



WDC
NETWORKS

Soluções de A a W

Apresentação de Resultados 2T24

8 de agosto de 2024



LVTC
B3 LISTED NM

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

**Great
Place
To
Work.**
Certificada
Mai/2022 - Mai/2023
BRASIL



Aviso Legal

As afirmações contidas neste documento, relacionadas as perspectivas sobre os negócios e de crescimento da WDC Networks, são baseadas exclusivamente nas expectativas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem substancialmente das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, estão sujeitas à mudanças sem aviso prévio.

Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números sem os arredondamentos. O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.

Agenda

- ❖ **Destaques**
- ❖ **Desempenho de vendas**
- ❖ **Desempenho consolidado**
- ❖ **Desempenho por segmento**
- ❖ **Endividamento e Backlog**
- ❖ **Perspectivas**
- ❖ **Q&A**

Destques 2T24

No **2T24**, a WDC reportou **R\$8,4 milhões de Lucro Líquido (R\$13,1 milhões no 6M24)**, segundo trimestre consecutivo de lucratividade, **revertendo o prejuízo do 6M23**.

Atingimos nível **recorde de EBITDA** Ajustado consolidado, marcando R\$74,7 milhões (+8,9% vs 2T23) com **margem EBITDA** Ajustada de **38,7%** (+ 7,5 p.p. vs 2T23)

Segundo trimestre consecutivo que melhoramos as margens brutas de todos os segmentos, a margem bruta no 2T24 atingiu 28,7% (+5,2 p.p vs 2T23) e no 6M24 atingiu 27,2% (+5,3 p.p vs 6M23)

Inauguramos nosso Showroom, mostrando de maneira clara a aplicabilidade do nosso portfólio

Avanços importantes no reposicionamento da WDC, reforçando o time de **Design Center**, adição de **mais serviços** e agendas de prospecção de **M&A's**

A WDC assinou em 30/05/24 o contrato de distribuição no Brasil com a Dahua, empresa chinesa de produtos de segurança eletrônica

Estamos em plena execução do nosso novo posicionamento!



Destques 2T24

Lucro Líquido Ajustado

R\$ 8,4 Milhões
+138,1% (2T24 vs 2T23)

EBITDA Ajustado

R\$ 74,7 Milhões
+8,9% (2T24 vs 2T23)

Despesas Operacionais

-R\$ 31,6 Milhões
-1,8% (2T24 vs 2T23)

Backlog de Receitas

R\$ 842 Milhões
-2,7% (2T24 vs 2T23)

Receita Líquida

R\$ 193,1 Milhões
-12,1% (2T24 vs 2T23)

Receita Bruta de Serviços

R\$ 41,8 Milhões
+19,1% (2T24 vs 2T23)

Dívida Líquida / EBITDA UDM

2,14X no 2T24
vs 2,28X no 2T23

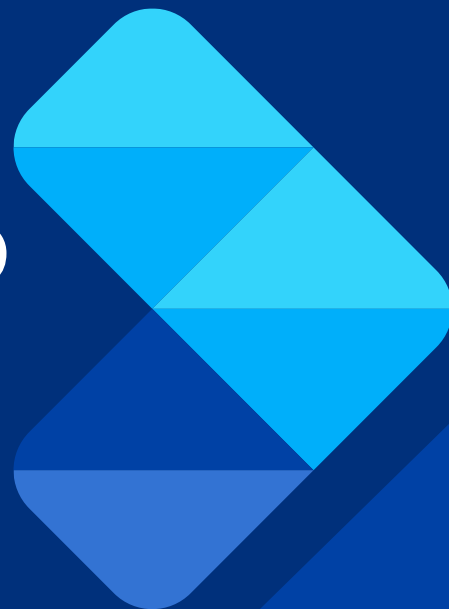
Resultado Financeiro

-R\$ 14,3 Milhões
+11,6% (2T24 vs 2T23)

Dívida Líquida

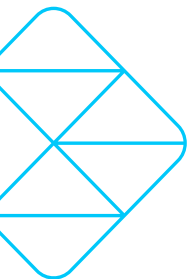
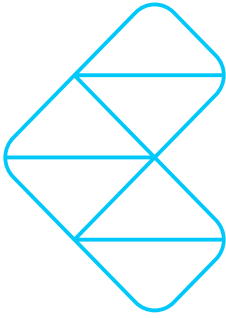
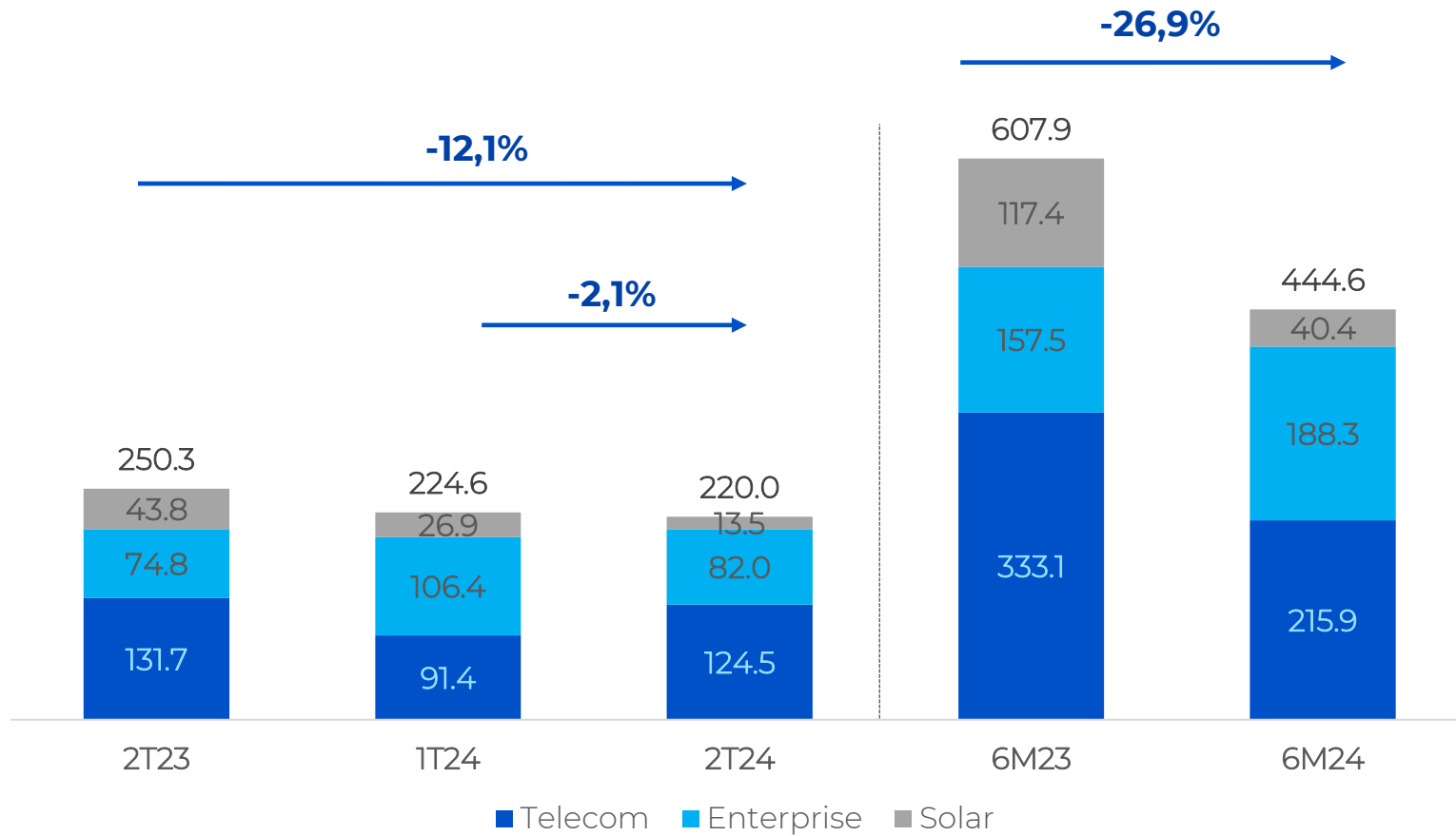
R\$ 532,3 Milhões
-6,9% (2T24 vs 2T23)

Desempenho de Vendas



Vendas Totais (R\$ milhões)

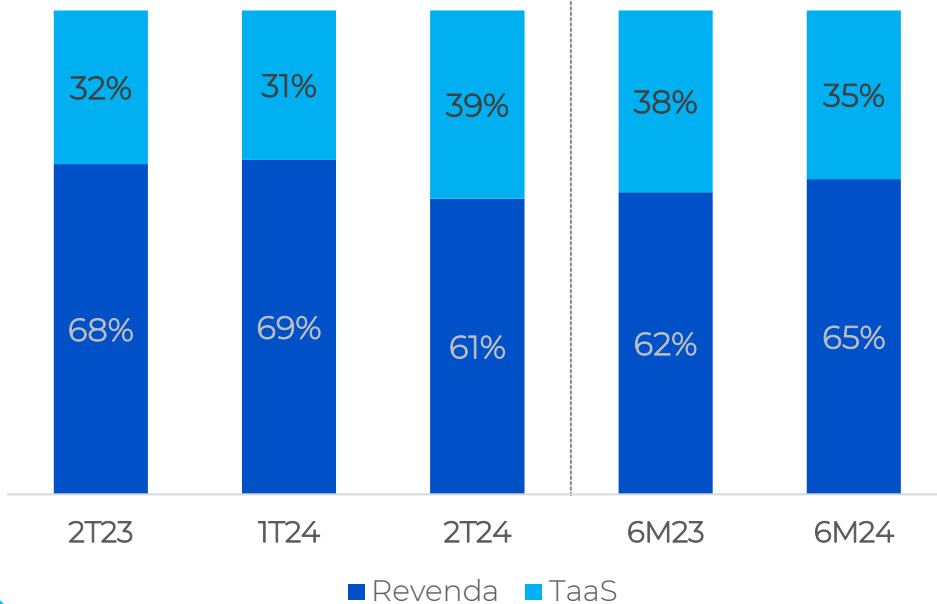
Telecom + Enterprise estáveis no 2T24 versus 2T23 e crescimento de 4,4% versus 1T24



Vendas TaaS

TaaS representou 39% das vendas, totalizando R\$842,4 milhões no 2T24

Revenda e TaaS



Movimentação TaaS

(R\$ Milhões)



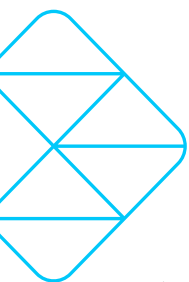
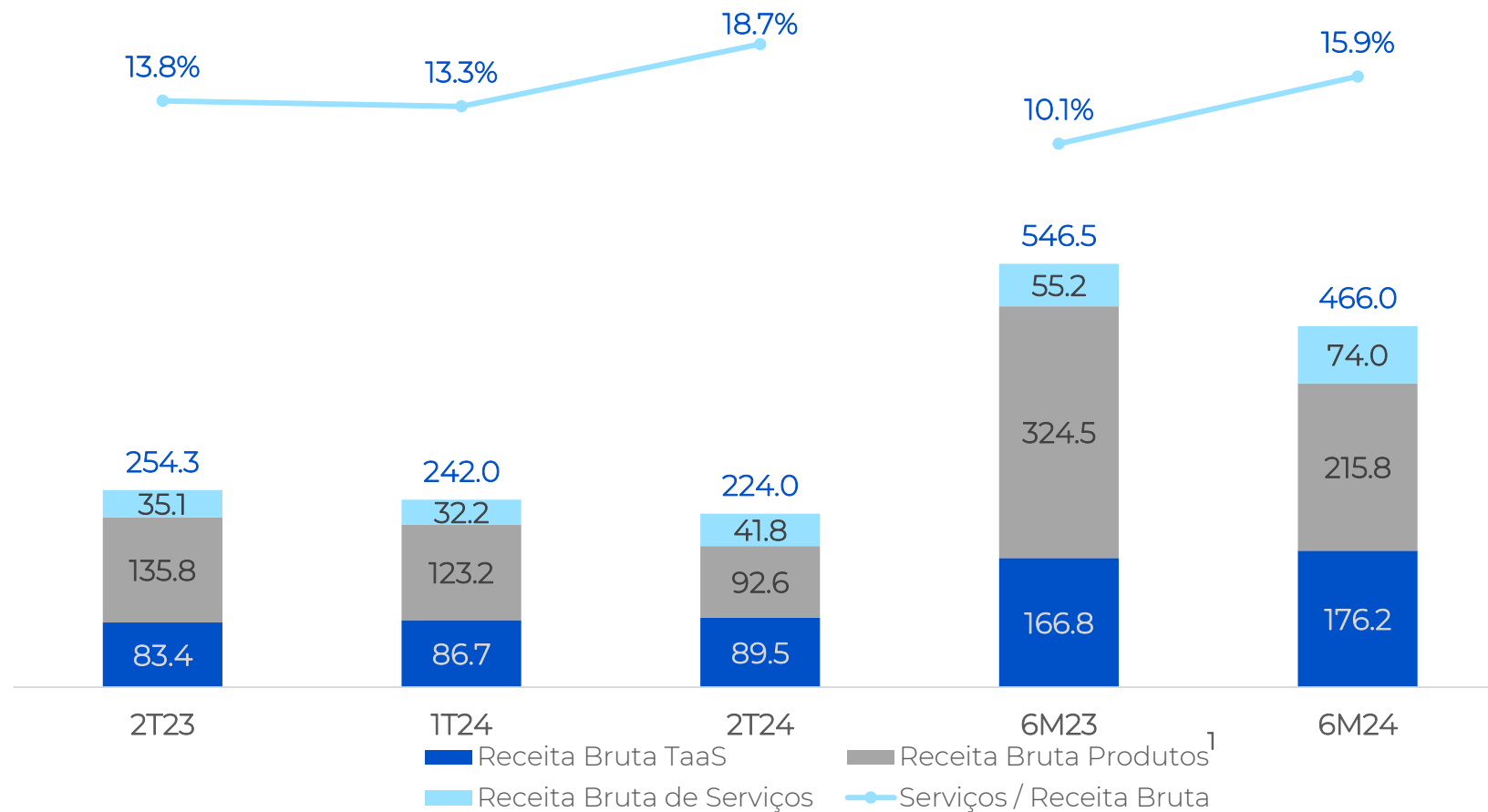


Desempenho Consolidado



Receita Bruta (R\$ milhões e %)

Receita de Serviços ganhando musculatura na Companhia, reflexo de posicionamento estratégico de Venda de Projetos e Cibersegurança



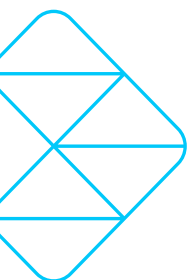
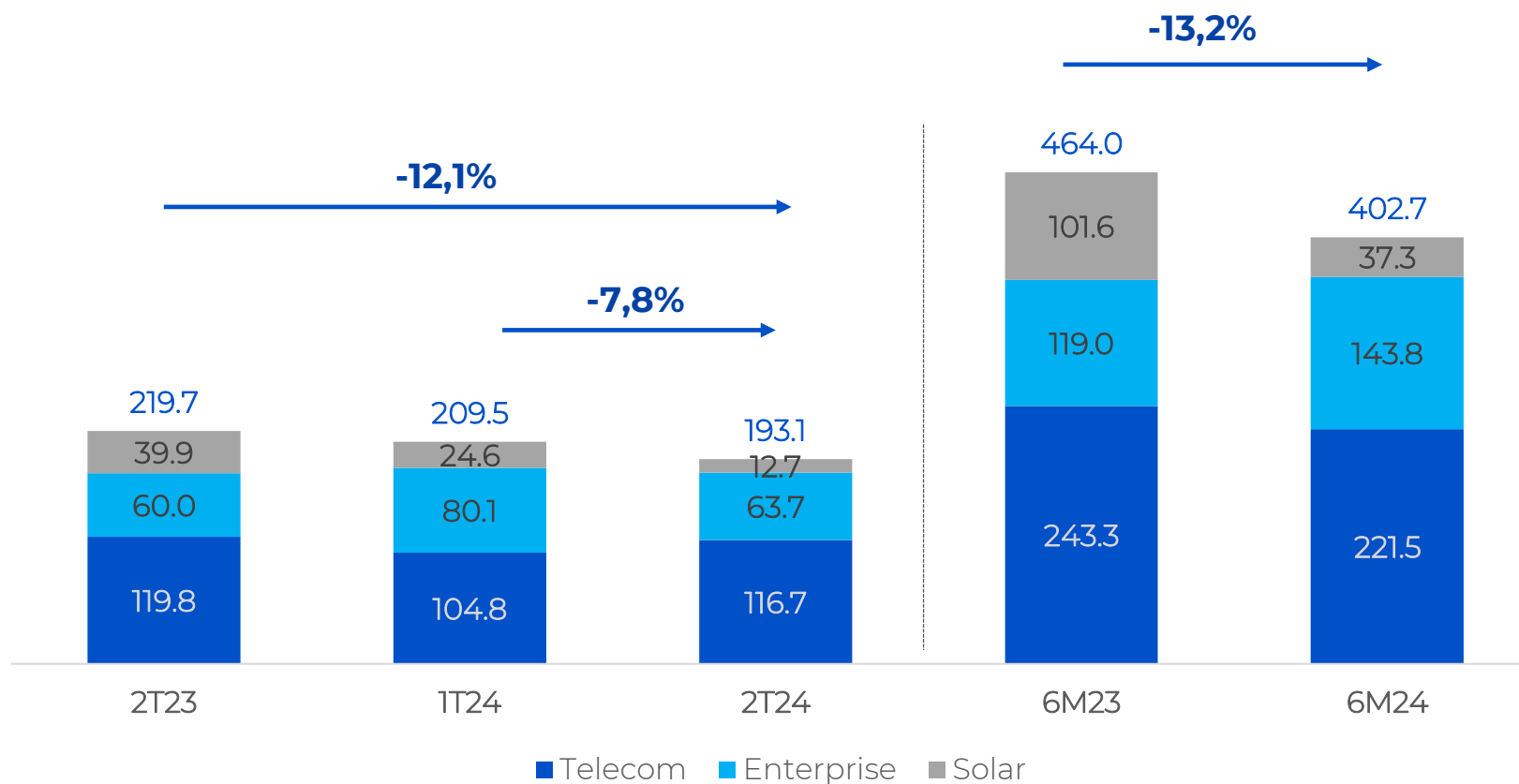
1. Serviços inclui a comercialização de software.

Receita Líquida (R\$ milhões e %)

Enterprise avançou no semestre 21%

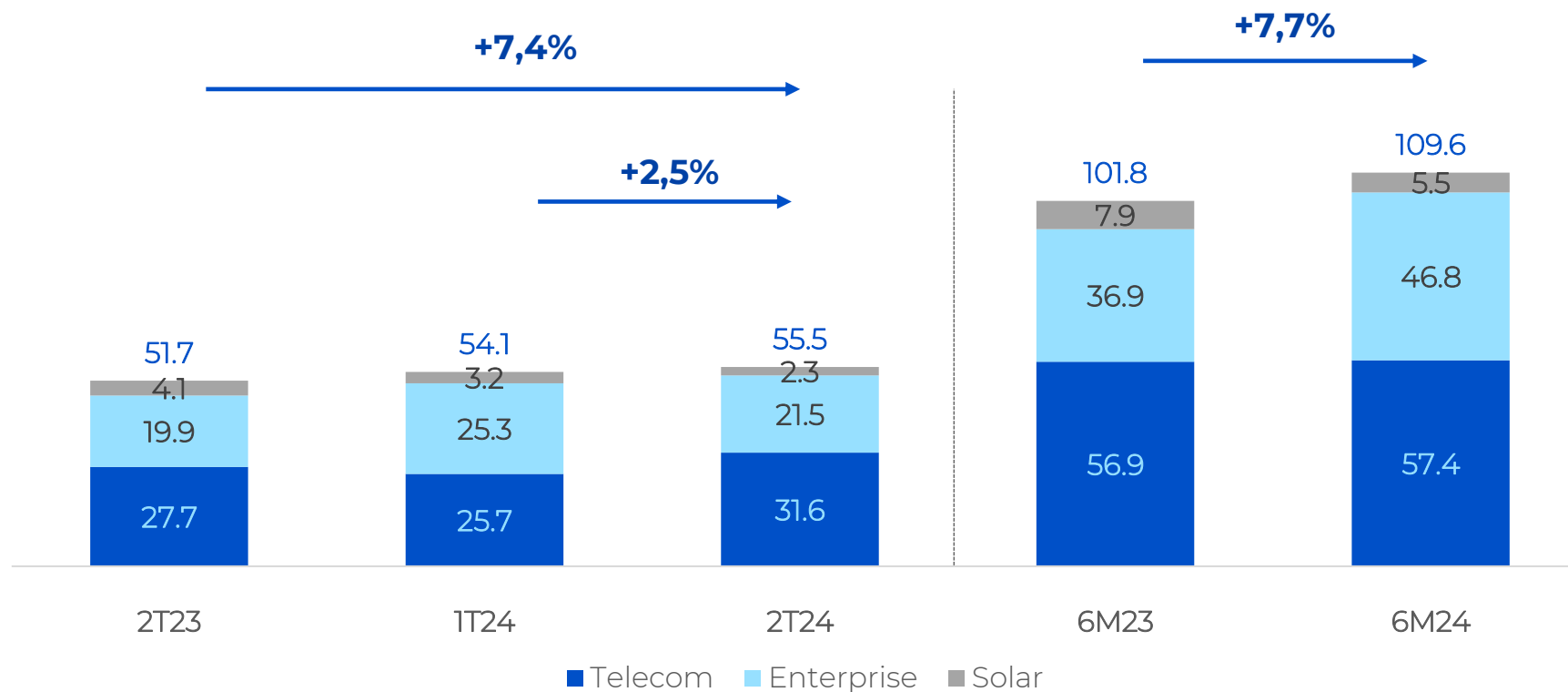
Telecom reduziu 9%, reflexo do mercado ISP estagnado

Solar reduziu 63% em função da estratégia de venda com margem saudável



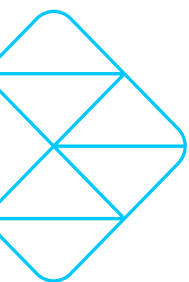
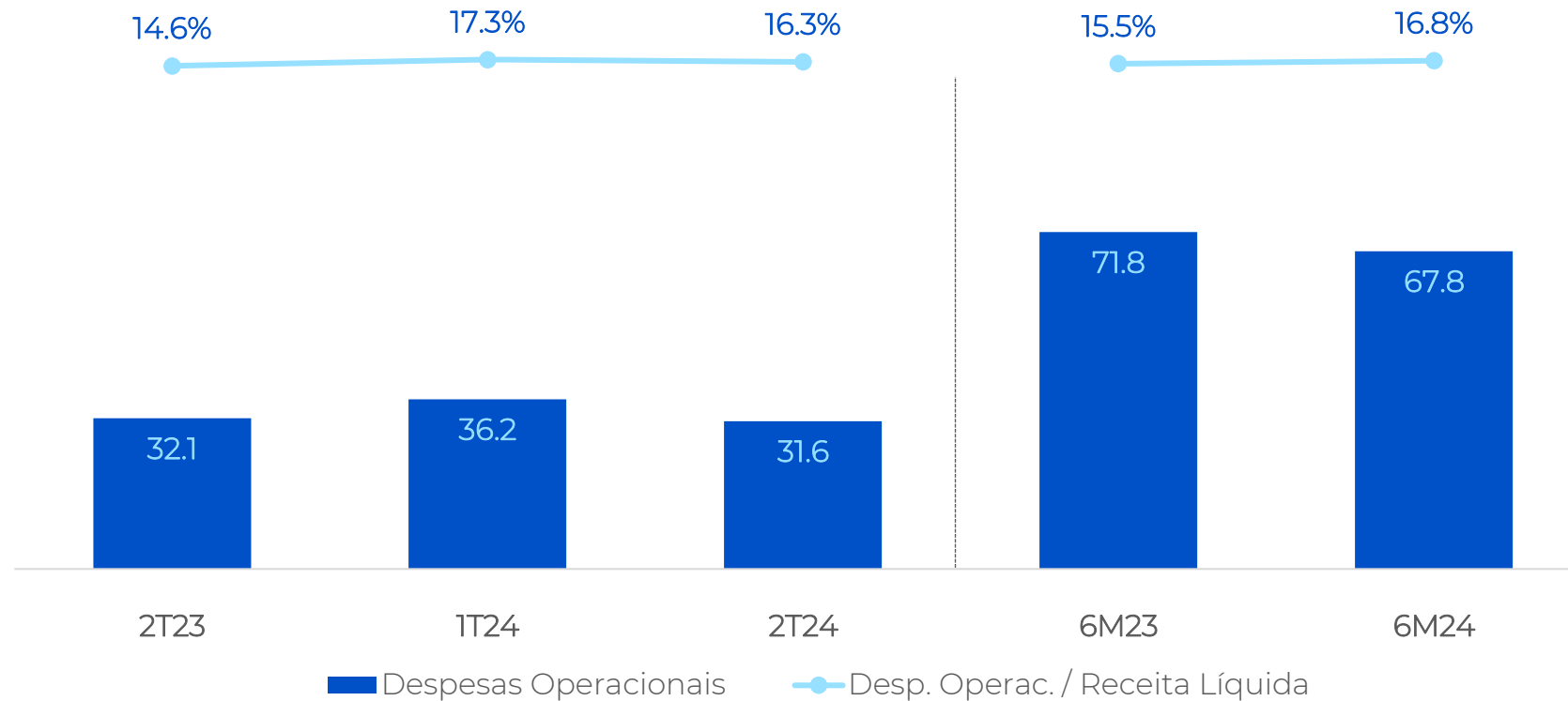
Lucro Bruto (R\$ milhões)

Todos os segmentos progrediram em margem, seguimos focados em rentabilidade



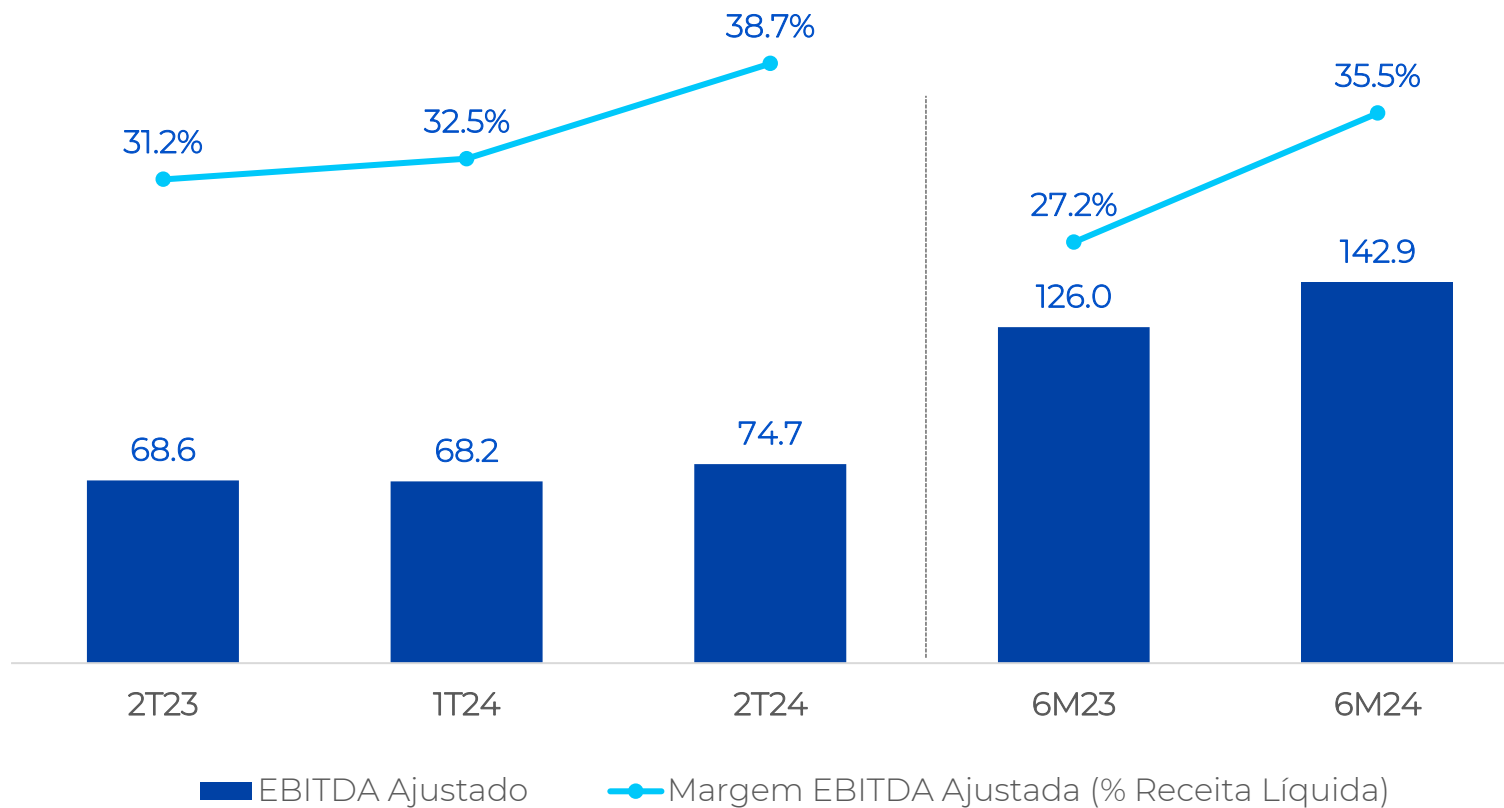
Despesas Operacionais (R\$ milhões e %)

Rigor no controle de despesas operacionais. No 2T24, representou 16,3% da receita líquida mesmo com queda na receita total



EBITDA Ajustado (R\$ milhões e %)

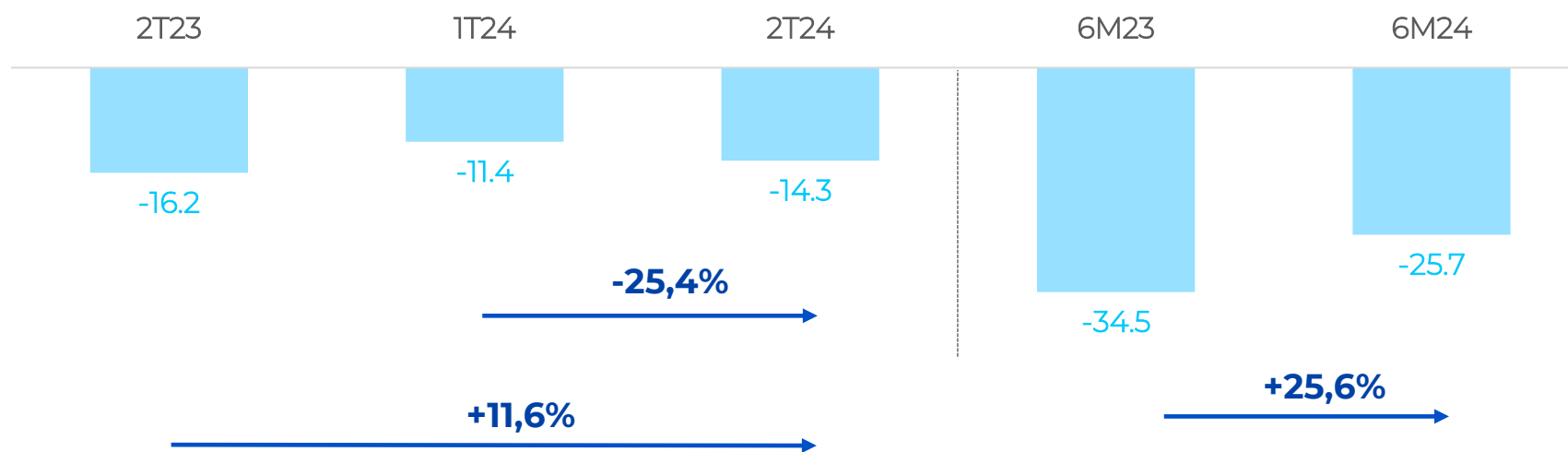
Melhor EBITDA e margem EBITDA da história da WDC
Estratégia de venda mais saudável & mais serviços



Resultado Financeiro (R\$ milhões)

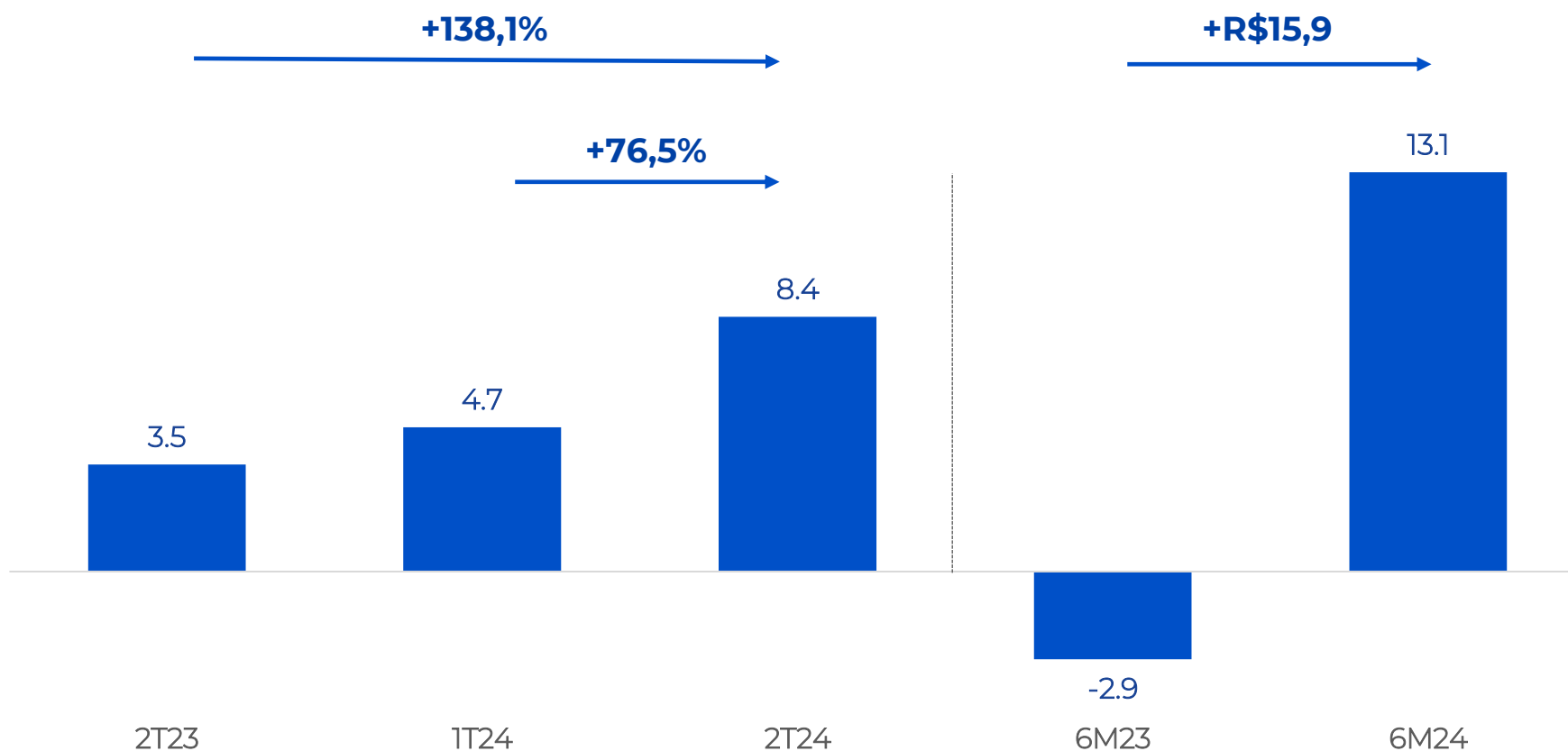
Melhora no resultado em 25,6% no semestre

Redução da dívida líquida e dos juros de empréstimos



Lucro Líquido Ajustado (R\$ milhões)

Segundo trimestre consecutivo de lucratividade, revertendo o prejuízo do 6M23
Melhor mix de produtos, mais serviços, reversão de estoques obsoletos



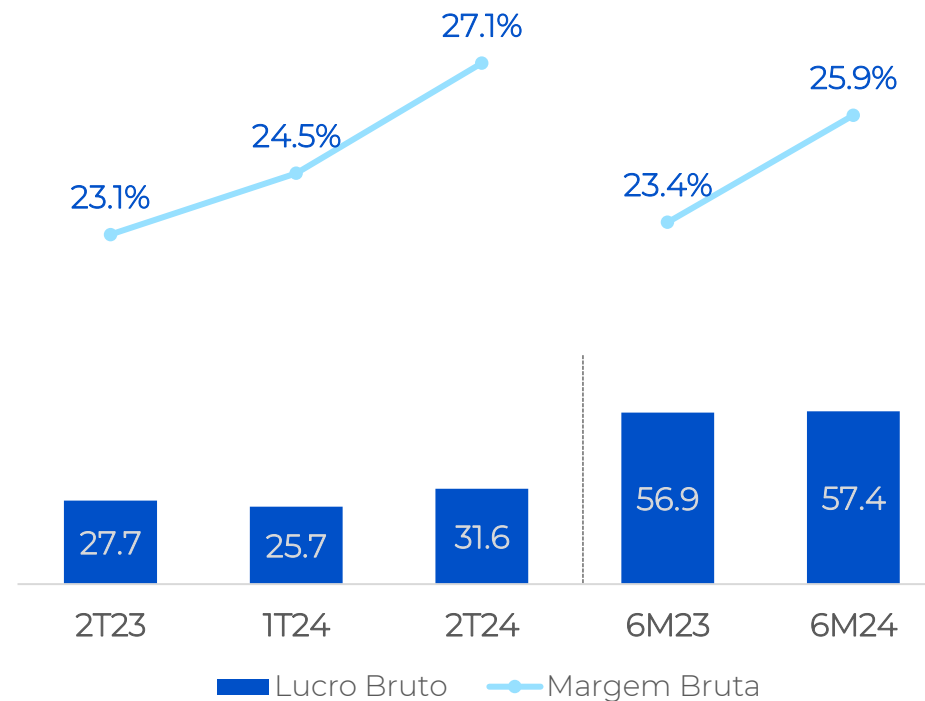
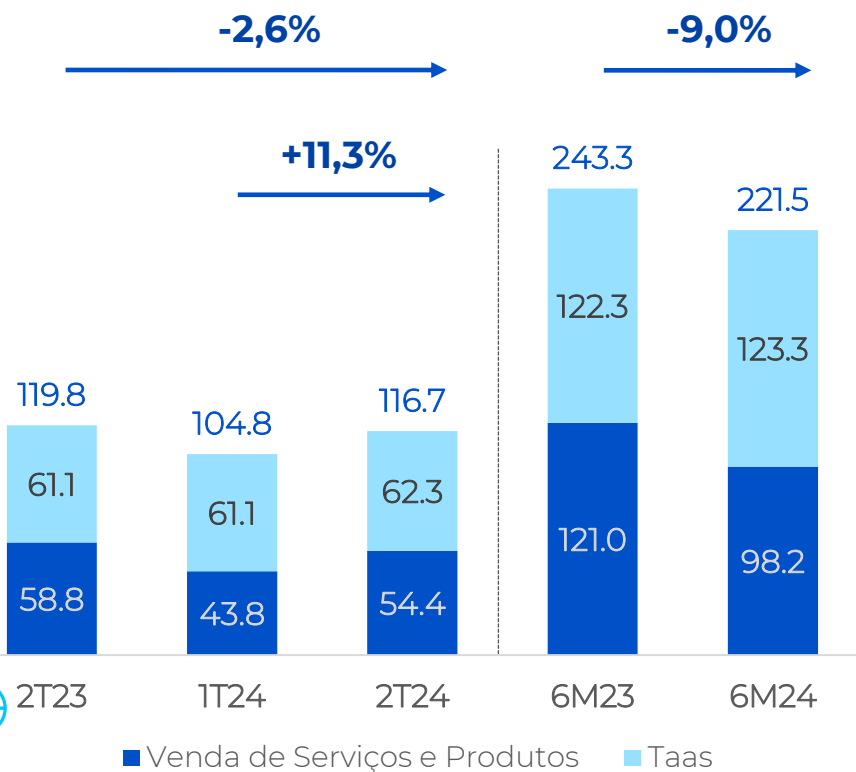
Desempenho por Segmento



No 2T24, crescimento em receita e margem bruta comparado ao trimestre anterior

Receita Líquida

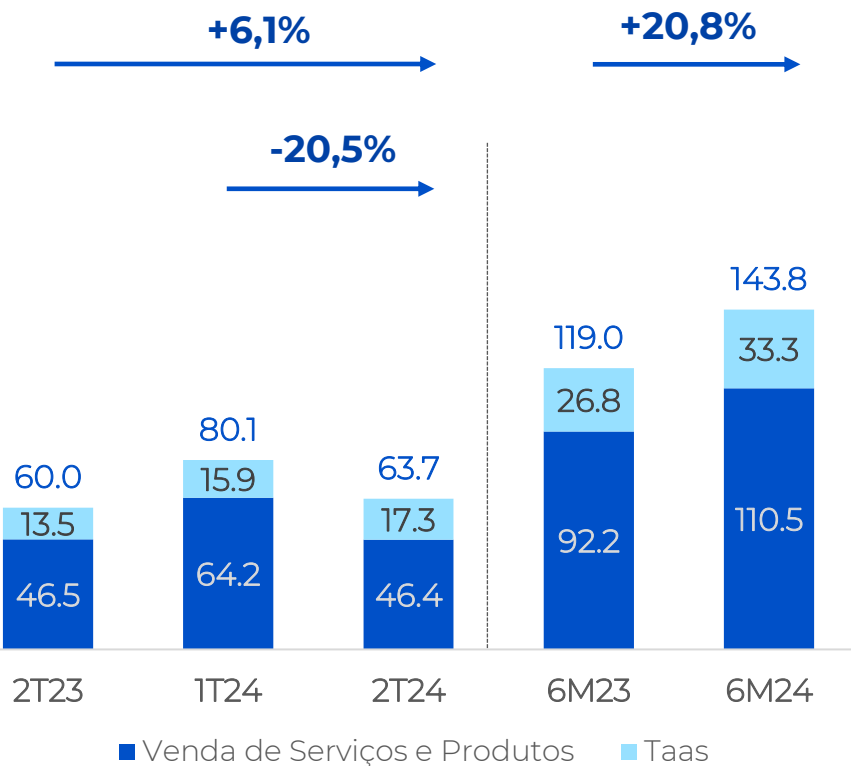
Lucro Bruto e Margem Bruta (%)



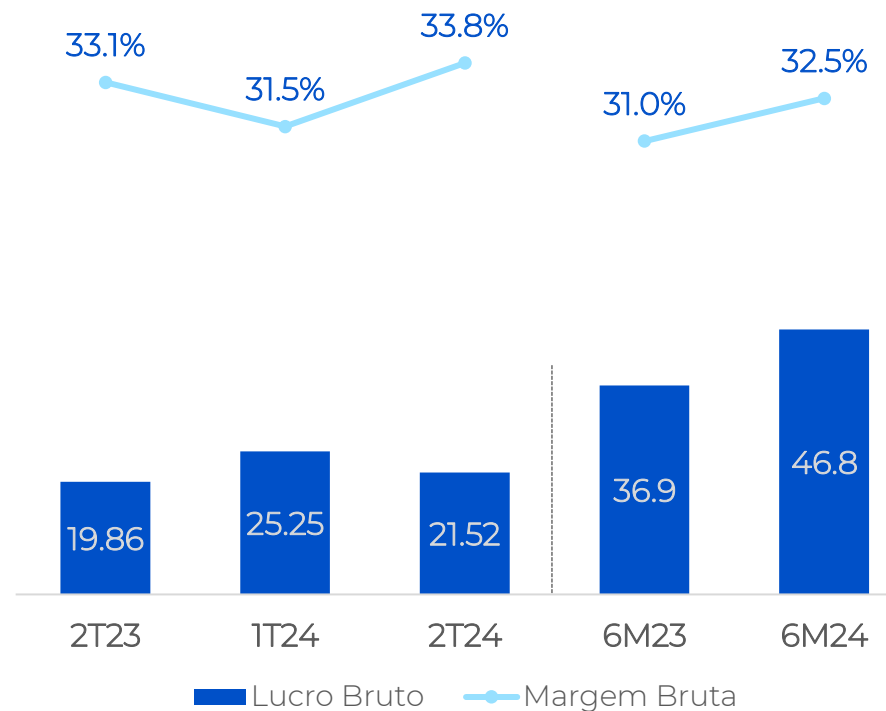
Enterprise

No 2T24, crescimento em receita e margem bruta
Maior portfólio de Cibersegurança, Digitalização (LED) avançando

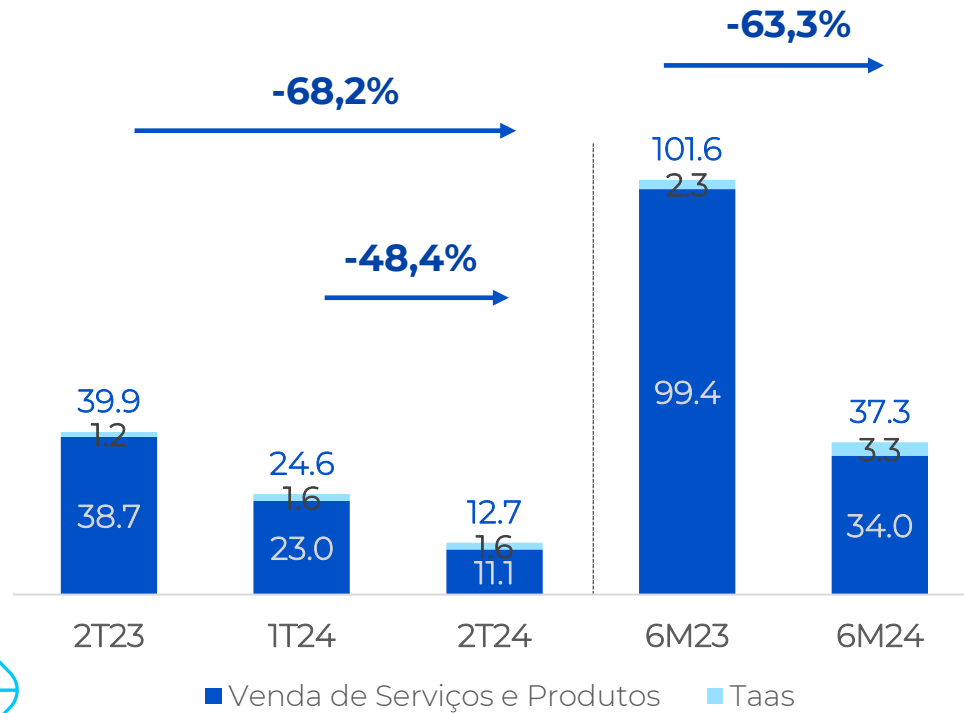
Receita Líquida



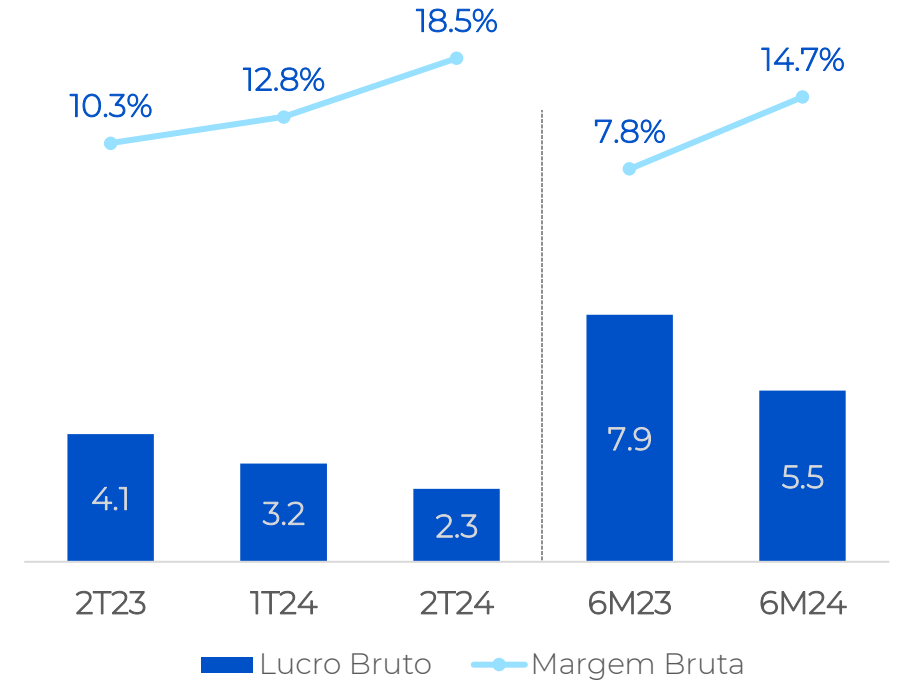
Lucro Bruto e Margem Bruta (%)



Receita Líquida



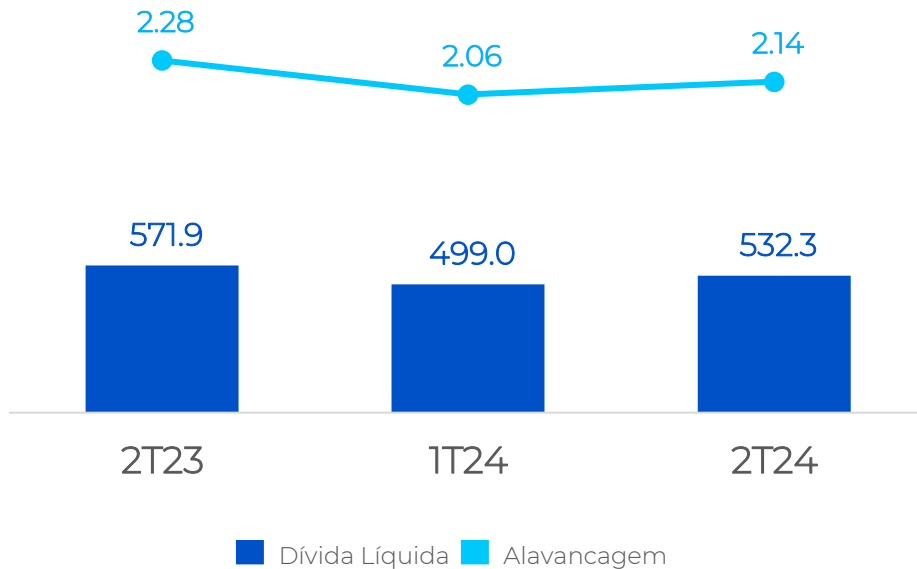
Lucro Bruto e Margem Bruta (%)



Endividamento e Backlog de Receitas



Alavancagem (R\$ Milhões) | (Dívida Líquida / EBITDA)



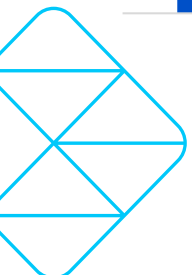
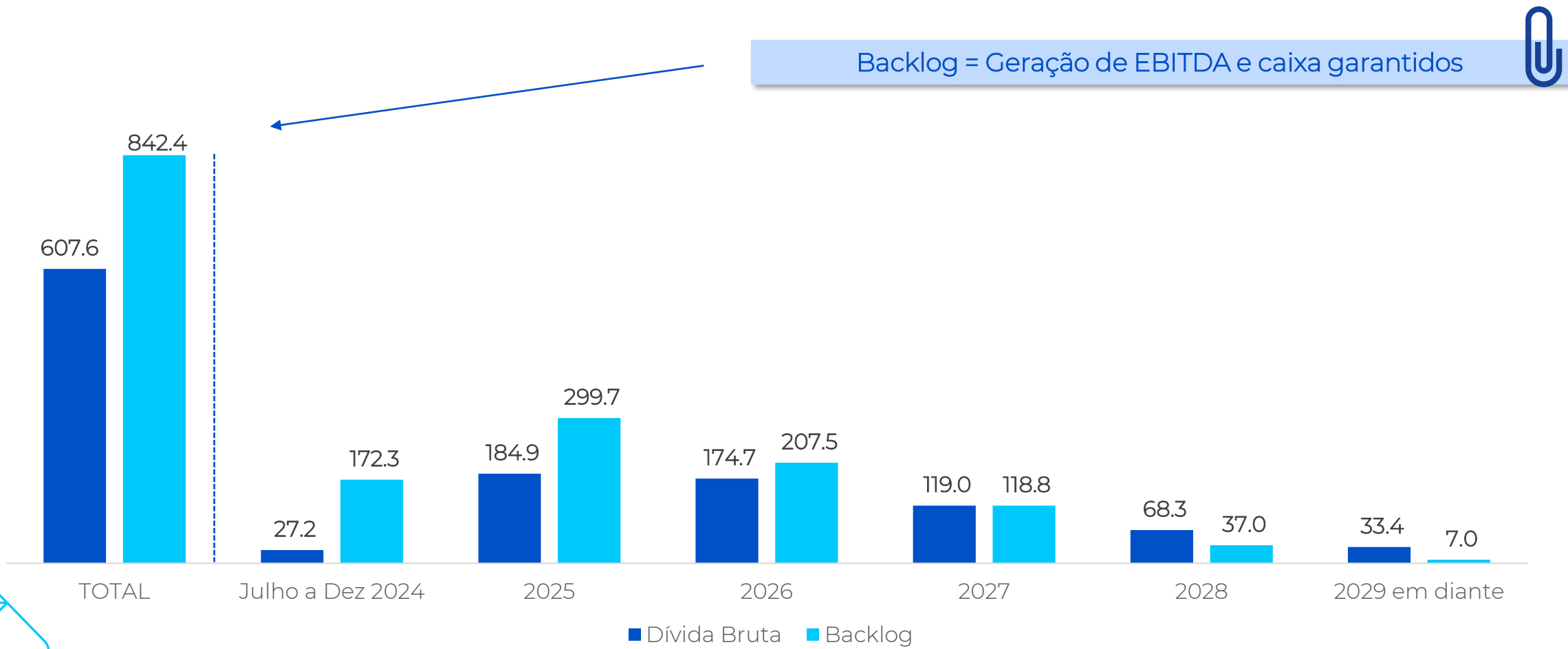
Endividamento (R\$ Milhões)	2T23	1T24	2T24
<i>Dívida Curto Prazo</i>	119,2	75,2	70,5
<i>Dívida Longo Prazo</i>	524,9	519,6	537,1
Dívida Bruta	644,1	594,7	607,6
Caixa e Aplicações Financeiras	(72,3)	(95,7)	(75,3)
Dívida Líquida	571,9	499,0	532,3
Backlog de Receita TaaS	865,9	853,2	842,4
Cobertura Backlog ¹ s/ Dívida Líquida	1,51x	1,71x	1,58x

- ❖ Alavancagem Financeira, segue muito abaixo dos limites de covenants
- ❖ Backlog de receitas contratadas gera maior segurança para os debenturistas e financiadores

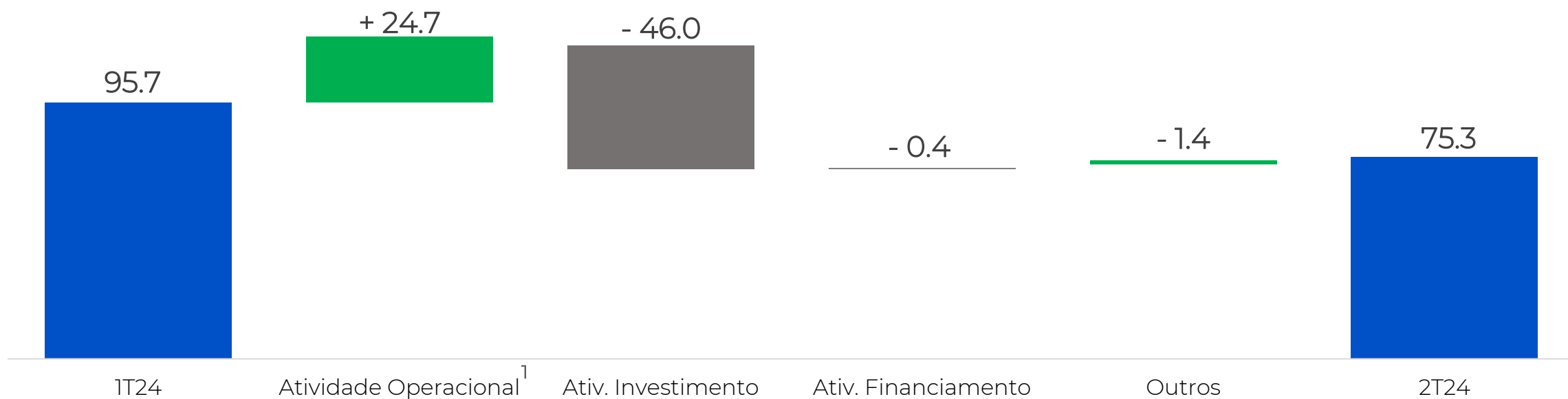
¹ Contratos de locação de equipamentos em que as mensalidades são reconhecidas na demonstração de resultados conforme competência do vencimento e as parcelas a vencer chamamos de "Receita Futura Contratada" ou "Backlog de receitas".

Backlog x Dívida Bruta

Amortização da Dívida Bruta e Cobertura da Receita Futura Contratada (R\$ Milhões)

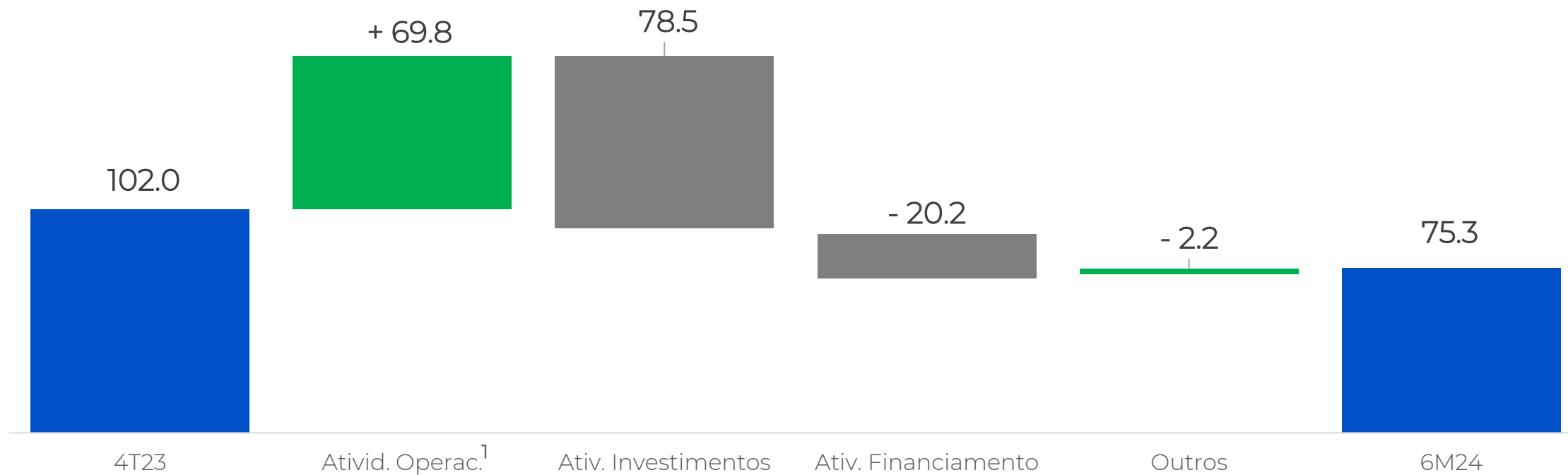


Fluxo de Caixa Trimestral | (R\$ milhões, consolidado)



1. Os juros pagos às Debêntures no montante de -R\$33,3 milhões no 2T24, foram gerencialmente alocados nas atividades de financiamento.

Fluxo de Caixa Acumulado | (R\$ milhões, consolidado)



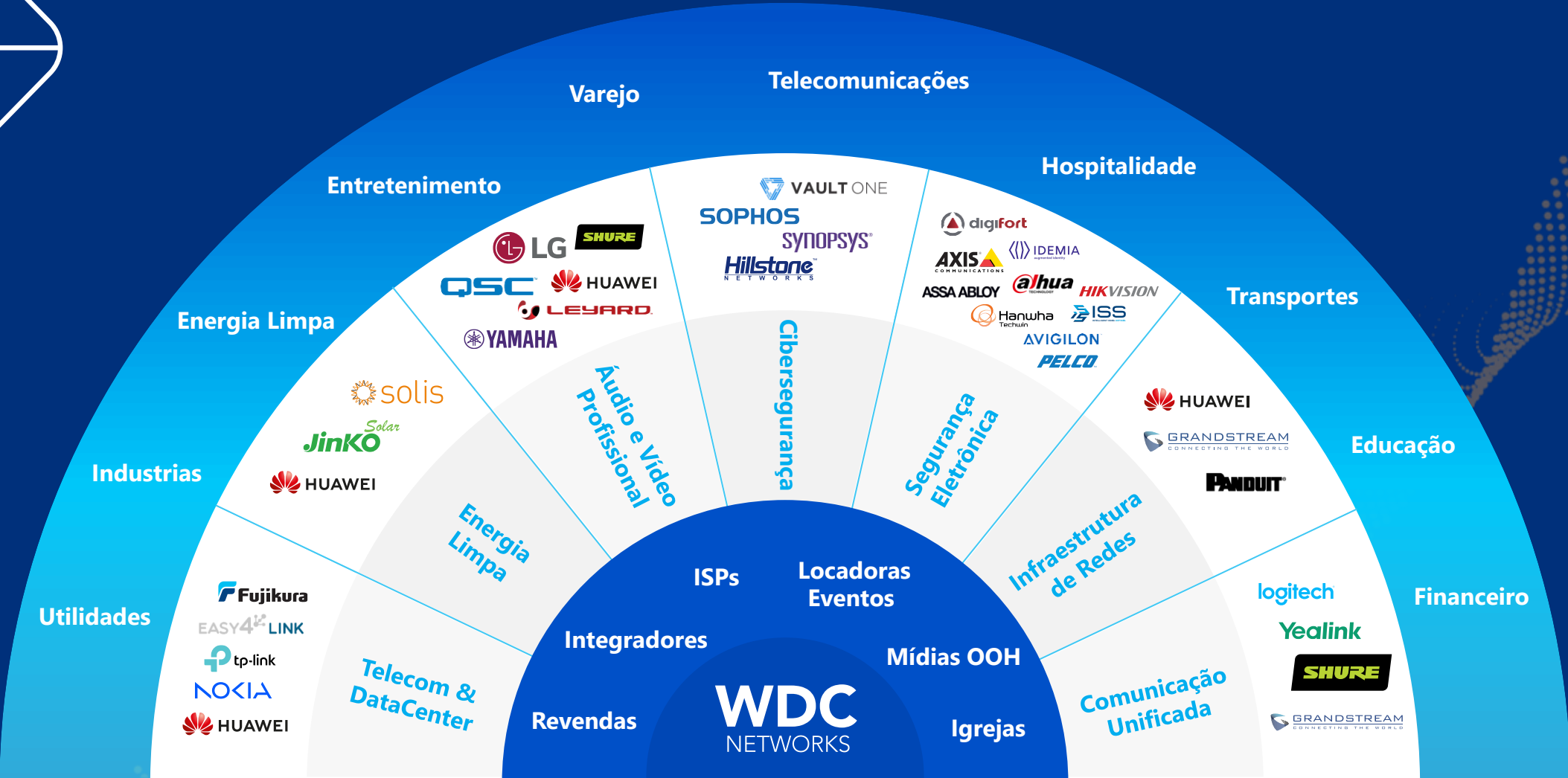
1. os juros pagos às Debêntures no montante de -R\$34,0 milhões no 6M24, foram gerencialmente alocados nas atividades de financiamento

Perspectivas



Novo posicionamento

Estratégia focada em projetos para novas verticais



“Drivers” de Crescimento



Cross Selling nos Integradores & ISP



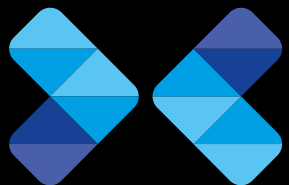
Agregar serviços nos Projetos



Aumento da base e recorrência de integradores



Novas verticais de atuação



WDC
NETWORKS

Soluções de A a W

OBRIGADO!

Q&A

ri.wdcnet.com.br
ri@wdcnet.com.br



@wdcnetworks



LVTC
B3 LISTED NM

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

**Great
Place
To
Work.**
Certificada
Mai/2022 - Mai/2023
BRASIL

