



APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL 2025 | 1T26

WDCN3
B3 LISTED NM



Desde 2019



Jornada WDC - Trajetória de 22 Anos

● ISP

● Enterprise

● Institucional



Fundação da empresa. Comercialização de produtos **wireless** e **internet via rádio**



2003



Entrada no mercado de **Segurança Eletrônica | CFTV**

2004



Expedição WDC e início da **distribuição de FTTH**

2011



2012 Inauguração do CD Ilhéus



2017 Entrada do 2B Capital

2018



Aquisição da **Axyon Distribuidora**; entrada nos mercados de **Data Center, DWDM, Áudio e Vídeo Profissional e Cibersegurança**



2019 Obtenção da Certificação OEA e abertura da filial Colômbia



2021 Listagem na B3, atual Ticker WDCN3

2021



Início da parceria  **HUAWEI**



2024 Reposicionamento estratégico — **mindset consultivo**



2025 Aquisição da **Infinite Consulting**

Modelo de Negócio

01 DISTRIBUIÇÃO



02 ISP's



IMPORTAÇÃO
INDUSTRIALIZAÇÃO
(Benefício Fiscal)



01 Distribuição

Go To Market na Distribuição

DISTRIBUIÇÃO · CANAIS

● SEGURANÇA ELETRÔNICA ELETRÔNICA

- Integradores especializados
- Empresas de vigilância

● CIBERSEGURANÇA

- Integradores especializados
- Empresas de portes variados e setores

● INFRA DE REDES (T.I)

- Integradores especializados
- Revendas
- ISP's

● PRO-AV · ÁUDIO E VÍDEO PROFISSIONAL

- Integradores especializados
- Revendas
- Clientes corporativos, lojistas e varejistas do setor de entretenimento

PERFIL DOS CLIENTES

SOLUÇÕES

- Controle de acesso
- Vigilância por vídeo inteligente com análise em tempo real
- Monitoramento 24x7

- Proteção em software, redes e acessos privilegiados
- Defesa contra ameaças cibernéticas em constante evolução

- Redes corporativas
- Conectividade em nuvem
- Equipamentos de alta performance para data centers

- Sonorização
- Telas profissionais com integração audiovisual completa
- Equipamentos de alta performance para data centers

MARCAS



SOPHOS



ASSA ABLOY



Control ID



USUÁRIO FINAL

Grandes Contas (Verticais)

GRANDES CONTAS (VÉRTICAIS) (VÉRTICAIS)

- EDTECH e Healthcare
- Energia e Utilities
- Transporte
- Varejo & Financeiro

▶ Foco em grandes projetos

▶ Fomento do cross-sell

02 ISP

56 MILHÕES DE ACESSOS
DISTRIBUIDOS EM 8,9
MIL OPERADORAS/ISPs



Soluções:

- Rede Externa GPON
- Apoio ao B2B
- Data Center Regional

Marcas:



23,4 MILHÕES DE ACESSOS

WDC não atende essas operadoras

14,0 MILHÕES DE ACESSOS

ISP's com mais de 100 mil assinantes

14,2 MILHÕES DE ACESSOS

ISP's entre 2,4 mil até 100 mil assinantes

4,3 MILHÕES DE ACESSOS

ISP's até 2,4 mil assinantes

**Perfil dos
ISPs
atendidos
pela WDC**

Mercados de Alto Crescimento

Data Center



TAM Global: US\$ 1 tri até 2035

CAGR Brasil/LATAM: 13% a.a.

Diferenciais Competitivos: Forte relacionamento com ISPs, que possuem alta aderência com o produto

Cibersegurança



TAM Global: US\$ 265 bi até 2030

CAGR Brasil/LATAM: 12% a.a.

Diferenciais Competitivos: Variedade de softwares e soluções. Adaptável a realidade financeira dos clients diversos

Redes 5G Privadas



TAM Global: US\$ 8 bi até 2027

CAGR Brasil/LATAM: 28% a.a.

Diferenciais Competitivos: Elaboração de projetos personalizados em redes 100% independentes. Mercado com baixa concorrência

Segurança Eletrônica



TAM Global: US\$ 100 bi gastos em 2025 e 2026

CAGR Brasil/LATAM: 9% a.a.

Diferenciais Competitivos: Altíssima variedade de produtos e fabricantes, que se adaptam a qualquer projeto, independentemente do tamanho e complexidade

Retail Media/OOH



TAM Global: US\$ 180 bi gastos em 2025 e 2026

CAGR Brasil/LATAM: 17% a.a.

Diferenciais Competitivos: Entregamos soluções completas, além do hardware. Temos também mais de uma marca no portfólio para fornecer aos nossos clientes

ISP – B2B



WDC possui notoriedade neste mercado e busca capturar oportunidades no B2B dos ISPs devido ao relacionamento criado ao longo de sua história. **Companhia atende mais de 1.500 ISPs por ano.**

Posição Acionária

Principais Acionistas

Acionista	Participação (%)	Qualificação
Vanderlei Rigatieri (Fundador)	36,2%	Controlador
2B Capital	20,3%	Controlador
Tuesday Capital	13,9%	Free float
FIP M Plus Bradesco	10,2%	Free float
Alaska	8,1%	Free float
Diversos	11,4%	Free float

Free float: 43,5%

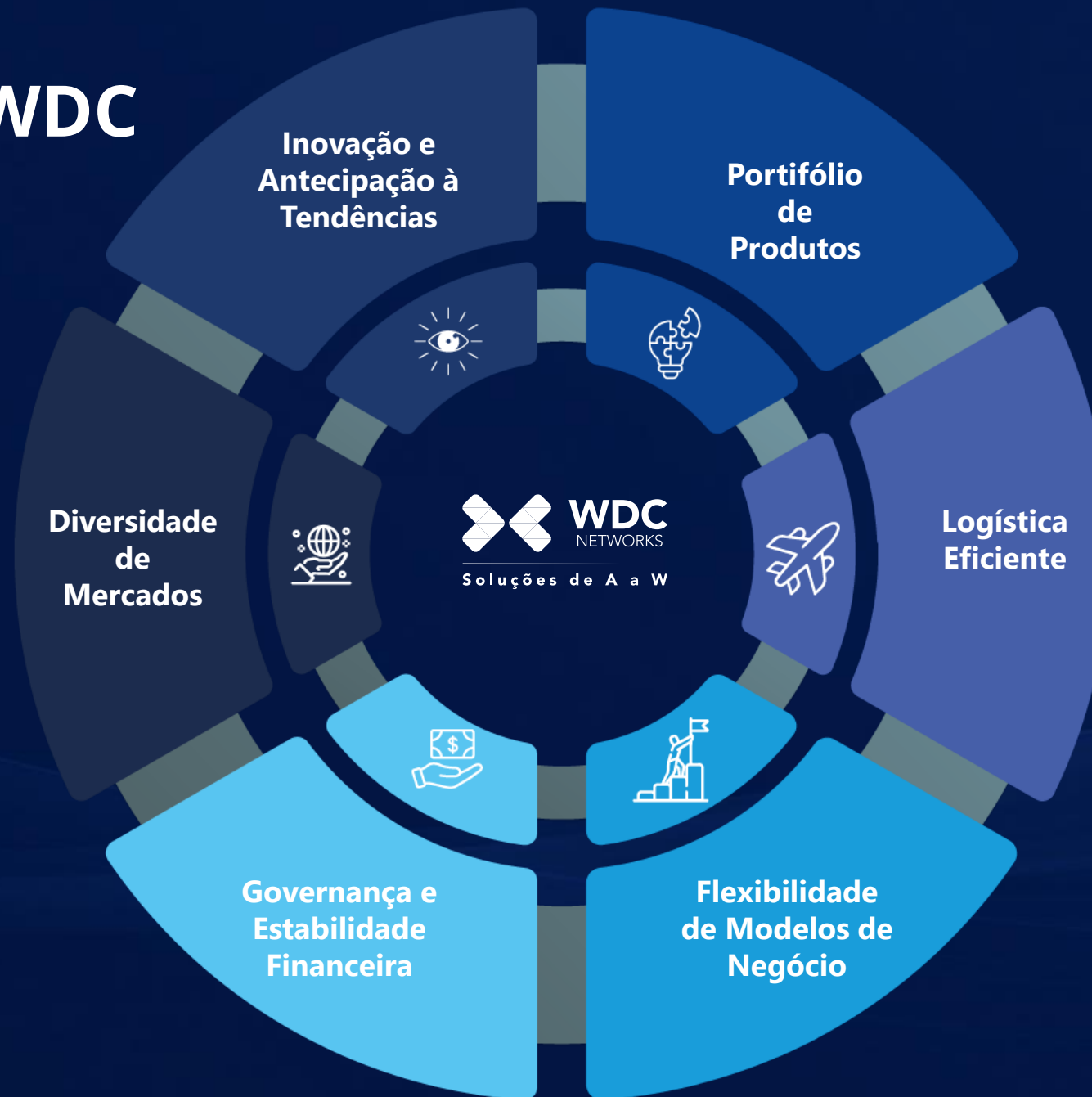


Gestão alinhada

Fundador nunca reduziu sua participação na companhia, demonstrando comprometimento de longo prazo com o crescimento da empresa.

Vanderlei e 2B Capital participam de um acordo de acionistas que garante alinhamento estratégico e governança corporativa sólida.

Fortalezas WDC



Governança Corporativa



Vanderlei Rigatieri
CEO - Diretor Presidente
Visão estratégica e liderança



Felipe Meldonian
CFO - Diretor Financeiro e RI
Gestão financeira e relações com investidores



Gustavo Momente
Diretor de Tecnologia
Inovação tecnológica



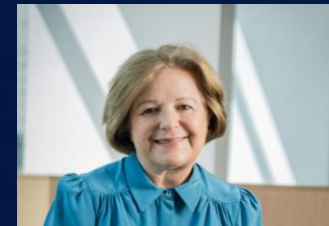
**Auditados por
Big Four desde 2017**



Jurnilson Santos
Diretor de Logística e Compras
Gestão da cadeia de suprimentos e operações logísticas



Bruno Rigatieri
Diretor Comercial e de Marketing
Estratégia de vendas e relacionamento com clientes



Ruth Rigatieri
Diretora de Recursos Humanos
Gestão de pessoas e benefícios



**Selo conquistado por
6 anos consecutivos**

Conselho de Administração

Composto por 7 membros (três independentes e uma mulher) com vasta experiência em finanças e governança corporativa.

Comitê de Auditoria Estatutário

Composto por 3 membros com experiência em contabilidade, controles internos e gestão de riscos corporativos.

ONDE ESTAMOS

Grande cobertura em todo o Brasil

Manaus - AM
Fábrica

Itajaí - SC
Centro de Distribuição

Salvador - BA
Centro de Distribuição

São Paulo - SP
Escritório Comercial
Centro de Treinamento
Show Room

Ilhéus - BA
Sede Fábrica e Centro de Distribuição

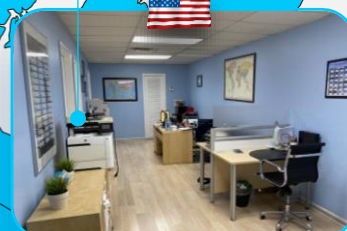
NOVA OPERAÇÃO MANAUS

SANTA CATARINA
Nova Operação em
A WDC Networks mais perto de você



ONDE ESTAMOS

E no mundo



Panamá
Centro de Distribuição

EUA
Escritório Comercial

Colômbia
Escritório Comercial
Centro de Distribuição



Nova Operação
CHINA 

Mais agilidade e inovação!
A WDC Networks mais perto de você!

 WDC NETWORKS
Soluções de A a W

Shenzhen
Centro de Distribuição



WDC EM NÚMEROS



DESTAQUES 1T26

RECEITA LÍQUIDA LTM

R\$ 849,8_{MM}

▲ +6,1% vs 1T25 LTM · Ex-Solar

RATING MOODY'S

A.Br

Perspectiva elevada para **Estável** em Nov/25

SALDO DE CAIXA

R\$ 271,0_{MM}

▲ +87,4% vs 1T25

GERAÇÃO DE CAIXA OP. LTM

R\$ 251,7_{MM}

▲ +19,6% vs 1T25 LTM

CONVERSÃO FCop / EBITDA

105,9%

▲ +31,1 p.p. vs 1T25 LTM

DÍVIDA LÍQ. / EBITDA AJUST.

1,8x

estável vs 1,8x em 1T25

CUSTO MÉDIO DA DÍVIDA CDI +1,7%

HISTÓRICO DA RECEITA (MILHÕES R\$)

CAGR EX-SOLAR · 2018-2025

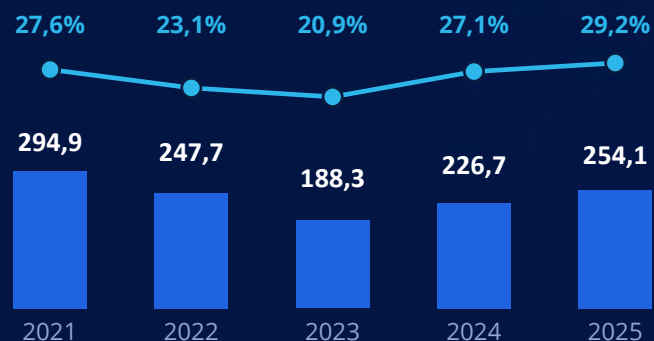
+12,9%



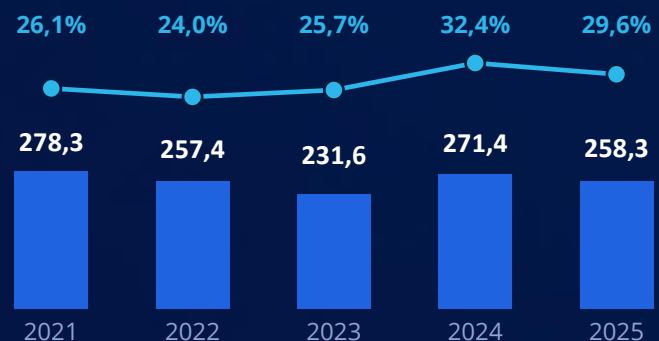
i Em 2025, o segmento Solar já não contribui mais com a receita da WDC.

PERFORMANCE FINANCEIRA (MILHÕES R\$)

LUCRO BRUTO AJUSTADO E MARGEM



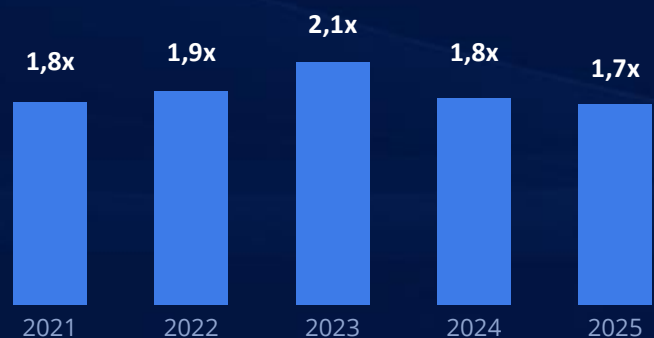
EBITDA AJUSTADO E MARGEM



LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO E MARGEM



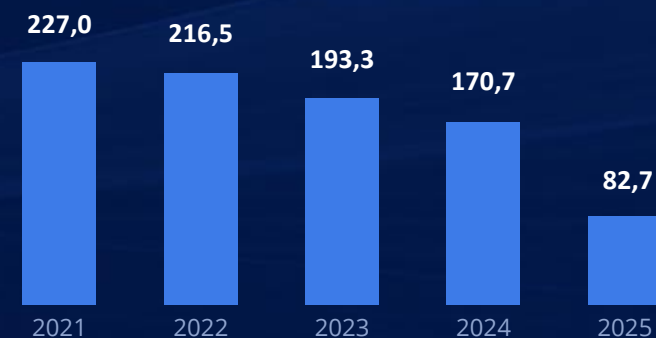
DÍVIDA LÍQUIDA / EBITDA LTM



ROIC



CAPEX (TaaS)



Desaceleração deliberada do TaaS = preservação de caixa



WDC
NETWORKS

Soluções de A a W

Avenida Chedid Jafet, 222, Conj 41 e 42 Bloco C
Vila Olímpia, São Paulo - SP, 04551-065

ri.wdcnet.com.br

ri@wdcnet.com.br

