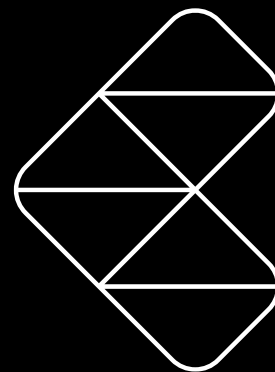




RELEASE DE **RESULTADOS** 1T25

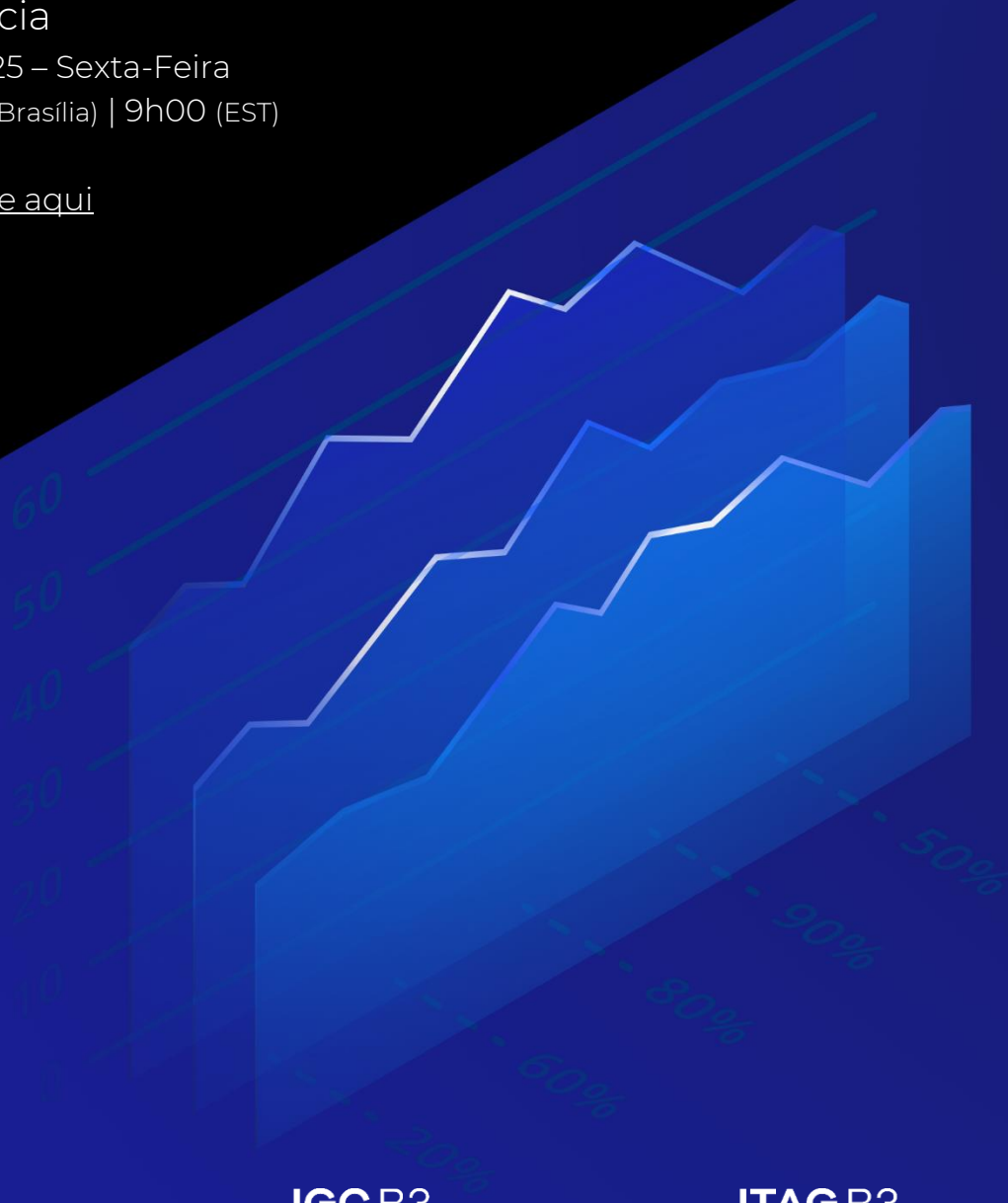


Teleconferência

9 de Maio de 2025 – Sexta-Feira

10h00 (Horário de Brasília) | 9h00 (EST)

Português: [clique aqui](#)



IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

Release de Resultados 1T25

WDC registra crescimento de Receita Líquida e atinge R\$213,6 milhões, alta de 1,9% em relação ao 1T24. Lucro líquido ajustado foi de R\$8,2 milhões no 1T25, melhora de 73,8% versus 1T24

Ilhéus, 8 de maio de 2025 – A Livetech da Bahia Indústria e Comércio S.A. (B3: LVTC3) ("Companhia" ou "WDC Networks") - empresa de tecnologia que atua nos setores de Telecomunicações, Energia Solar e Corporativo, fundada em 2003 e pioneira na locação de tecnologia ("Technology as a Service" ou "TaaS"), anuncia hoje os seus resultados referentes ao 1º trimestre de 2025 (1T25). As informações contábeis intermediárias da Companhia, referentes ao período findo em 31 de março de 2025 compreendem as informações contábeis intermediárias, individuais e consolidadas, elaboradas de acordo com a NBC TG 21 - Demonstração Intermediária aprovada pelo Conselho Federal de Contabilidade e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board (IASB) e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais (ITR).

DESTAQUES | 1T25 (consolidado)

- **Receita Líquida** apresentou leve crescimento de 1,9% no 1T25 versus 1T24, atingindo R\$213,6 milhões
- **Lucro Bruto Ajustado** no 1T25 atingiu R\$66,9 milhões (+23,5% versus 1T24)
- **Em termos de Margem Bruta Ajustada**, no 1T25, a WDC marcou **31,3%** (+5,5 p.p versus 1T24). Melhor patamar desde 2021
- Na **Margem EBITDA Ajustada**, no 1T25, a Companhia apresentou melhora de 4,1 p.p. em relação ao 1T24 e registrou 36,7%





Resumo do Resultado Consolidado e Indicadores Financeiros

Destaques (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Resultados Financeiros Consolidados								
Receita Líquida	213,6	209,5	1,9%	222,9	-4,2%	213,6	209,5	1,9%
Lucro Bruto	66,9	54,1	23,5%	51,6	29,7%	66,9	54,1	23,5%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	31,3%	25,8%	5,5 p.p.	23,1%	8,2 p.p.	31,3%	25,8%	5,5 p.p.
EBITDA Ajustado	78,3	68,2	14,9%	63,3	23,8%	78,3	68,2	14,9%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	36,7%	32,5%	4,1 p.p.	28,4%	8,3 p.p.	36,7%	32,5%	4,1 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	8,2	4,7	73,8%	17,5	-52,9%	8,2	4,7	73,8%
Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)	3,9%	2,3%	1,6 p.p.	7,8%	-4,0 p.p.	3,9%	2,3%	1,6 p.p.
Principais Indicadores Financeiros								
Backlog de Receita Diferida	733,6	853,2	-14,0%	745,1	-1,5%	733,6	853,2	-14,0%
Investimento em Imobilizados para Locação (CAPEX TaaS)	36,9	31,2	18,3%	45,1	-18,0%	36,9	31,2	18,3%
Dívida Líquida / EBITDA UDM (x)	1,76x	2,06x	-14,7%	1,80x	-2,2%	1,8	2,1	-14,7%
Principais Indicadores Operacionais								
% Produzidos Internamente (% Vendas Totais)	0%	43%	-42,9 p.p.	46%	-46,0 p.p.	0%	47%	-46,7 p.p.
% TaaS (% Receita Bruta)	37%	36%	0,7 p.p.	35%	1,7 p.p.	37%	36%	0,7 p.p.
Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses)	46	50	-7,9%	43	5,2%	46	50	-7,9%
Quantidade Novos Contratos TaaS	271	309	-12,3%	373	-27,3%	271	309	-12,3%
Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato)	293,0	224,1	30,7%	261,9	11,9%	293,0	224,1	30,7%

Mensagem da Administração

Prezados acionistas, assim como 2024 foi um ano muito positivo para a WDC, o primeiro trimestre de 2025 foi repleto de motivos para serem celebrados também. **Estamos muito animados com o avanço anual de 1,9% na receita líquida consolidada.** Acreditamos estar no caminho certo.

Com a nossa nova estratégia de atacar novas verticais e ampliação de serviços, já conseguimos capturar melhoras em diversos indicadores. Em comparação entre bases anuais, além da receita já mencionada, evoluímos em praticamente todas as linhas do P&L. Em Lucro Bruto Ajustado (+23,5%), EBITDA Ajustado (+14,9%) e Lucro Líquido Ajustado (+73,8%).

No 1T25, os serviços representaram 19,3% da Receita Líquida Consolidada da WDC, frente a 13,6% registrados no mesmo período do ano anterior. Reconhecemos que ainda há um grande potencial de crescimento nessa linha de negócio, e seguiremos empenhados em ampliar essa participação, contando com a **Infinite (cujo controle adquirimos recentemente)** como um importante aliado nesse processo.

Os contratos de locação (TaaS) acumularam no 1T25 um saldo de **R\$733,6 milhões de receitas futuras contratadas (backlog).** Este **enorme ativo** não figura no balanço como recebível, de acordo com a norma do IFRS15/CPC47, mas garante previsibilidade e recorrência de receita bruta já que são compromissos assumidos por nossos clientes em pagar mensalidades à título de locação para a WDC. Vale destacar que (i) a WDC realiza a totalidade do CapEx no momento da venda, (ii) o “churn” destes contratos é baixo e (iii) essas mensalidades, por sua vez, se convertem em EBITDA, descontando-se apenas PIS/COFINS e depreciação dos equipamentos alugados. No 1T25, o TaaS foi responsável por 36,5% da receita bruta. Esta receita futura nos traz conforto em relação aos nossos compromissos previstos com amortizações de dívida e despesas financeiras, sendo 1,5x vezes superior à Dívida Líquida. Ao fim do 1T25, nosso nível de alavancagem era **1,76x Dívida Líquida/EBITDA UDM Ajustado** (versus 2,06x no 1T24 e 1,80x no 4T24), melhor nível registrado desde 2022.

É importante destacar que, com nossa nova forma de reportar — evidenciando as verticais de mercado em que os clientes finais atuam, já conseguimos identificar alguns insights relevantes. **Mercados como Entretenimento, Varejo, Indústria e Transporte vêm ganhando representatividade na Companhia e, juntos, já correspondem a 29% da receita da WDC.** Esses números reforçam ainda mais nossa tese e acrescentam um elemento adicional: a redução da dependência de nichos específicos. **Seguiremos firmes no trabalho de diversificação de mercados.**

Como **evento subsequente**, comunicado em 29/04/25 por meio de Aviso aos Acionistas, anunciamos a distribuição de dividendos no valor de R\$12,1 milhões, a serem pagos à vista em 13/05/25. Esta distribuição reflete a seriedade do trabalho da administração, traduzido em **lucratividade e geração de valor para nossos acionistas.** O Dividend Yield, indicador que mostra o percentual de retorno em dividendos que um investidor recebe em relação ao preço da ação, foi de 6,42%.

Reiteramos nossa convicção de que estamos no caminho certo e que crescer de forma responsável será o nosso lema em 2025. No entanto, é fundamental que o mercado compreenda que não buscamos crescimento a qualquer custo, especialmente à custa de margem e lucratividade.

Agradecemos pela confiança de nossos acionistas, funcionários e parceiros que estão conosco nesta jornada.

WDC Networks

RECEITA LÍQUIDA POR VERTICAL (VISÃO CLIENTE)

Demonstração Consolidado (R\$ milhares e %, exceto quando indicado)								
	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Receita Líquida Total	213.862	209.540	2,1%	222.937	-4,1%	213.862	209.540	2,1%
TELECOMUNICAÇÕES	46%	52%	-5 p.p.	53%	-6 p.p.	46%	52%	-5 p.p.
ENTRETENIMENTO	13%	12%	1 p.p.	12%	2 p.p.	13%	12%	1 p.p.
VAREJO	7%	6%	0 p.p.	9%	-2 p.p.	7%	6%	0 p.p.
ENERGIA LIMPA	3%	12%	-9 p.p.	8%	-5 p.p.	3%	12%	-9 p.p.
INDÚSTRIA	5%	4%	2 p.p.	2%	3 p.p.	5%	4%	2 p.p.
TRANSPORTE	4%	1%	3 p.p.	1%	2 p.p.	4%	1%	3 p.p.
HOSPITALIDADE	1%	1%	0 p.p.	1%	0 p.p.	1%	1%	0 p.p.
FINANÇAS	1%	0%	0 p.p.	1%	0 p.p.	1%	0%	0 p.p.
EDUCAÇÃO	1%	0%	1 p.p.	0%	1 p.p.	1%	0%	1 p.p.
AGRO	0%	0%	0 p.p.	1%	0 p.p.	0%	0%	0 p.p.
RE VENDAS	19%	12%	7 p.p.	14%	5 p.p.	19%	12%	7 p.p.
Total	100%	100%	n.a.	100%	n.a.	100%	100%	n.a.

A análise da receita aberta por vertical está relacionada ao cliente final da WDC. É importante destacar que, além do crescimento de 1,9% em termos de receita líquida na comparação anual, observa-se uma maior diversificação entre as verticais. Esse movimento reforça a nova tese e estratégia da Companhia, que consiste em expandir sua atuação para novas verticais de mercado.

Dados Financeiros Consolidados

CONSOLIDADO (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Backlog de receitas contratadas	733,6	853,2	-14,0%	745,1	-1,5%	733,6	853,2	-14,0%
Receita Líquida de Produtos e Serviços	129,3	130,9	-1,2%	140,0	-7,7%	129,3	130,9	-1,2%
Receita Líquida de Taas	84,3	78,6	7,1%	82,9	1,6%	84,3	78,6	7,1%
Receita Líquida	213,6	209,5	1,9%	222,9	-4,2%	213,6	209,5	1,9%
Lucro Bruto Ajustado	66,9	54,1	23,5%	62,1	7,7%	66,9	54,1	23,5%
<i>Margem Bruta</i>	<i>31,3%</i>	<i>25,8%</i>	<i>5,5 p.p.</i>	<i>27,8%</i>	<i>3,5 p.p.</i>	<i>31,3%</i>	<i>25,8%</i>	<i>5,5 p.p.</i>
EBITDA Ajustado	78,3	68,2	14,9%	63,3	23,8%	78,2	68,2	14,7%
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>36,7%</i>	<i>32,5%</i>	<i>4,1 p.p.</i>	<i>28,4%</i>	<i>8,3 p.p.</i>	<i>36,6%</i>	<i>32,5%</i>	<i>4,1 p.p.</i>

No 1T25, a Receita Líquida Consolidada foi de R\$213,6 milhões, melhora de 1,9% em relação ao 1T24. O aumento da receita líquida, é explicado principalmente por um aumento considerável nas vendas do Brasil. Vale destacar que Cibersegurança e Pro-AV (equipamentos para eventos e mídias OOH),

adicionados a uma recuperação de produtos Telecom, foram os maiores *drivers* que contribuíram com essa melhora.

Em comparação ao 4T24, observamos uma redução de 4,2% na receita, o que é esperado, uma vez que, historicamente, o último trimestre do ano apresenta desempenho superior ao do primeiro.

O Lucro Bruto Ajustado Consolidado foi de R\$ 66,9 milhões, melhora de 23,5% em relação ao 1T24 com aumento da Margem Bruta Ajustada em 5,5 p.p, atingindo 31,3%. Comparado ao 4T24, o aumento no lucro bruto ajustado foi de 7,7% com melhora da margem bruta ajustada em 3,5 p.p. A melhora da margem bruta é explicada pelo mix de produtos, somada ao efeito do Solar, que, especialmente na comparação anual, ainda contribuía com algum volume.

EBITDA e Margem EBITDA ajustados (Consolidado)

Reconciliação EBITDA (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Lucro Bruto	66,9	54,1	23,5%	51,6	29,7%	66,9	54,1	23,5%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	31,3%	25,8%	5,5 p.p.	23,1%	8,2 p.p.	31,3%	25,8%	5,5 p.p.
(-) Despesas Operacionais	-39,5	-36,2	9,1%	-47,1	-0,2	-39,5	-36,2	9,1%
EBIT	27,4	17,9	52,7%	4,4	516,4%	27,4	17,9	52,7%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	12,8%	8,5%	4,3 p.p.	2,0%	10,8 p.p.	12,8%	8,5%	4,3 p.p.
(+) Depreciação & Amortização	50,8	50,3	1,1%	48,3	5,3%	50,8	50,3	1,1%
EBITDA Consolidado	78,2	68,2	14,7%	52,7	48,3%	78,2	68,2	14,7%
Margem EBITDA (% Receita Líquida)	36,6%	32,5%	4,1 p.p.	23,7%	13,0 p.p.	36,6%	32,5%	4,1 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	0,1	-	n.a.	10,5	n.a.	0,1	-	n.a.
EBITDA Ajustado Consolidado	78,3	68,2	14,9%	63,3	23,8%	78,3	68,2	14,9%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	36,7%	32,5%	4,1 p.p.	28,4%	8,3 p.p.	36,7%	32,5%	4,1 p.p.

O EBITDA Ajustado Consolidado totalizou R\$78,3 milhões no 1T25 versus R\$68,2 milhões no 1T24, aumento de 14,9%. Na comparação versus o 4T24, o aumento foi de 23,8%. Os ajustes ocorridos no montante de R\$ 0,1 milhão, se refere a despesas não recorrentes em função da recente operação de aquisição da Infinite.

Em termos de margem EBITDA ajustada, a Companhia atingiu 36,7% no 1T25, versus 32,5% no 1T24 e 28,4% no 4T24. É importante destacar o esforço da Companhia no controle de Despesas Operacionais, que dão sustentação ao atual patamar de margem.

Resultado Financeiro

Resultado Financeiro (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Variação Cambial Líq. & Ajuste a valor justo Inst. Der.	2,1	(3,2)	-166,1%	(3,5)	-159,9%	2,1	(3,2)	-166,1%
Receita Financeira	10,0	14,0	-28,1%	58,5	-82,9%	10,0	14,0	-28,1%
Despesa Financeira	(27,5)	(22,2)	24,0%	(40,2)	-31,7%	(27,5)	(22,2)	24,0%
(+/-) Resultado Financeiro	(15,4)	(11,4)	34,9%	14,8	-204%	(15,4)	(11,4)	34,9%

O Resultado Financeiro Líquido no 1T25 piorou R\$4,0 milhões em relação ao 1T24, e é explicado pelos fatores abaixo:

- A Receita Financeira do 1T25 totalizou R\$10,0 milhões, resultando em uma piora de R\$4,0 milhões comparado ao 1T24. Atribuímos essa variação ao menor reconhecimento de juros e multa nos contratos de renegociação de clientes, em virtude do menor volume de renegociações.

- A Despesa Financeira do 1T25 totalizou R\$27,5 milhões, uma piora de R\$5,3 milhões em relação ao 1T24. Aumento de pagamento de juros sobre empréstimos, explica majoritariamente o pior desempenho.

- A Variação Cambial Líquida e Ajuste a Valor Justo de instrumentos derivativos reflete a exposição cambial da Companhia sobre seus ativos e passivos em moeda estrangeira. No 1T25, foi observado ganho cambial frente a outras moedas estrangeiras no montante total de R\$2,1 milhões.

Lucro/Prejuízo Líquido e Margem Líquida

Lucro Líquido (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Receita Líquida	213,6	209,5	1,9%	222,9	-4%	213,6	209,5	1,9%
EBIT	27,4	17,9	52,7%	4,4	516,4%	27,4	17,9	52,7%
<i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i>	<i>12,8%</i>	<i>8,5%</i>	<i>4,3 p.p.</i>	<i>2,0%</i>	<i>10,8 p.p.</i>	<i>12,8%</i>	<i>8,5%</i>	<i>4,3 p.p.</i>
(+/-) Resultado Financeiro	(15,4)	(11,4)	35,0%	14,8	-204,1%	(15,4)	(11,4)	35,0%
(-) Provisão para IR e CSLL	(3,8)	(1,8)	115,0%	(8,7)	-55,8%	(3,8)	(1,8)	115,0%
Lucro Líquido	8,1	4,7	72,0%	10,6	-22,8%	8,1	4,7	72,0%
<i>Margem Líquida (% Receita Líquida)</i>	<i>3,8%</i>	<i>2,3%</i>	<i>1,6 p.p.</i>	<i>4,7%</i>	<i>-0,9 p.p.</i>	<i>3,8%</i>	<i>2,3%</i>	<i>1,6 p.p.</i>
(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL	0,1	-	n.a.	6,9	-98,8%	0,1	-	n.a.
Lucro Líquido Ajustado	8,2	4,7	73,8%	17,5	-52,9%	8,2	4,7	73,8%
<i>Margem Lucro Líquido Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>3,9%</i>	<i>2,3%</i>	<i>1,6 p.p.</i>	<i>7,8%</i>	<i>-4,0 p.p.</i>	<i>3,9%</i>	<i>2,3%</i>	<i>1,6 p.p.</i>

O Lucro Líquido Ajustado Consolidado no 1T25 foi de R\$8,2 milhões, melhora de 73,8% em relação ao 1T24

Comparado ao 4T24, houve queda de 52,9%, porém é importante mencionar que a comparação fica prejudicada em função do reconhecimento de juros e multa nos contratos de renegociação reconhecidos no último trimestre do ano.

Vale destacar que este é o quinto trimestre consecutivo em que a WDC reporta lucro, evidenciando a consistência dos resultados.

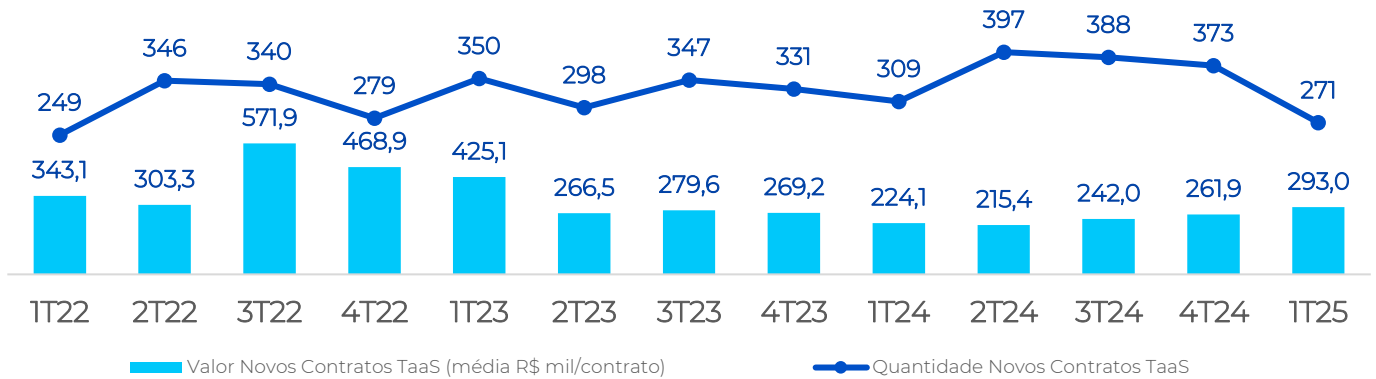
TaaS (Technology as a Service) e Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas)

Esse modelo de negócios da WDC é baseado em contratos de locação de equipamentos, os quais a empresa compra e imobiliza, eventualmente industrializa, alugando-os aos clientes por prazos até 60 meses.

As Receitas Futuras Contratadas são constituídas pela soma das mensalidades dos contratos vendidos que serão reconhecidas como receita bruta mês a mês, sem qualquer necessidade de novos investimentos, dado que o Capex já foi realizado no momento da celebração do contrato de locação, subtraindo basicamente apenas PIS/COFINS e a depreciação dos bens alugados. Neste sentido, do ponto de vista de caixa, o backlog representa fluxo futuro de recebimento previsível, performado, sem novos desembolsos por parte da WDC.

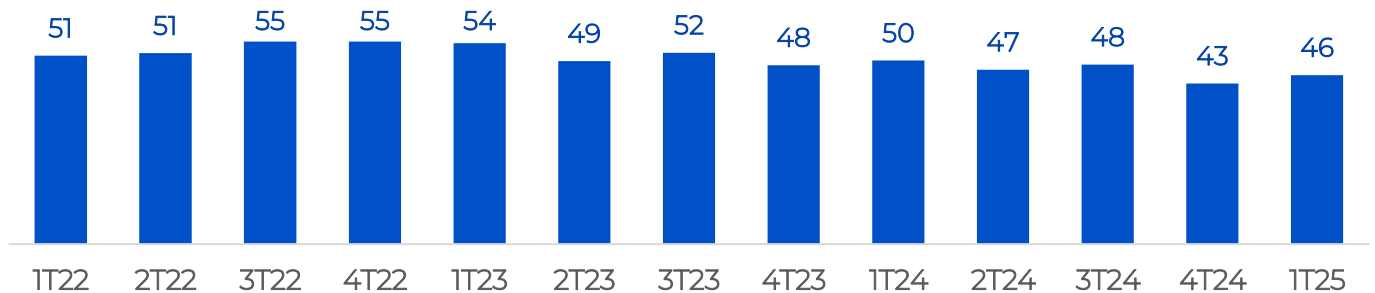
No 1T25, vendemos 271 novos contratos Taas, com ticket médio de R\$293,0 mil.

Contratos TaaS



Prazo Novos Contratos TaaS (média em meses)

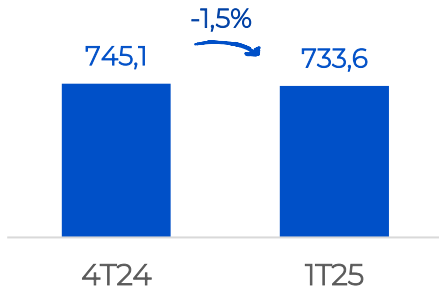
O Prazo dos Novos Contratos TaaS ficou em 46 meses no 1T25 *versus* 43 meses no 4T24.



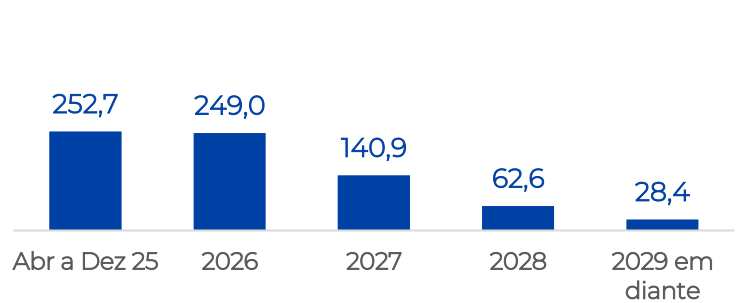
Salientamos que nossa estratégia de focar em contratos cada vez mais longos (próximos dos 60 meses) traz um fator positivo a longo prazo de casamento das receitas mensais com a depreciação dos equipamentos.

O TaaS além de trazer a previsibilidade de receitas futuras, demonstra a resiliência da empresa e traz conforto na cobertura das despesas e dívidas.

Receitas Futuras Contratadas
(Backlog de Receitas em R\$ milhões)

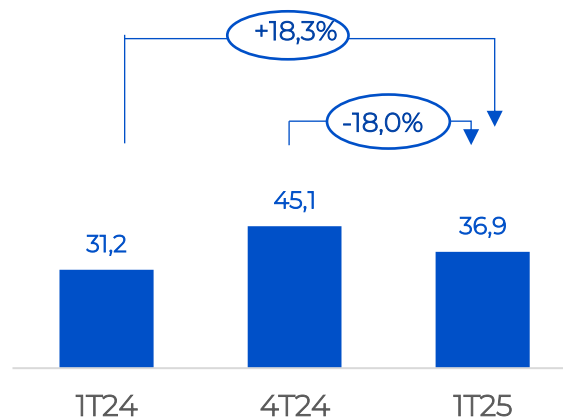


Cronograma de Recebimento TaaS
(R\$ milhões)



O cronograma de recebimentos indica os valores de Receita Futura a serem reconhecidos pela Companhia, de Abril de 2025 em diante. Estes valores, por normas contábeis não aparecem como “recebíveis” no balanço da empresa quando o contrato de locação é firmado, mas se converterão em receitas mensais e, conseqüentemente, transitarão por contas a receber conforme a competência dos contratos.

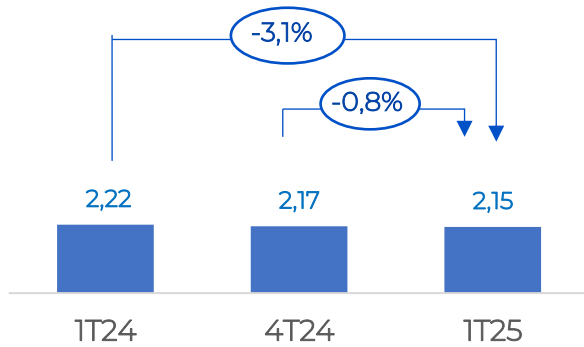
Investimento em Ativos TaaS - CAPEX
(R\$ milhões)



No 1T25, o investimento total em Ativos TaaS somou R\$36,9 milhões, 18,0% abaixo do 4T24.

Mark-up TaaS Gerencial

(# Vendas Totais TaaS / Investimentos em Ativos TaaS - CAPEX)

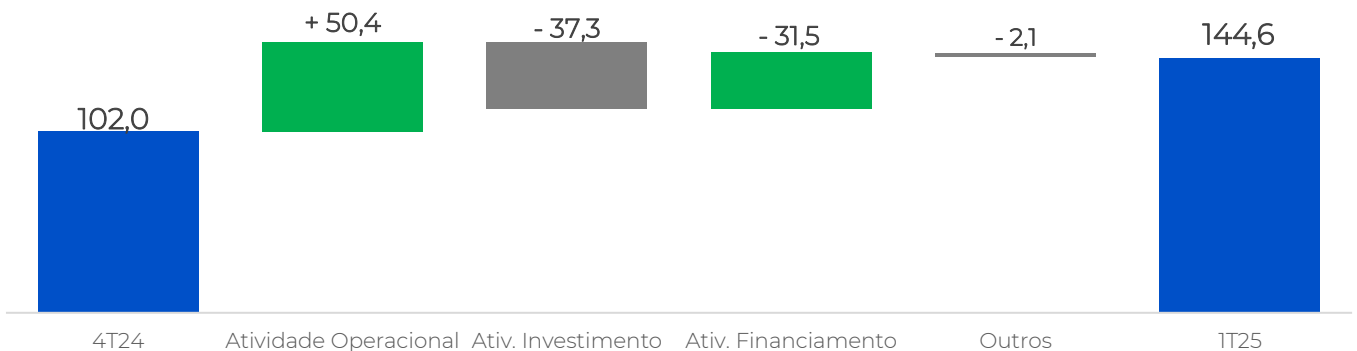


O Mark-up TaaS, é a relação do VGV dos contratos e Capex efetuado, ou seja, o Mark-up desses contratos indica o quanto de receita será gerada pelo investimento efetuado.

Nota: a Companhia tem transferido saldos antigos de estoques para imobilizado. Esse volume foi alvo de ajuste gerencial para assegurar comparabilidade do mark up nos períodos.

Fluxo de Caixa

Trimestral
(R\$ milhões)



No 1T25, a Companhia apresentou geração de atividade operacional de +R\$50,4 milhões. As atividades de investimento, principalmente relacionado ao modelo TaaS – *technology as a service*, consumiram - R\$37,3 milhões, enquanto as atividades de financiamento, somadas a pagamentos de empréstimos e outros motivos, registraram +R\$31,5 milhões. A posição de caixa ao final do 1T25 foi de R\$144,6 milhões.

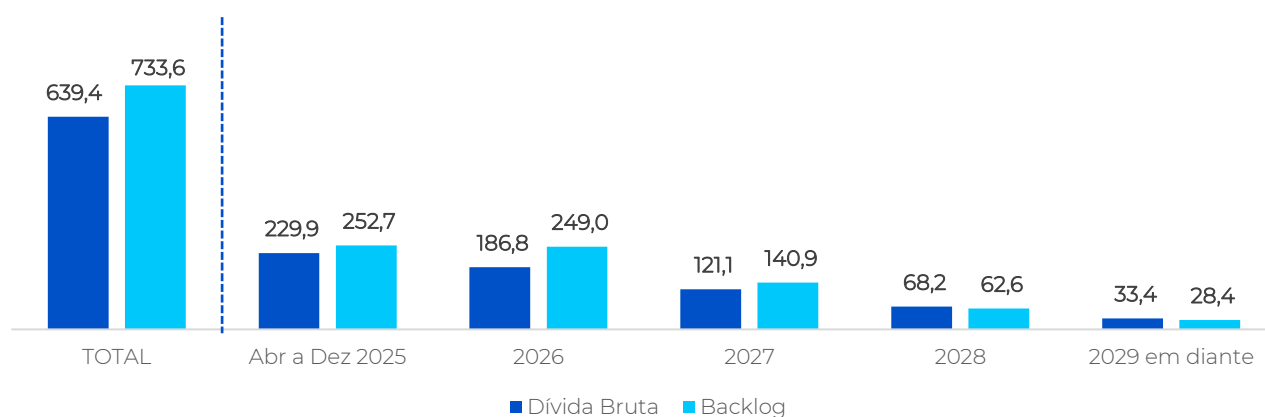
Endividamento

Endividamento (R\$ milhões exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
(+) Empréstimos, financiamentos e debêntures	630,3	580,1	8,7%	580,0	8,7%
Circulante	232,3	69,1	236,0%	185,2	25,4%
Não Circulante	398,0	510,9	-22,1%	394,8	0,8%
(+) Arrendamentos Mercantis	9,3	11,7	-20,7%	10,4	-10,3%
Circulante	3,1	3,6	-14,1%	3,1	-1,5%
Não Circulante	6,2	8,2	-23,6%	7,3	-14,0%
(+/-) Instrumentos Financeiros Derivativos Líquidos	(0,2)	2,9	-106,2%	(0,7)	-75,8%
Ativo	(0,2)	0,0	n.a.	(0,7)	-75,8%
Passivo	0,0	2,9	-100,0%	0,0	n.a.
Dívida Bruta	639,4	594,7	7,5%	589,7	8,4%
(-) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(144,6)	(95,7)	51,1%	(102,0)	41,7%
Dívida Líquida	494,8	499,0	-0,8%	487,6	1,5%
EBITDA UDM ajustado	281,5	242,3	16,2%	271,4	3,7%
Dívida Líquida / EBITDA UDM ajustado	1,76x	2,06x	-14,7%	1,80x	-2,2%

No 1T25, celebramos uma operação de Cessão de Direitos junto a entidades do Grupo Daycoval com coobrigação no montante de R\$ 36,7 milhões. Em março de 2025, a Dívida Líquida sobre o EBITDA (UDM) Ajustado ficou em 1,76x (versus 2,80x no 4T24). Esse nível é o menor registrado desde 2022 e se traduz em alta capacidade de pagamento das suas obrigações com seus debenturistas e demais financiadores.

É importante comentar que para o restante do ano de 2025, a receita já contratada na modalidade TaaS (backlog) é superior a necessidade de amortização projetada para o período.

**Cronograma de Amortização da Dívida Bruta e
Cobertura das Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receita)**
(R\$ milhões)



ROIC

ROIC (R\$ milhões, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Receita Líquida	213,6	209,5	1,9%	222,9	-4,2%
EBIT (UDM)	68,8	43,9	56,7%	59,3	15,9%
(-) Provisão para IR e CSLL (UDM)	(15,4)	0,9	-1753,8%	(13,3)	15,4%
Lucro Operacional depois de impostos (NOPAT) = (A)	53,4	44,8	19,2%	46,0	16,1%
(+) Patrimônio Líquido	662,9	640,7	3,5%	665,8	-0,4%
(+) Dívida Bruta	639,4	594,7	7,5%	589,7	8,4%
(+) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(144,6)	(95,7)	51,1%	(102,0)	41,7%
Capital Investido	1.157,7	1.139,7	1,6%	1.153,5	0,4%
Capital Investido Média 2024 e 2023 = (B)	1.155,6	1.131,6	2,1%	1.138,5	1,5%
ROIC (UDM) = (A/B)	4,6%	4,0%	0,7 p.p.	4,0%	0,6 p.p.



Demonstrativo de Resultado do Exercício

Demonstração Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)						2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %			
Receita Bruta Vendas	161.239	155.359	3,8%	170.769	-5,6%	161.239	155.359	3,8%
Receita Bruta Locação	92.845	86.657	7,1%	91.380	1,6%	92.845	86.657	7,1%
Receita Bruta	254.084	242.016	5,0%	262.149	-3,1%	254.084	242.016	5,0%
(-) Impostos Incidentes sobre Receita	(33.384)	(27.254)	22,5%	(32.419)	3,0%	(33.384)	(27.254)	22,5%
(-) Devoluções	(7.145)	(5.222)	36,8%	(6.793)	5,2%	(7.145)	(5.222)	36,8%
Receita Líquida	213.555	209.540	1,9%	222.937	-4,2%	213.555	209.540	1,9%
(-) CMV	(146.683)	(155.410)	-5,6%	(171.372)	-14,4%	(146.683)	(155.410)	-5,6%
Lucro Bruto	66.872	54.130	23,5%	51.566	29,7%	66.872	54.130	23,5%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	31,3%	25,8%	5,5 p.p.	23,1%	8,2 p.p.	31,3%	25,8%	5,5 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	0	0	n.a.	10.519	-100,0%	0	0	n.a.
Lucro Bruto Ajustado	66.872	54.130	23,5%	62.085	7,7%	66.872	54.130	23,5%
Margem Bruta Ajustada (% Receita Líquida)	31,3%	25,8%	5,5 p.p.	27,8%	3,5 p.p.	31,3%	25,8%	5,5 p.p.
(-) Despesas c/ Pessoal	(15.356)	(14.079)	9,1%	(17.148)	-10,5%	(15.356)	(14.079)	9,1%
(-) Despesas Comercial	(12.355)	(17.040)	-27,5%	(18.235)	-32,2%	(12.355)	(17.040)	-27,5%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(6.129)	(3.289)	86,4%	(8.173)	-25,0%	(6.129)	(3.289)	86,4%
(+/-) Outras receitas/despesas operacionais	(5.681)	(1.813)	213,4%	(3.572)	59,0%	(5.681)	(1.813)	213,4%
(-) Despesas Operacionais	(39.521)	(36.221)	9,1%	(47.129)	-16,1%	(39.521)	(36.221)	9,1%
EBIT	27.351	17.909	52,7%	4.437	516,4%	27.351	17.909	52,7%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	12,8%	8,5%	4,3 p.p.	2,0%	10,8 p.p.	12,8%	8,5%	4,3 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	130	0	n.a.	10.519	-98,8%	130	0	n.a.
EBIT Ajustado	27.481	17.909	53,4%	14.956	83,7%	27.481	17.909	53,4%
Margem EBIT Ajustada (% Receita Líquida)	12,9%	8,5%	4,3 p.p.	6,7%	6,2 p.p.	12,9%	8,5%	4,3 p.p.
(+) Depreciação & Amortização	50.847	50.276	1,1%	48.309	5,3%	50.847	50.276	1,1%
EBITDA	78.198	68.186	14,7%	52.746	48,3%	78.198	68.186	14,7%
Margem EBITDA (% Receita Líquida)	36,6%	32,5%	4,1 p.p.	23,7%	13,0 p.p.	36,6%	32,5%	4,1 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	130	0	n.a.	10.519	-98,8%	130	0	n.a.
EBITDA Ajustado	78.328	68.186	14,9%	63.265	23,8%	78.328	68.186	14,9%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	36,7%	32,5%	4,1 p.p.	28,4%	8,3 p.p.	36,7%	32,5%	4,1 p.p.
(+/-) Resultado Financeiro	(15.378)	(11.392)	35,0%	14.774	-204,1%	(15.378)	(11.392)	35,0%
(-) Provisão para IR e CSLL	(3.824)	(1.779)	115,0%	(8.660)	-55,8%	(3.824)	(1.779)	115,0%
Lucro Líquido	8.148	4.738	72,0%	10.551	-22,8%	8.148	4.738	72,0%
Margem Líquida (% Receita Líquida)	3,8%	2,3%	1,6 p.p.	4,7%	-0,9 p.p.	3,8%	2,3%	1,6 p.p.
(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL	86	0	n.a.	6.943	-98,8%	86	0	n.a.
Lucro Líquido Ajustado	8.234	4.738	73,8%	17.494	-52,9%	8.234	4.738	73,8%
Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)	3,9%	2,3%	1,6 p.p.	7,8%	-4,0 p.p.	3,9%	2,3%	1,6 p.p.

Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Ativo					
Ativo Circulante					
Caixa e equivalentes de caixa	144.607	95.710	51%	102.030	41,7%
Contas a receber, líquidas	334.291	237.090	41%	317.745	5%
Impostos a recuperar	15.148	20.401	-26%	24.918	-39%
Instrumentos financeiros derivativos	181	-	n.a.	749	n.a.
Estoques	199.721	208.119	-4%	169.601	18%
Adiantamentos a fornecedores	35.552	22.634	57%	27.941	27%
Despesas Antecipadas	374	349	7%	356	5%
Total do Ativo Circulante	729.874	584.303	25%	643.340	13%
Ativo Não Circulante					
Contas a receber, líquidas	240.458	233.023	3%	259.559	-7%
Depósitos Judiciais	109	109	0%	109	0%
Impostos a recuperar	6.063	39.962	n.a.	7.148	-15%
Impostos diferidos	43.418	33.793	28%	43.012	1%
Ativo de direito de uso	8.448	11.061	-24%	9.405	-10%
Imobilizado, líquido	374.337	400.664	-7%	388.070	-4%
Intangível, líquido	100.876	103.602	-3%	104.792	-4%
Total do Ativo Não Circulante	773.709	822.214	-6%	812.095	-5%
Total do Ativo	1.503.583	1.406.517	7%	1.455.435	3%
Passivo					
Passivo Circulante					
Fornecedores	105.832	127.606	-17%	108.786	-3%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	8.582	5.278	63%	7.895	9%
Impostos a recolher	25.336	12.886	97%	30.645	-17%
Empréstimos, financiamentos e debêntures	232.305	69.141	236%	185.219	25%
Dividendos a pagar	12.059	-		3.015	300%
Instrumentos financeiros derivativos	0	2.457	-100%	0	
Arrendamentos mercantis	3.064	3.568	-14%	3.110	-1%
Partes relacionadas	0	9	-100%	0	
Outras obrigações	11.995	25.157	-52%	26.838	-55%
Receita diferida	14.633	0		0	
Total do Passivo Circulante	413.806	246.102	68%	365.508	13%
Passivo Não Circulante					
Empréstimos, financiamentos e debêntures	397.976	510.938	-22%	394.818	1%
Instrumentos financeiros derivativos	0	454	-100%	0	
Provisões para demandas judiciais	1.930	147	1213%	1.924	0%
Arrendamentos mercantis	6.247	8.178	-24%	7.266	-14%
Outras obrigações	20.769	-		20.073	3%
Total do Passivo Não Circulante	426.922	519.717	-18%	424.081	1%
Patrimônio Líquido					
Capital social	292.861	301.397	-3%	301.397	-3%
Ações em tesouraria	0	-8.536	-100%	-8.536	-100%
Reservas de capital	236.632	236.632	0%	236.632	0%
Reservas de lucro	121.456	104.858	16%	130.500	-7%
Lucro/Prejuízo acumulado	8.149	4.738	72%	0	
Outros resultados abrangentes	3.757	1.609	133%	5.853	-36%
Total do Patrimônio Líquido	662.855	640.698	3,5%	665.846	0%
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	1.503.583	1.406.517	7%	1.455.435	3%

Demonstrativo de Fluxo de Caixa

Demonstrações dos Fluxos de Caixa Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	1T25	1T24	Δ %	4T24	Δ %
Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais					
Lucro líquido do período	8.149	4.738	72%	10.552	-23%
Ajuste para conciliar o resultado do período com o caixa das atividades operacionais	81.013	80.212	1%	91.947	-12%
Depreciação e amortização	50.847	50.278	1%	48.307	5%
Perda esperada com créditos de liquidação duvidosa	(2.445)	7.185	-134%	7.647	-132%
Provisão para obsolescência de estoques	874	(1.918)	-146%	(2.318)	-138%
Provisão para processos judiciais e outros, líquida	6	3	100%	1.772	-100%
Marcação a mercado de derivativos	481	(367)	-231%	(4.332)	-111%
Despesas de juros e variação cambial	19.952	21.352	-7%	13.450	48%
Encargos sobre arrendamentos	124				
Despesas de ajuste a valor presente	2.426	1.822	33%	17.941	-86%
Baixa de ativo imobilizado e intangível	4.924	78	6213%	820	500%
Imposto de renda e contribuição social	4.129	2.704	53%	17.253,00	-76%
Impostos de renda e contrinuição social diferidos	(305)	(925)	-67%	(8.593)	-96%
Redução (aumento) dos ativos	(25.194)	(78.000)	-68%	(29.926)	-16%
Contas a receber	2.574	(44.342)	-106%	(68.276)	-104%
Impostos a recuperar	10.855	(6.341)	-271%	463	2244%
Estoques	(30.994)	(26.373)	18%	34.459	-190%
Adiantamentos a fornecedores e depósitos judiciais	(7.611)	(1.101)	591%	2.067	-468%
Despesas antecipadas	(18)	157	-111%	1.361	-101%
Aumento (redução) dos passivos	(13.562)	38.172	-136%	(15.627)	-13%
Fornecedores	(2.954)	28.900	-110%	11.436	-126%
Impostos a recolher	(9.540)	4.731	-302%	8.238	-216%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	687	1.544	-56%	(214)	-421%
Partes relacionadas	0	(7)	-100%	(1)	-100%
Outras obrigações	486	3.004	-84%	(2.446)	-120%
Pagamento de juros	(2.241)	0		(34.850)	-94%
Pagamento de imposto de renda e contribuição social	0	0		2.210,00	-100%
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades operacionais	50.406	45.122	12%	56.946	-11%
Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos	(37.263)	(32.449)	15%	(44.267)	-16%
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(37.263)	(32.449)	15%	(44.267)	-16%
Resgates dos investimentos de curto prazo	-	0		-	
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de investimento:	(37.263)	(32.449)	15%	(44.267)	-16%
Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamento	31.530	(19.771)	-259%	31.949	-1%
Ingresso de novos empréstimos e debêntures	33.508	0		-	
Operações com vendor	3.123	5.888,00	-47%	790,00	-495%
Pagamento de empréstimos e financiamentos (principal)	(4.098)	(23.270)	-82%	(7.155)	-43%
Pagamento de obrigações por arrendamento mercantil	(1.090)	(393)	177%	(764)	43%
Liquidação de derivativos	87	1.996,00	-104%	3.286	-97%
Receita Diferida	0			37.372	
Caixa líquido gerado pelas nas atividades de financiamento	31.530	(19.771)	-259%	31.949	-1%
Efeito de Variação Cambial Sobre o Caixa e Equivalentes de Caixa	(2.096)	849	-347%	4.634	-145%
Variação no Caixa Líquido da Companhia	42.577	(6.249)	-781%	49.262	-14%
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	102.030	101.959	0%	52.768	93%
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	144.607	95.710	51%	102.030	42%

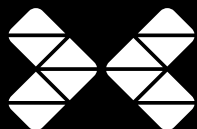
Fale com o IR



ri@wdcnet.com.br



www.ri.wdcnet.com.br



WDC
NETWORKS