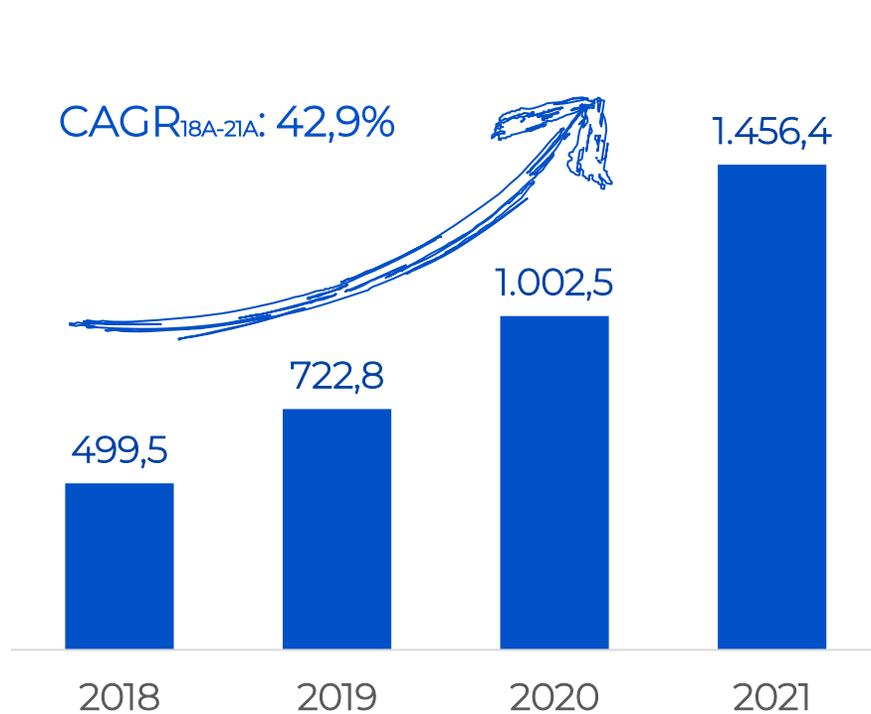
Destaque 3T22: Recorde de Vendas Totais, com forte retomada do TaaS no segmento Telecom



- ❖ **Penetração de TaaS** em todos os segmentos, atingindo **recorde de Vendas Totais TaaS de R\$ 194,5 milhões** vs. R\$ 124,9 milhões no 3T21, **crescimento de +55,6%**
- ❖ Formalizado o **maior contrato de fornecimento na modalidade TaaS**, com um dos **maiores ISP's do Brasil** totalizando **R\$ 189,0 milhões**, os quais R\$ 87,0 milhões já foram reconhecidos nas Vendas Totais e no backlog de receitas no 3T22
- ❖ **Receita Líquida Consolidado de R\$ 267,9 milhões no 3T22** vs. R\$ 288,2 milhões no 3T21, redução de -7,0% vs. ano anterior
- ❖ **Margem EBITDA Ajustada de 23,4% no 3T22** vs. 26,2% no 3T21, redução de -2,8 p.p. vs. ano anterior
- ❖ Apesar da queda de EBITDA, conseguimos ganho de **eficiência nas Despesas Operacionais no 3T22**, com crescimento de +1,5% vs. 3T21
- ❖ **Lucro Líquido de R\$ 15,2 milhões no 3T22**, vs. R\$ 12,1 milhões no 3T21, e **Lucro Líquido Ajustado de R\$ 2,2 milhões no 3T22**, vs. R\$ 15,9 milhões no 3T21
- ❖ Índice de produtos produzidos nas fábricas alcançou 57%
- ❖ Início do **Programa de Recompra de Ações**, com **935.400 ações ordinárias** recompradas no 3T22



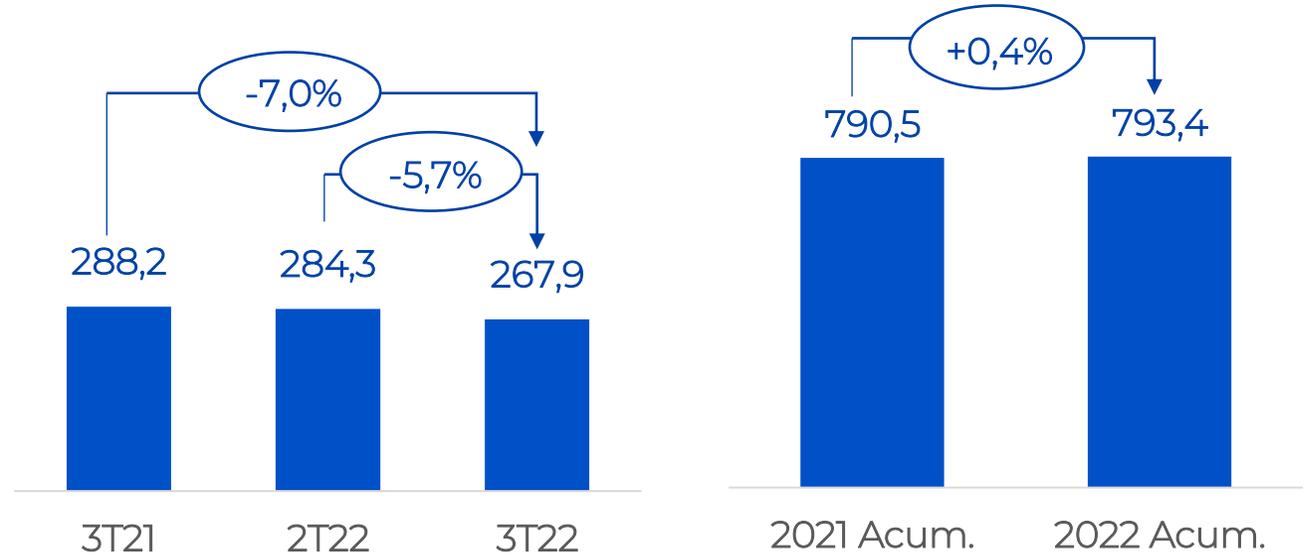
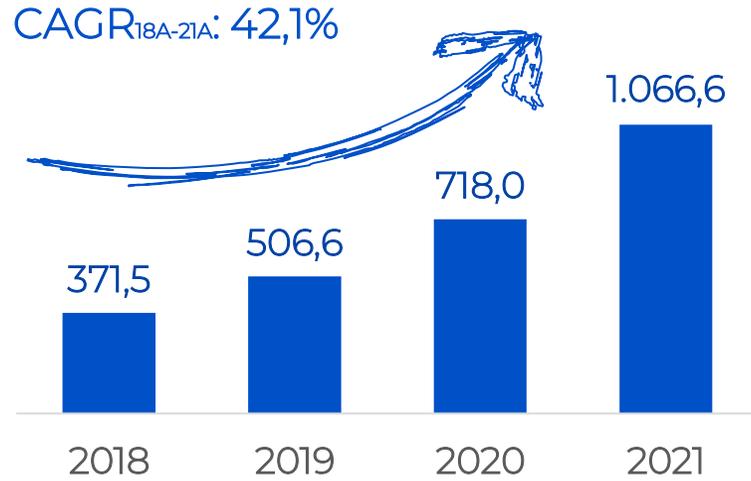
Vendas Totais Consolidado | (R\$ milhões)



- As Vendas Totais da WDC no **3T22** cresceu **+10,9%** em relação ao 3T21. Houve **expansão** de **+16,5%** quando comparado ao 2T22. No acumulado do ano de 2022 houve redução de **-0,3% vs. ano anterior**.
- A variação das **taxas de câmbio** representaram reduções nas Vendas Totais da Companhia: **+0,1%** no 3T22 vs. 3T21, e **-3,8%** no acumulado de 2022 vs. acumulado de 2021.

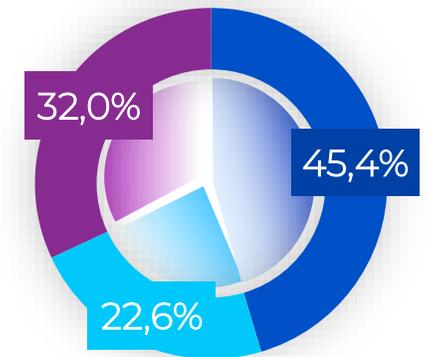


Receita Líquida | (R\$ milhões)



Receita Líquida de R\$ 267,9 milhões no 3T22, - 7,0% vs. 3T21 e -5,7% vs. 2T22. Principais justificativas:

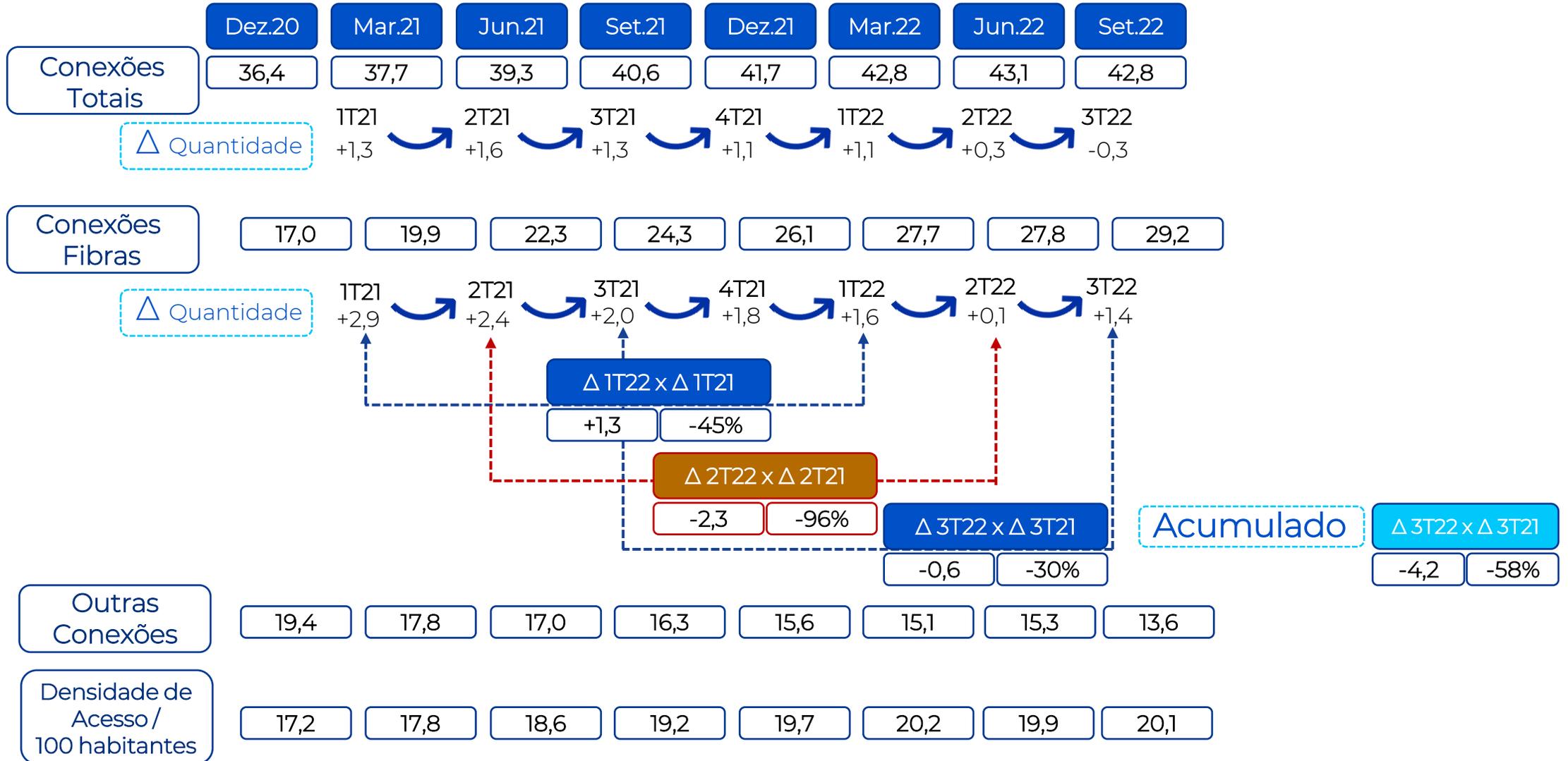
- (i) Variação no mix entre Vendas Totais (55,2% vendas e 44,8% locações no 3T22 vs. 68,1% vendas e 31,9% locações no 3T21).
- (ii) Alongamento dos prazos de novos contratos TaaS de 55 meses no 3T22 vs. 48 meses no 3T21.



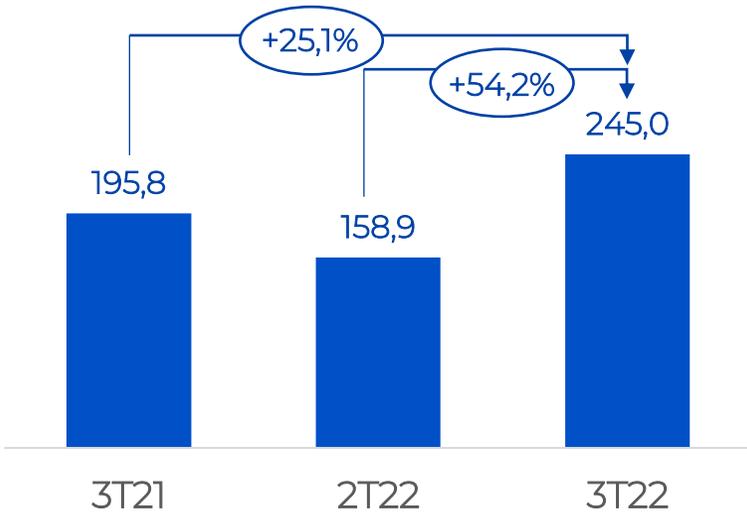
■ Telecom ■ Enterprise ■ Solar



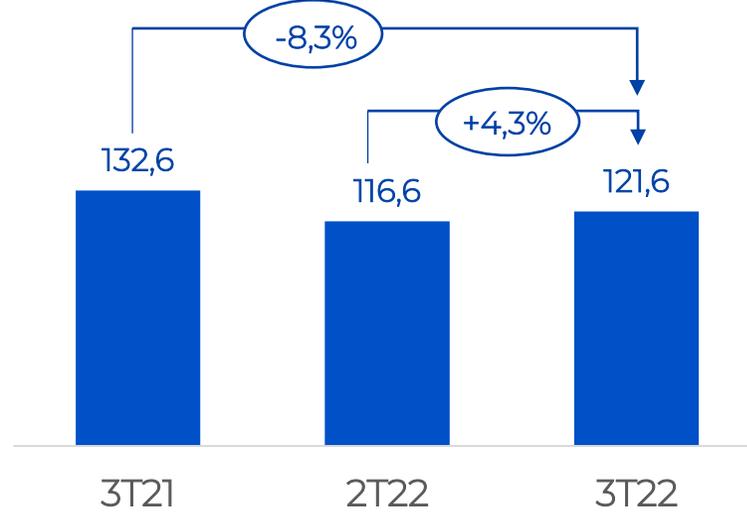
Dados Anatel - Banda Larga Fixa | Em milhões



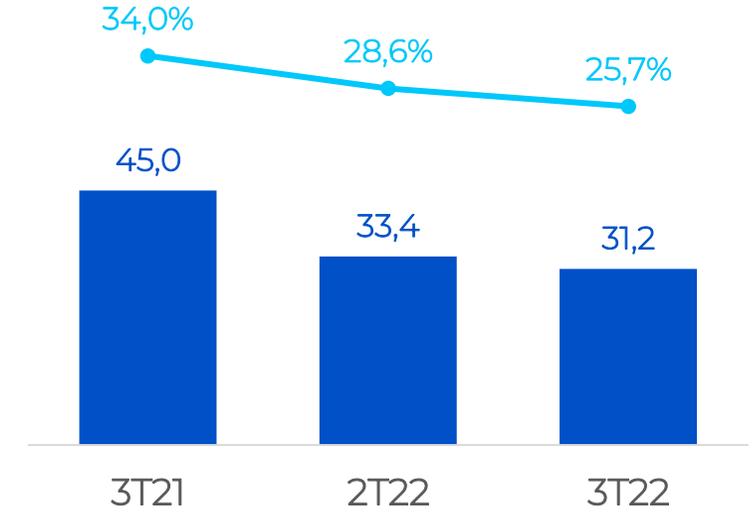
Vendas Totais



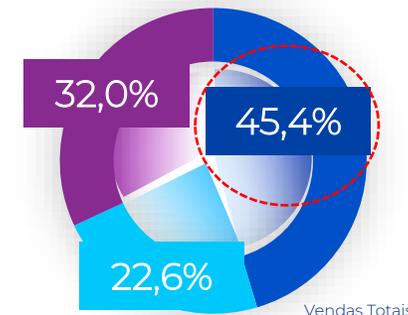
Receita Líquida



Lucro Bruto e Margem %



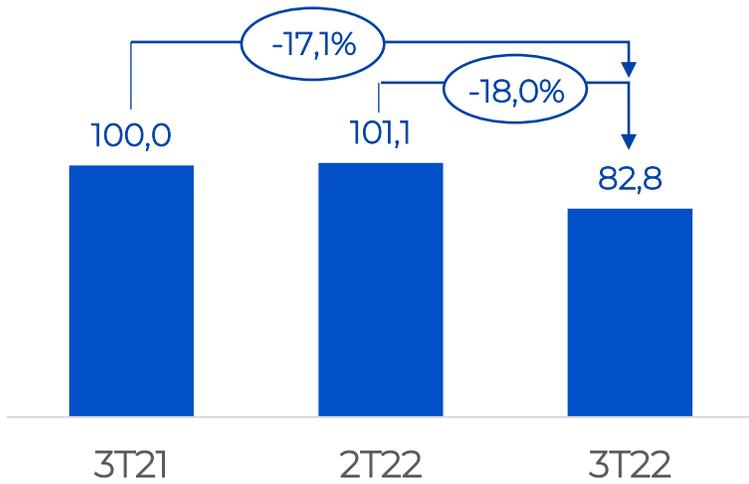
- ❖ Recorde de **Vendas Totais TaaS** alcançando **R\$ 165,0 milhões** no **3T22**.
- ❖ **Normalização** no cenário de abastecimento da cadeia de suprimentos - **placas GPON**.
- ❖ Redução de **margem bruta** no 3T22 de **25,7%** vs. 28,6% no 2T22 – aumento de prazo de novos contratos TaaS e menores margens de vendas.
- ❖ Implantação de construção de redes e ativação de clientes no modelo *turn-key* para um total de **11 diferentes ISPs**, totalizando **85 mil homes-passed**, e **Vendas Totais de R\$ 33,8 milhões** acumulado até o 3T22..



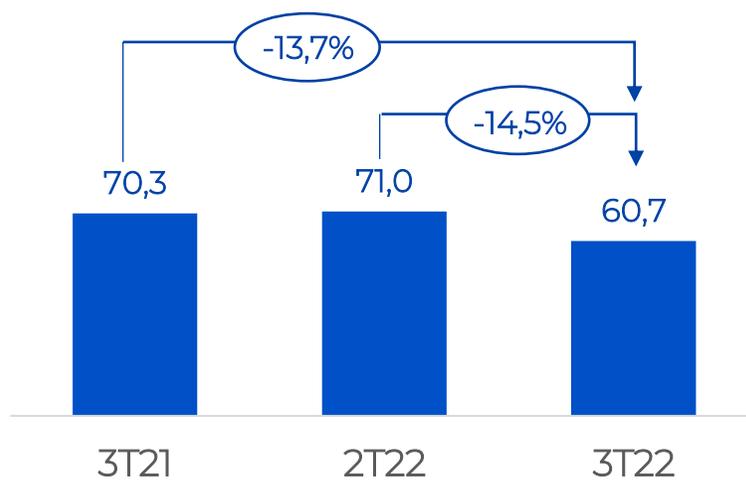
■ Telecom ■ Enterprise ■ Solar



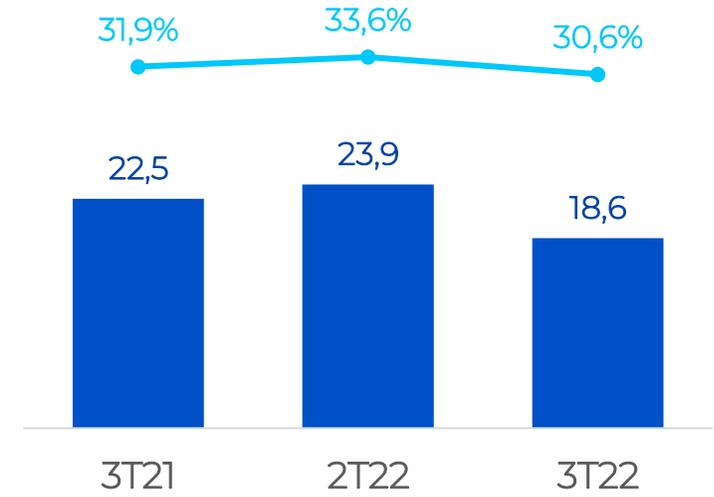
Vendas Totais



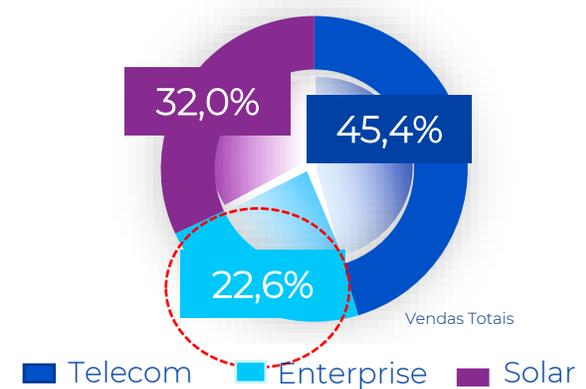
Receita Líquida



Lucro Bruto e Margem %

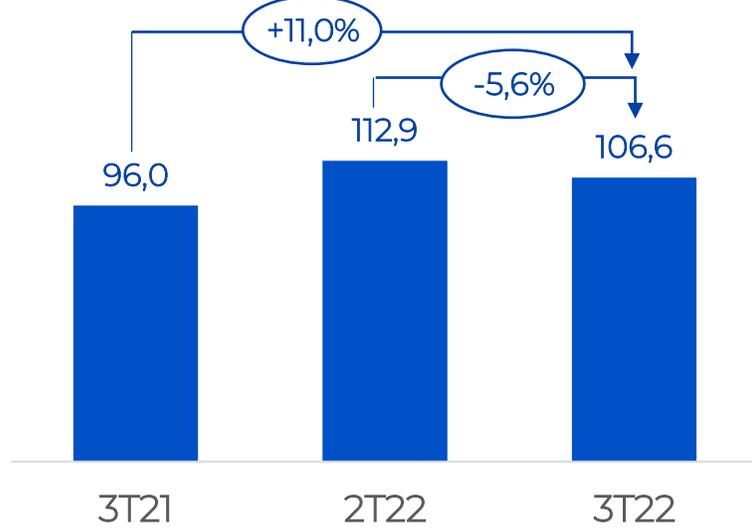


- ❖ **Redução de Vendas Totais Enterprise** - falta de disponibilidade de estoques de câmeras de alta performance e redução de vendas do contrato de fulfillment.
- ❖ Diminuição **de margem bruta** no 3T22 de **30,6%** vs. 33,6% no 2T22 – devido à maior incidência de depreciação de ativos locados.
- ❖ **Forte crescimento** de Vendas Totais na **vertical de cyber-segurança** totalizando **R\$ 14,7 milhões** no 3T22, vs. R\$ 6,7 milhões no 3T21.

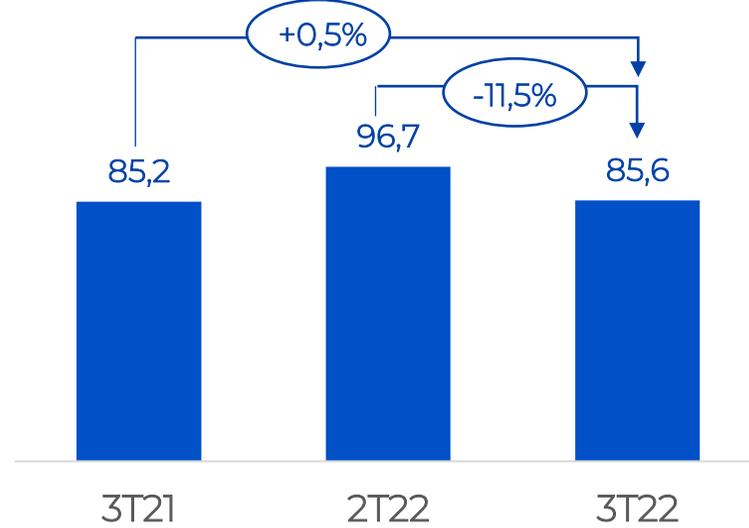




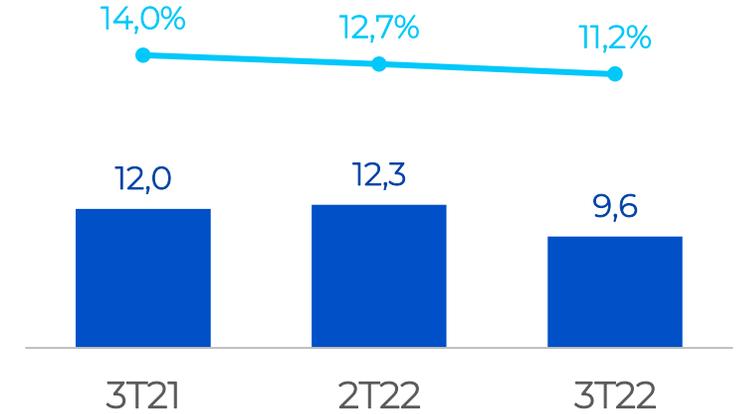
Vendas Totais



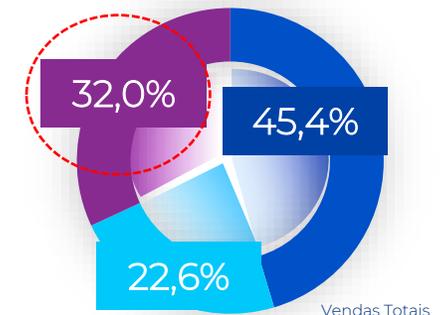
Receita Líquida



Lucro Bruto e Margem %



- ❖ Continuidade da implantação de novos contratos de **TaaS** no **Solar**, totalizando **R\$ 7,8 milhões** em Vendas Totais no 3T22.
- ❖ Redução de **margem bruta** no 3T22 de **11,2%** vs. 12,7% no 2T22 – alta disponibilidade de estoques no segmento combinado com **escassez** nas **linhas de créditos** continuam gerando pressão sobre as margens praticadas.
- ❖ **5 usinas solares** em fase de construção no **modelo turn-key**, totalizando **Vendas Totais de R\$ 36,0 milhões**, a serem entregues nos próximos trimestres.



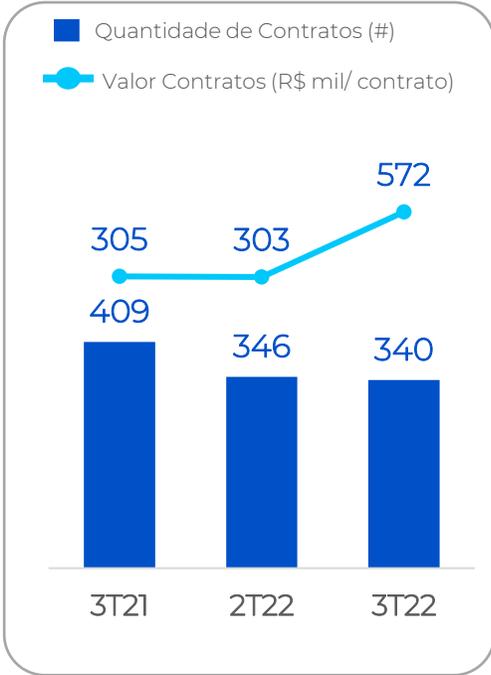
■ Telecom ■ Enterprise ■ Solar



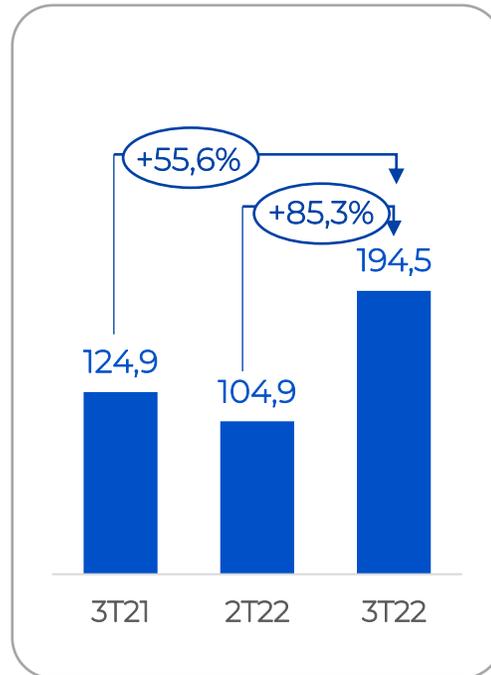
Desempenho TaaS



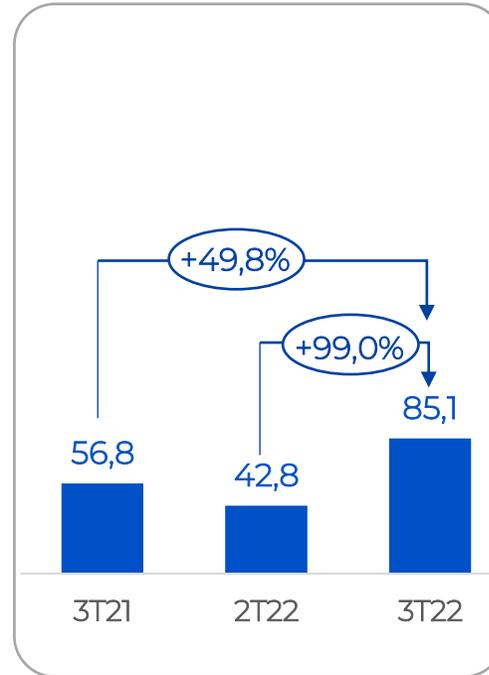
Quantidade e Valores de Novos Contratos



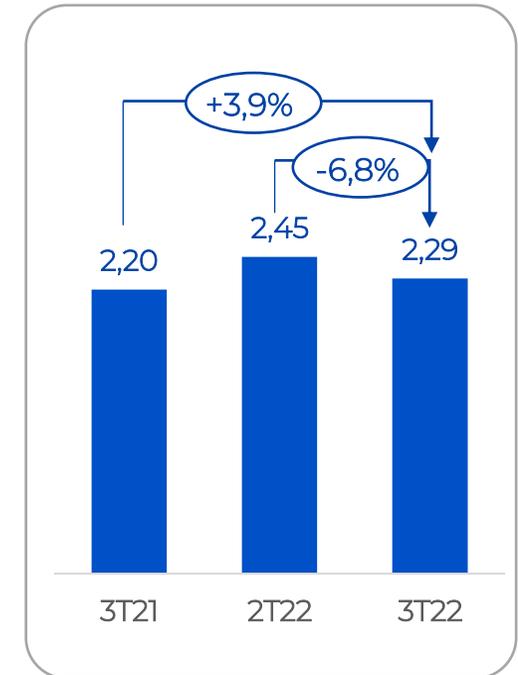
TaaS (VGV Locações) (R\$ milhões)



Capex (R\$ milhões)



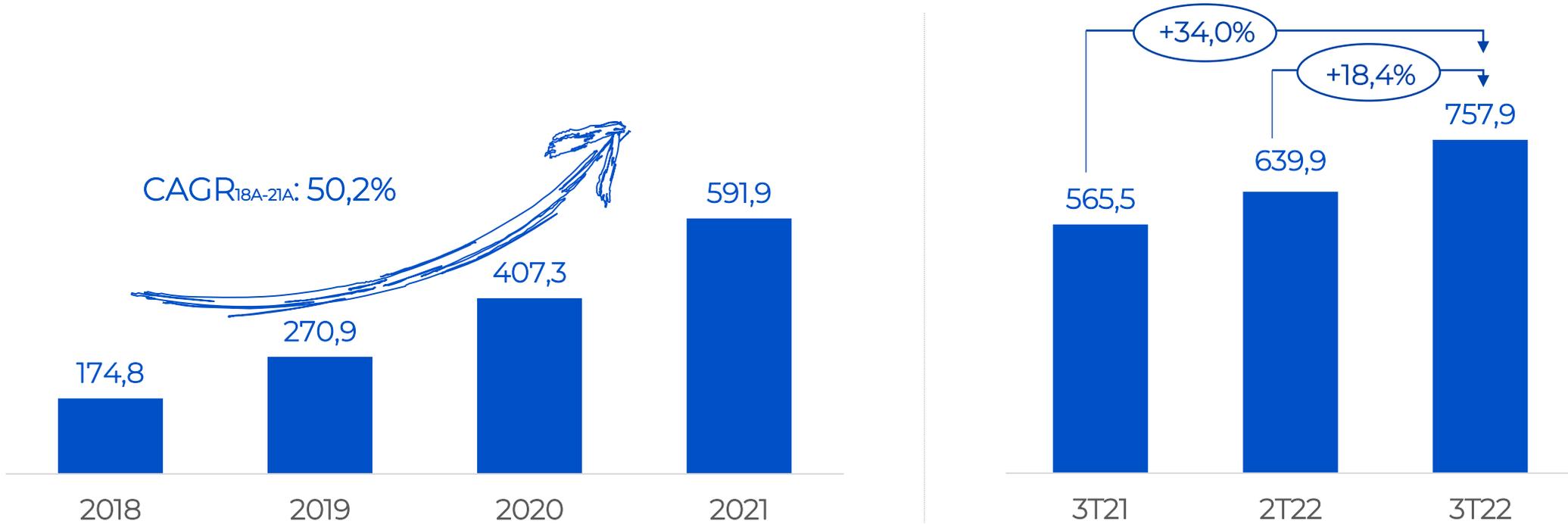
Mark-Up TaaS (TaaS VGV Locações / Capex)



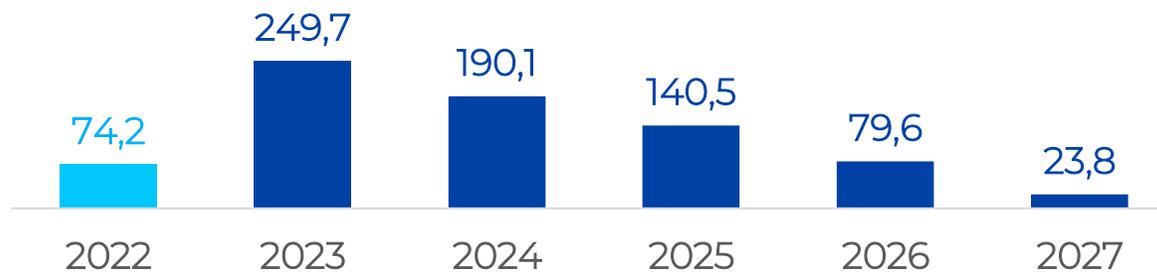
Prazo dos Novos Contratos TaaS ficou em 55 meses no 3T22 vs. 48 meses no 3T21
Em linha com a estratégia de alongamento dos prazos de novos contratos



Evolução Backlog de Receitas | (R\$ milhões)

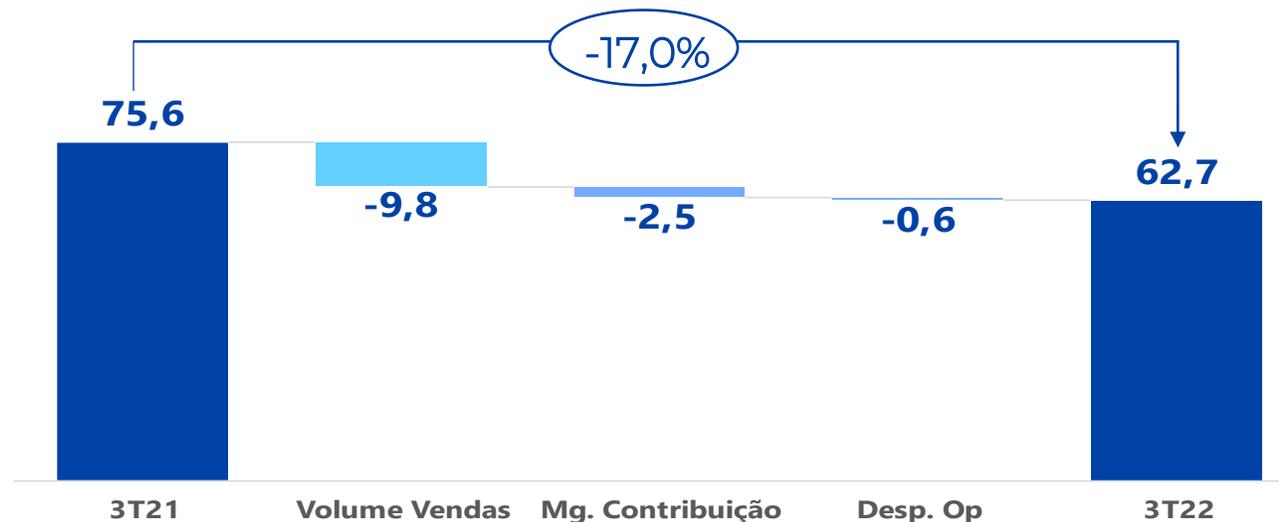


Cronograma de Recebimento





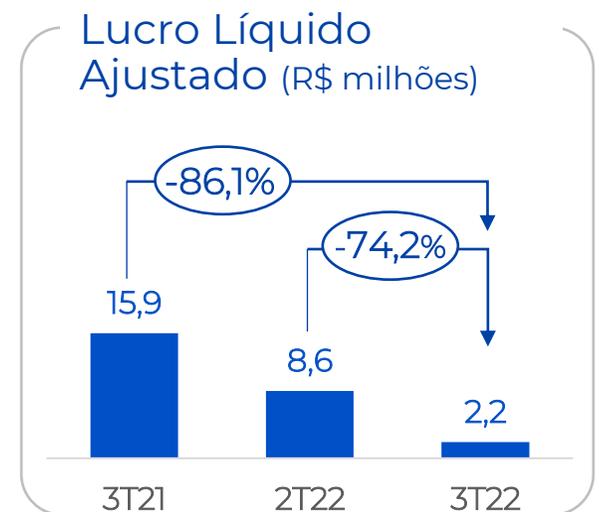
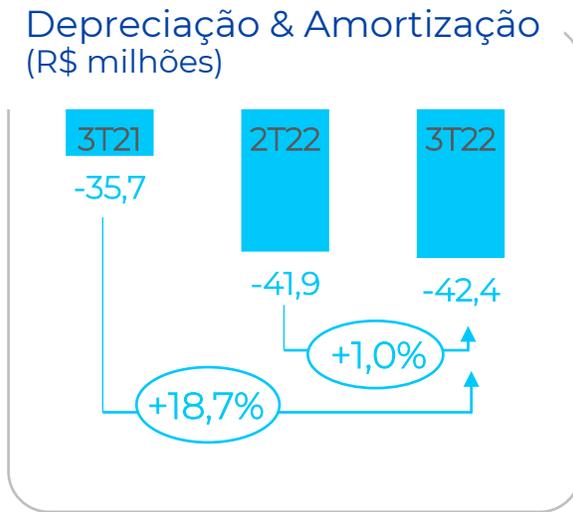
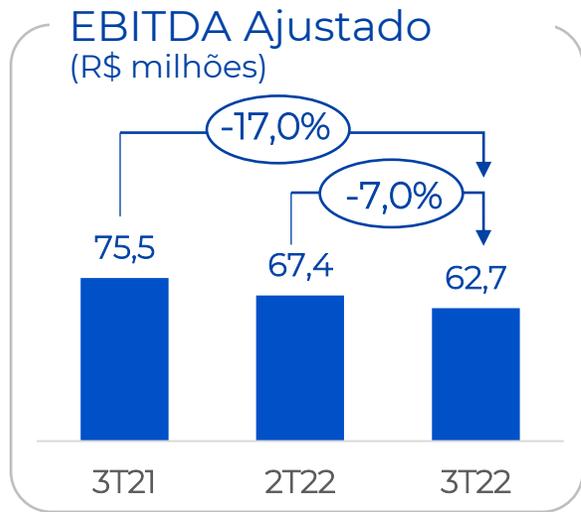
Ebitda Ajustado | (R\$ milhões)



(R\$ milhões)	Total	Telecom	Solar	Enterprise
EBITDA Ajustado 3T21	75,5			
Volumes	-9,8	-6,1	0,1	-3,8
Margem Bruta	-2,5	-0,5	-2,4	0,4
Lucro Bruto ¹	-12,3	-6,6	-2,3	-3,4
Despesas Op.	-0,6			
Variação Total	-12,9			
EBITDA Ajustado 3T22	62,7			

Ganho de **eficiência** das **Despesas Operacionais no 3T22**, com crescimento de + 1,5% vs. 3T21

Resultados Financeiros & Lucro Líquido



- Maior eficiência em despesas com Depreciação & Amortização, crescendo abaixo do aumento do Backlog de Receita / Imobilizado TaaS
- Variações no Resultado Financeiro conforme a seguir:

	3T21	2T22	3T22
Resultado Financeiro	-13,8	-16,2	-15,7
Var. Cambial Operacional	-4,0	4,5	1,1
AVP por conta da Selic	-3,2	-6,9	-4,3
Receita Financeira	7,6	10,2	28,5
Desp. Financeira	-13,4	-24,0	-41,0



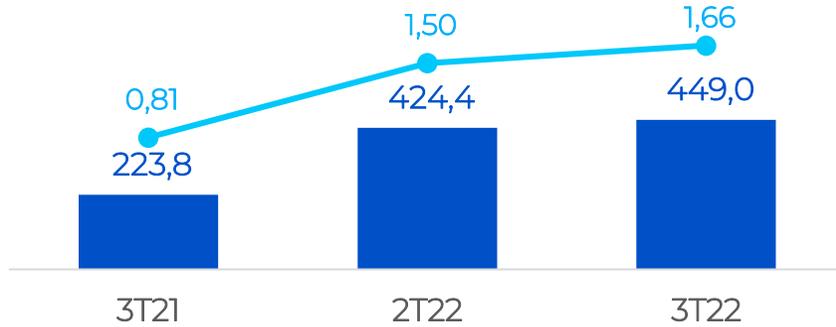
Dívida Líquida e alavancagem



Dívida Líquida e Alavancagem

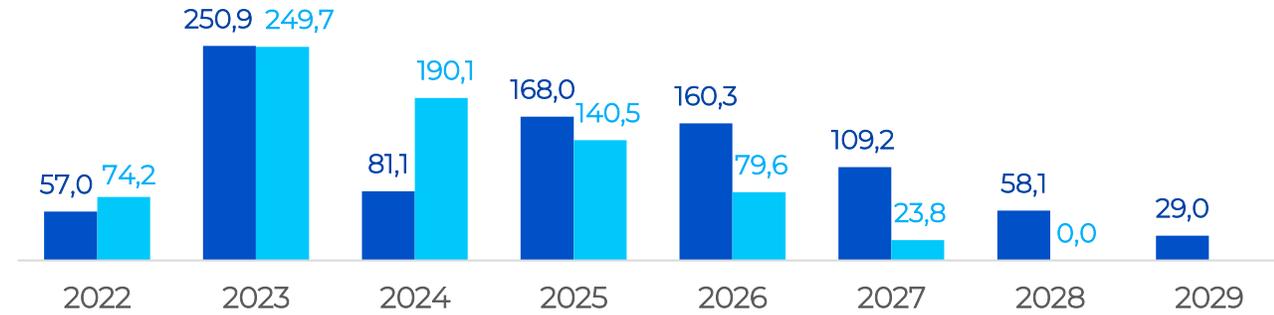
(R\$ Milhões) | (Dívida Líquida / EBITDA Ajustado)

■ Dívida Líquida ■ Alavancagem



Amortização da Dívida Bruta e Cobertura do Backlog de Receita (R\$ Milhões)

■ Dívida Bruta ■ Backlog de Receita



Endividamento (R\$ Milhões)	3T21	2T22	3T22	Var% vs. 2T22	Var% vs. 3T21
Dívida Bruta	660,6	953,9	913,6	-4,2%	38,3%
Caixa e Aplicações Financeiras	436,9	529,5	464,5	-12,3%	6,3%
Dívida Líquida	223,8	424,4	449,0	5,8%	100,7%

Indicadores de Alavancagem UDM (*)	3T21	2T22	3T22	Covenants
Dívida Líquida / EBITDA	0,84	1,53	1,66	
Dívida Líquida / EBITDA Aj.	0,81	1,50	1,66	Max. 2,25x
EBITDA Aj. / Desp. Fin. Líq.	14,27	3,91	3,63	Min. 3,00x

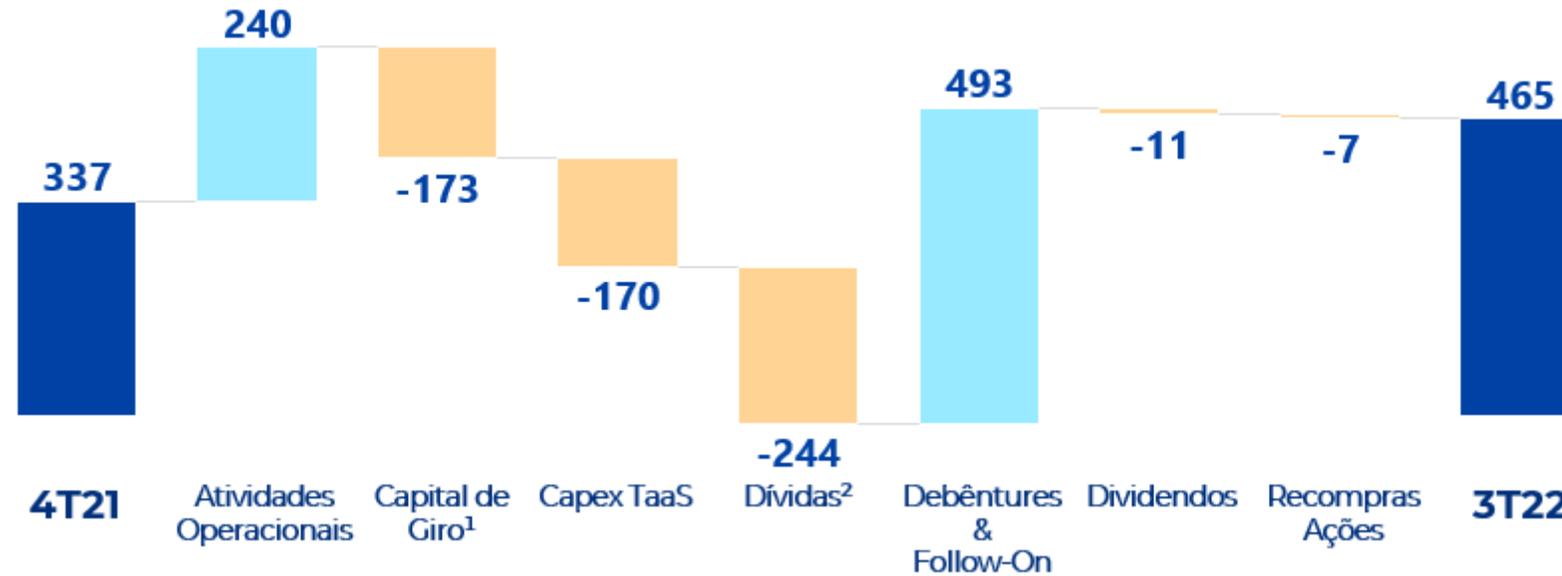
(*) UDM = últimos doze meses.

Backlog de Receita TaaS	565,5	639,9	757,9	18,4%	34,0%
Cobertura Backlog s/ Dívida Líquida	2,53x	1,51x	1,69x		

EBITDA UDM	266,9	277,3	270,2
EBITDA Ajustado UDM	275,3	283,3	270,5
Desp. Fin. Líq. UDM	-19,3	-72,5	-74,5



Fluxo de Caixa | (R\$ milhões)



- ❖ **Geração de caixa operacional**, readequação de níveis normais de estoques e pagamentos a fornecedores em equilíbrio com novas compras
- ❖ **2ª Emissão de Debênture** no valor líquido de custos de captação

- ❖ **Continuidade do crescimento via TaaS**, demandando novos investimentos em Capex para locações, principalmente agora com o modelo sendo realizado no segmento Solar
- ❖ **Programa de recompras de ações** iniciado durante o 3T22



Mudanças de posicionamento, agregando mais valor



- ❖ **Valor Agregado nas Soluções:** Mudança de perfil de venda de produtos para maior foco em vendas de projetos completos, incluindo engenharia, serviços de instalação e manutenção, construção de redes de fibra e cidades digitais.
- ❖ **Avanço do TaaS em Energia & Enterprise:** Cenário desafiador de fluxo de caixa está impulsionando melhor penetração da locação em novos mercados.
- ❖ **Agronegócio & Energia Limpa:** Novos projetos voltados a geração de energia limpa em grandes fazendas, substituindo diesel por energia solar fotovoltaica.
- ❖ **Datacenters Corporativos:** Oportunidades em projetos de construção de datacenters para o mercado corporativo, através do portfólio de produtos Huawei Digital Power, e incluindo também sistemas de armazenamento de energia com baterias de lítio.



Obrigado e Q&A!



+55 (11) 3035-3777

Ramal: 6259/6225



ri@wdcnet.com.br



www.ri.wdcnet.com.br

