



WDC
NETWORKS



RELEASE DE
RESULTADOS
4T24

LVTC
B3 LISTED NM

Teleconferência
20 de Março de 2025 – Quinta-Feira
10h00 (Horário de Brasília) | 9h00 (EST)

Português: [clique aqui](#)

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3



Release de Resultados 4T24 | 2024

WDC registra lucro líquido ajustado de R\$ 36,4 milhões em 2024, revertendo prejuízo líquido de -R\$11,9 milhões reportado em 2023 e atinge R\$271,4 milhões em EBITDA Ajustado em 2024 (+17,2% versus 2023).

Ilhéus, 19 de março de 2025 – A Livetech da Bahia Indústria e Comércio S.A. (B3: LVTC3) (“Companhia” ou “WDC Networks”) - empresa de tecnologia que atua nos setores de Telecomunicações, Energia Solar e Corporativo, fundada em 2003 e pioneira na locação de tecnologia (“Technology as a Service” ou “TaaS”), anuncia hoje os seus resultados referentes ao 4º trimestre de 2024 (4T24). As informações contábeis intermediárias da Companhia, referentes ao período findo em 31 de dezembro de 2024 compreendem as informações contábeis intermediárias, individuais e consolidadas, elaboradas de acordo com a NBC TG 21 - Demonstração Intermediária aprovada pelo Conselho Federal de Contabilidade e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board (IASB) e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais (ITR).

DESTAQUES | 4T24 (consolidado)

- ↗ **Lucro Líquido Ajustado no 4T24 atingiu R\$ 17,5 milhões** (versus -R\$9,9 milhões no 4T23). Na visão acumulada, Companhia reverte prejuízo líquido ajustado de -R\$11,9 milhões em 2023 para **Lucro Líquido Ajustado de R\$ 36,4 milhões em 2024**
- ↗ **WDC mantém consistência em EBITDA Ajustado e atinge R\$63,3 milhões no 4T24** (+39,9% versus 4T23). Em 2024, Companhia registra R\$271,4 milhões (+17,2% versus 2023)
- ↗ Na **Margem EBITDA Ajustada, no 4T24 Companhia apresentou melhora 7,7 p.p. em relação ao 4T23** e registra 28,4%. Em 2024, a margem EBITDA Ajustada foi de 32,4%, melhora de 6,7 p.p. em relação ao mesmo período do ano anterior.
- ↗ **Em termos de Margem Bruta Ajustada, no 4T24, a WDC marcou 27,8% (+10,2 p.p versus 4T23)**. Em 2024, Companhia registrou Margem Bruta de 27,1% (+6,2 p.p versus 2023)
- ↗ **Receitas Futuras Contratadas (Backlog) totalizou R\$745,1 milhões no 4T24** (-14,8% versus 4T23), variação explicada na seção TaaS, deste documento.
- ↗ **Dívida líquida / EBITDA UDM ajustado** melhora em relação ao trimestre anterior, partindo de 2,21x no 3T24 para 1,80x no 4T24. Esse nível reflete um patamar saudável na visão da administração.

R\$17,5
milhões

em Lucro Líquido
Ajustado

R\$ 63,3
milhões

em EBITDA Ajustado
Consolidado

28,4%

Margem EBITDA
Ajustada consolidada



↗ Conversão de EBITDA em caixa operacional (ex-juros) no montante de R\$ 202,9 milhões na visão Consolidada de 2024

↗ Em receita líquida total (ex- Solar), a Companhia avançou 10,9% na comparação entre o 4T24 e 4T23, atingindo R\$207,1 milhões. Em 2024, o avanço foi de 5,2% em relação a 2023 e alcançou o montante de R\$772,4 milhões.

Resumo do Resultado Consolidado e Indicadores Financeiros

| Destaques (R\$ milhões, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|--|-------|-------|-----------|-------|-----------|---------------|---------------|-----------|
| Resultados Financeiros Consolidados | | | | | | | | |
| Vendas Totais | 268,4 | 270,1 | -0,6% | 252,3 | 6,4% | 965,4 | 1.152,0 | -16,2% |
| Receita Líquida | 222,9 | 218,9 | 1,8% | 212,3 | 5,0% | 837,9 | 900,7 | -7,0% |
| Lucro Bruto | 51,6 | 38,7 | 33,4% | 55,0 | -6,3% | 216,2 | 188,3 | 14,8% |
| Margem Bruta (% Receita Líquida) | 23,1% | 17,7% | 5,5 p.p. | 25,9% | -2,8 p.p. | 25,8% | 20,9% | 4,9 p.p. |
| EBITDA Ajustado | 63,3 | 45,2 | 39,9% | 65,3 | -3,1% | 271,4 | 231,6 | 17,2% |
| Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida) | 28,4% | 20,7% | 7,7 p.p. | 30,8% | -2,4 p.p. | 32,4% | 25,7% | 6,7 p.p. |
| Lucro Líquido Ajustado | 17,5 | (9,9) | -277,6% | 5,8 | 200,4% | 36,4 | (11,9) | -406,3% |
| Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida) | 7,8% | -4,5% | 12,3 p.p. | 2,7% | 5,1 p.p. | 4,3% | -1,3% | 5,7 p.p. |
| Principais Indicadores Financeiros | | | | | | | | |
| Backlog de Receita Diferida | 745,1 | 874,8 | -14,8% | 839,0 | -11,2% | 745,1 | 874,8 | -14,8% |
| Investimento em Imobilizados para Locação (CAPEX TaaS) | 45,1 | 42,7 | 5,6% | 46,8 | -3,8% | 167,2 | 192,1 | -13,0% |
| Dívida Líquida / EBITDA UDM (x) | 1,8x | 2,1x | -14,8% | 2,2x | -18,8% | 1,8 | 2,1 | -14,8% |
| Principais Indicadores Operacionais | | | | | | | | |
| % Produzidos Internamente (% Vendas Totais) | 46% | 47% | -0,7 p.p. | 45% | 0,6 p.p. | 45% | 49% | -4,5 p.p. |
| % TaaS (% Vendas Totais) | 36% | 33% | 3,4 p.p. | 37% | -0,8 p.p. | 36% | 36% | -0,1 p.p. |
| % TaaS (% Receita Bruta) | 35% | 32% | 2,6 p.p. | 36% | -1,6 p.p. | 37% | 31% | 5,4 p.p. |
| Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses) | 43 | 48 | -10,3% | 48 | -10,5% | 47 | 51 | -9,0% |
| Quantidade Novos Contratos TaaS | 373 | 331 | 12,7% | 388 | -3,9% | 1.094 | 995 | 9,9% |
| Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato) | 261,9 | 269 | -2,7% | 242,0 | 8,2% | 236,1 | 312,5 | -24,4% |

Mensagem da Administração

Prezados acionistas, 2024 foi um ano marcante na história da WDC, em razão da **retomada da lucratividade da Companhia**. Lembro que em 2023 foi o único ano na nossa história recente que tivemos prejuízo, claramente em função do impacto do mercado de distribuição de energia solar, que afetou o mundo todo. Com a nossa estratégia iniciada em 2024 **consequimos evoluir de forma significativa em termos de Margem Bruta, Margem EBITDA, e Margem Líquida**. Em números, nossa Margem Bruta Ajustada consolidada em 2024 atingiu 27,1%, melhora de 6,2 p.p em relação a 2023. Sobre margem EBITDA Ajustada, atingimos 32,4% em 2024, avanço de 6,7 p.p comparado a 2023. Em Margem Líquida Ajustada, partimos de -1,3% em 2023 para 4,3% em 2024 (+5,7 p.p).

Nosso reposicionamento, que se traduz na transformação do foco em produtos e mudando para foco em soluções, **atacando novas verticais de mercado, diminuindo a venda de solar e aumentando a prestação de serviços**, este que por sua vez representou 17% da receita bruta da Companhia em 2024, versus 11% registrado em 2023, evolução de 6 p.p. mostrou-se acertada.

Em 2025, vamos manter o posicionamento, isso deve manter nossas margens e estabelecer uma rota de crescimento da receita líquida em novas bases, sem o grupo de produtos de energia solar, dado que a representatividade desses produtos foi muito pequena em 2024.

Os contratos de locação (TaaS) acumularam no 4T24 um saldo de **R\$745,1 milhões de receitas futuras contratadas (backlog)**. Este **enorme ativo** não figura no balanço como recebível, de acordo com a norma do IFRS15/CPC47, mas garante previsibilidade e recorrência de receita bruta já que são compromissos assumidos por nossos clientes em pagar mensalidades à título de locação para a WDC. Vale destacar que (i) a WDC realiza a totalidade do CapEx no momento da venda, (ii) o “churn” destes contratos é baixo e (iii) essas mensalidades, por sua vez, se convertem em EBITDA, descontando-se apenas PIS/COFINS e depreciação dos equipamentos alugados. No 4T24, o TaaS foi responsável por 35% da receita bruta. Esta receita futura nos traz conforto em relação aos nossos compromissos previstos com amortizações de dívida e despesas financeiras, sendo 1,5x vezes superior à Dívida líquida. Ao fim do 4T24, nosso nível de alavancagem era **1,80x Dívida Líquida/EBITDA UDM Ajustado** (versus 2,11x no 4T23 e 2,21x no 3T24), nível que consideramos saudável para a Companhia.

No grupo de produtos **Enterprise**, alcançamos R\$112,1 milhões em vendas no 4T24, aumento de 16,6% em relação ao 4T23 e aumento de 4,5% em relação ao 3T24. **Em 2024, o segmento se consolidou demonstrando consistência em crescimento**. Neste ano, Enterprise já compõe 42% do total vendido pela Companhia, enquanto no mesmo período do ano passado, esse percentual era de 32%.

No grupo de produtos Telecom, vivemos um momento de leve recuperação, em termos de vendas, o segmento atingiu R\$138,2 milhões no 4T24, que representa melhora de 2,4% em relação ao 4T23. Comparado ao 3T24, o segmento cresceu 4,0%. Vale mencionar que **este segmento ainda é o mais representativo na WDC e em 2024, respondeu por 50% das vendas totais**.

No segmento **Solar**, conforme já mencionado em trimestres anteriores a WDC seguiu empenhada em realizar vendas mais lucrativas, vendendo seu estoque e com menor volume vendas, registrando lucro bruto de R\$7,3 milhões, **lucro quase 4x maior comparado a 2023, mas o volume de vendas ficou muito pequeno. A empresa entende que dado o cenário atual de uma guerra de preços e desafios logísticos não fará mais sentido manter a distribuição de produtos de energia solar no varejo, e se focará em projetos corporativos de energia crítica**.

Temos muitos motivos para celebrar 2024, além da Companhia voltar a lucratividade, temos que mencionar alguns eventos que marcaram este ano e é motivo de muito orgulho para nós. Mudamos o endereço do nosso escritório de São Paulo para um lugar maior e mais moderno, onde também inauguramos nosso showroom, que a cada dia encanta mais nossos parceiros comerciais e clientes. Pelo quinto ano consecutivo, conquistamos o selo GPTW, nos posicionando como uma das melhores empresas para se trabalhar no Brasil. Por fim, realizamos nosso primeiro *Investor Day*, um evento realizado para o mercado financeiro, com o objetivo de detalhar um pouco mais sobre nossa estratégia e como estamos olhando para o futuro.

É oportuno dizer que **a partir do 1T25 deixaremos de reportar as clássicas unidades de negócio**: Telecom, Enterprise e Solar, bem como volume de vendas gerenciais. Em nossa nova forma de reportar, **daremos aberturas mais detalhadas em Receita Bruta, focando no nosso reposicionamento**, incluindo *breakdown* de receitas de serviços, de produtos e de locação, além de uma visão por vertical e grupo de produtos. A partir dessas aberturas, o resultado será publicado em sua forma consolidada.

Como **eventos subsequentes**, reportados através de Fatos Relevantes, tivemos em 03/02/25, o anúncio do cancelamento de 1.201.600 ações que estavam em Tesouraria e em 26/02/25, a conclusão da aquisição da Infinite Consulting, que se trata de mais um passo importante no nosso avanço na prestação de serviços gerenciados.

Acreditamos que estamos no caminho certo, e que nossos *drivers* de crescimento reportados durante o ano de 2024, nos traz com muita clareza, nossos objetivos e ambições traçados para o futuro.

Agradecemos a confiança de todos que estão conosco nesta jornada e acreditamos que juntos, conseguiremos alçar voos mais altos!

WDC Networks

Dados Financeiros

CONSOLIDADO

| CONSOLIDADO (R\$ milhões, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|--|--------------|--------------|-----------------|--------------|-----------------|--------------|----------------|-----------------|
| Backlog de receitas contratadas | 745,1 | 874,8 | -14,8% | 839,0 | -11,2% | 745,1 | 874,8 | -14,8% |
| Vendas de Produtos e Serviços | 170,8 | 181,0 | -5,7% | 158,4 | 7,8% | 619,0 | 737,6 | -16,1% |
| Vendas Taas (VGV Locações) | 97,7 | 89,1 | 9,6% | 93,9 | 4,0% | 346,3 | 414,4 | -16,4% |
| Vendas Totais | 268,4 | 270,1 | -0,6% | 252,3 | 6,4% | 965,3 | 1.152,0 | -16,2% |
| Receita Líquida de Produtos e Serviços | 140,0 | 140,9 | -0,6% | 129,7 | 8,0% | 512,5 | 596,5 | -14,1% |
| Receita Líquida de Taas | 82,9 | 78,0 | 6,3% | 82,6 | 0,4% | 325,4 | 304,3 | 7,0% |
| Receita Líquida | 222,9 | 218,9 | 1,8% | 212,3 | 5,0% | 837,9 | 900,7 | -7,0% |
| Lucro Bruto Ajustado | 62,1 | 38,7 | 60,6% | 55,0 | 12,8% | 226,7 | 188,3 | 14,8% |
| <i>Margem Bruta</i> | <i>27,8%</i> | <i>17,7%</i> | <i>10,2pp</i> | <i>25,9%</i> | <i>1,9 p.p.</i> | <i>27,1%</i> | <i>20,9%</i> | <i>6,2 pp.</i> |
| EBITDA Ajustado | 63,3 | 45,2 | 39,9% | 65,3 | -3,1% | 271,4 | 231,6 | 17,2% |
| <i>Margem EBITDA Ajustada</i> | <i>28,4%</i> | <i>20,7%</i> | <i>7,7 p.p.</i> | <i>30,7%</i> | <i>-2,4pp</i> | <i>32,4%</i> | <i>25,7%</i> | <i>6,7 p.p.</i> |

TELECOM

| TELECOM (R\$ milhões, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|---|--------------|--------------|-----------------|--------------|-----------------|--------------|--------------|-----------------|
| Backlog de receitas contratadas | 489,1 | 659,9 | -25,9% | 597,1 | -18,1% | 489,1 | 659,9 | -25,9% |
| Vendas de Produtos e Serviços | 83,9 | 71,3 | 17,7% | 79,5 | 5,5% | 280,6 | 287,6 | -2,4% |
| Vendas Taas (VGV Locações) | 54,4 | 63,7 | -14,7% | 53,4 | 1,8% | 206,4 | 290,1 | -28,9% |
| Vendas Totais | 138,2 | 135,0 | 2,4% | 132,9 | 4,0% | 487,0 | 577,8 | -15,7% |
| Receita Líquida de Produtos e Serviços | 69,0 | 57,8 | 19,4% | 65,2 | 5,8% | 232,4 | 232,7 | -0,2% |
| Receita Líquida de Taas | 60,4 | 60,9 | -0,9% | 62,6 | -3,6% | 246,3 | 243,2 | 1,3% |
| Receita Líquida | 129,4 | 118,7 | 9,0% | 127,8 | 1,2% | 478,7 | 475,9 | 0,6% |
| Lucro Bruto | 35,9 | 24,4 | 47,3% | 27,4 | 31,0% | 120,6 | 108,4 | 11,3% |
| <i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i> | <i>27,7%</i> | <i>20,5%</i> | <i>7,2 p.p.</i> | <i>21,4%</i> | <i>6,3 p.p.</i> | <i>25,2%</i> | <i>22,8%</i> | <i>2,4 p.p.</i> |
| Principais Indicadores Operacionais | | | | | | | | |
| % TaaS (% Vendas Totais) | 39,3% | 47,2% | -7,9 p.p. | 40,2% | -0,8 pp | 42,4% | 50,2% | -10,9 p.p. |
| % TaaS (% Receita Bruta) | 46,7% | 51,3% | -4,7 p.p. | 49,0% | -2,3 pp | 51,5% | 51,1% | -4,4 p.p. |
| Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses) | 45,7 | 45,6 | 0,1% | 45,5 | 0,2% | 44,3 | 49,5 | -10,5% |
| Quantidade Novos Contratos TaaS | 229 | 234 | -2,1% | 290 | -21,0% | 962 | 976 | -1,4% |
| Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato) | 233,1 | 185,4 | 25,7% | 207,0 | 12,6% | 214,6 | 297,3 | -27,8% |

No 4T24, as vendas totais no segmento Telecom atingiram R\$138,2 milhões, aumento de 2,4% em relação ao 4T23 e aumento de 4,0% versus 3T24.

Apesar da melhora registrada no 4T24, o desempenho ao longo do ano não foi suficiente para reverter a queda acumulada em vendas, que em 2024 atingiu R\$487,0 milhões, queda de 15,7% em relação a 2023, quando o segmento atingiu R\$ 577,8 milhões.

No 4T24, a receita líquida totalizou R\$129,4 milhões, aumento de 9,0% em relação ao 4T23 e aumento de 1,2% em relação ao 3T24. Em 2024, a receita líquida atingiu R\$ 478,7 milhões, e se manteve em linha com 2023. Salientamos que, mesmo o segmento apresentando queda em vendas, a receita se mostra resiliente devido a receita recorrente dos contratos de locação (TaaS).

O Lucro Bruto atingiu R\$35,9 milhões e a margem bruta atingiu 27,7% no 4T24, versus lucro bruto de R\$24,4 milhões e margem bruta de 20,5% no 4T23 e lucro bruto de R\$27,4 milhões e margem bruta de 21,4% no 3T24. Importante mencionar que no 4T24, o incremento de *rebates*, somados a campanhas de vendas de produtos do estoque que estavam obsoletos, contribuíram com 5,0 p.p na margem bruta.

Em 2024, o lucro bruto atingiu R\$120,5 milhões, melhora de 11,2% comparado a 2023. Em relação a margem, a WDC registrou 25,2% em 2024, melhora de 2,4 p.p. na comparação anual. Os motivos citados anteriormente, contribuíram com 2,4 p.p na margem bruta anual.

ENTERPRISE

| ENTERPRISE (R\$ milhões, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|---|--------------|--------------|----------------|--------------|---------------|---------------|---------------|-----------------|
| Backlog de receitas contratadas | 235,0 | 187,5 | 25,4% | 219,1 | 7,3% | 235,0 | 187,5 | 25,4% |
| Vendas de Produtos e Serviços | 68,8 | 70,7 | -2,8% | 66,8 | 3,0% | 268,4 | 261,7 | 2,5% |
| Vendas Taas (VGV Locações) | 43,3 | 25,4 | 70,6% | 40,5 | 6,9% | 139,2 | 108,2 | 28,7% |
| Vendas Totais | 112,1 | 96,1 | 16,6% | 107,2 | 4,5% | 407,6 | 369,9 | 10,2% |
| Receita Líquida de Produtos e Serviços | 56,7 | 52,6 | 7,7% | 53,8 | 5,4% | 221,0 | 202,6 | 9,1% |
| Receita Líquida de Taas | 21,0 | 15,5 | 35,7% | 18,4 | 14,3% | 72,7 | 55,7 | 30,6% |
| Receita Líquida | 77,7 | 68,1 | 14,1% | 72,2 | 7,7% | 293,7 | 258,2 | 13,7% |
| Lucro Bruto Ajustado | 27,0 | 19,0 | -13,3% | 25,0 | -34,0% | 88,2 | 77,9 | 13,2% |
| <i>Margem Bruta Ajustada (% Receita Líquida)</i> | <i>34,8%</i> | <i>27,9%</i> | <i>6,8 p.p</i> | <i>34,7%</i> | <i>0,1 pp</i> | <i>33,7%</i> | <i>30,2%</i> | <i>3,5 p.p.</i> |
| Principais Indicadores Operacionais | | | | | | | | |
| % TaaS (% Vendas Totais) | 38,6% | 26,4% | 12,2 p.p. | 37,7% | 0,9 p.p. | 34,2% | 29,2% | 9,4 p.p. |
| % TaaS (% Receita Bruta) | 27,0% | 22,7% | 4,3 p.p. | 25,5% | 1,6 p.p. | 24,7% | 21,6% | 5,5 p.p. |
| Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses) | 52,4 | 52,7 | -0,5% | 49,8 | 5,3% | 50,6 | 53,7 | -5,8% |
| Quantidade Novos Contratos TaaS | 182 | 128 | 42,2% | 134 | 35,8% | 487 | 384 | 26,8% |
| Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato) | 222,5 | 325,2 | -31,6% | 185,5 | 20,0% | 285,9 | 281,7 | 1,5% |

O segmento Enterprise segue apresentando crescimento e no 4T24 registrou R\$112,1 milhões, melhora de 16,6% em relação ao 4T23, que é explicada pelo bom momento da Mídia OOH e Cibersegurança, adicionado a evolução de nossa filial da Colombia.

Em 2024, as vendas totais atingiram R\$407,7 milhões, melhora de 10,2% em relação a 2023 e é explicada pelos mesmos motivos apresentados entre a variação dos trimestres.

Vale comentar que neste período, o TaaS aumentou sua representatividade nas vendas do Enterprise, que em 2024 foi 34,2%, versus 29,2% em 2023.

No 4T24, a receita líquida do segmento Enterprise foi de R\$77,7 milhões, melhora de 14,1% em relação ao 4T23 e 7,6% maior em relação ao 3T24. O aumento da receita líquida é explicada pelos mesmos motivos das variações em vendas totais, além do efeito positivo da receita dos contratos de locação. Em 2024, a receita líquida atingiu R\$293,7 milhões, versus R\$258,2 milhões em 2023 (+13,7%), demonstrando que o segmento está em pleno crescimento.

O Lucro Bruto Ajustado do segmento no 4T24 foi de R\$ 27,0 milhões, melhora de 42,0% em relação ao 4T23 com aumento da margem bruta ajustada em 6,8 p.p, atingindo 34,8%. Comparado ao 3T24, o aumento no lucro bruto ajustado foi de 7,9% com margem bruta ajustada em linha. É importante mencionar que o ajuste no lucro se refere a custos não capturados em exercícios anteriores, dos quais, metade são relativas aos anos de 2022 e 2023 e a outra metade, relativa ao acumulado de 2024, gerando impacto negativo na margem bruta de 19,3 p.p no 4T24.

Em 2024, o Lucro Bruto Ajustado atingiu R\$98,9 milhões, resultando em um aumento de 26,8% comparado a 2023. A margem bruta ajustada avançou 3,5 p.p (2024 vs 2023) e registrou 33,7%. O efeito do reconhecimento dos custos de exercícios anteriores mencionados anteriormente, impactou negativamente a margem bruta de 2024 em 5,1 p.p.

SOLAR

| SOLAR (R\$ milhões, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|---|--------------|---------------|-----------------|--------------|----------------|---------------|---------------|------------------|
| Backlog de receitas contratadas | 20,9 | 27,4 | -23,8% | 22,8 | -8,2% | 20,9 | 27,4 | -23,8% |
| Vendas de Produtos e Serviços | 18,1 | 39,0 | -53,5% | 12,2 | 48,9% | 70,0 | 188,3 | -62,8% |
| Vendas Taas (VGV Locações) | 0,0 | 0,0 | 414,7% | 0,0 | 4,4% | 0,7 | 16,0 | -95,7% |
| Vendas Totais | 18,1 | 39,0 | -53,5% | 12,2 | 48,8% | 70,7 | 204,3 | -65,4% |
| Receita Líquida de Produtos e Serviços | 14,3 | 30,5 | -53,0% | 10,7 | 34,0% | 59,0 | 161,1 | -63,4% |
| Receita Líquida de Taas | 1,5 | 1,6 | -6,3% | 1,6 | -2,8% | 6,4 | 5,4 | 18,0% |
| Receita líquida | 15,9 | 32,1 | -50,6% | 12,3 | 29,3% | 65,4 | 166,5 | -60,7% |
| Lucro Bruto | - 0,8 | - 4,7 | -83,2% | 2,6 | -130,1% | 7,3 | 1,9 | 282,0% |
| <i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i> | <i>-5,0%</i> | <i>-14,7%</i> | <i>9,7 p.p.</i> | <i>21,5%</i> | <i>-26,5pp</i> | <i>11,2%</i> | <i>1,2%</i> | <i>10,1 p.p.</i> |
| Principais Indicadores Operacionais | | | | | | | | |
| % TaaS (% Vendas Totais) | 0,2% | 0,0% | 0,1 p.p. | 0,2% | -0,1 p.p. | 1,0% | 7,9% | -6,9 pp |
| % TaaS (% Receita Bruta) | 9,7% | 5,1% | 4,6 p.p. | 12,8% | -3,2 pp. | 9,7% | 3,2% | 6,5 p.p. |
| Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses) | 24,0 | 71,8 | -66,6% | 104,4 | n.a. | 94,6 | 74,6 | 26,8% |
| Quantidade Novos Contratos TaaS | 1 | 3 | -66,7% | 5 | n.a. | 7 | 21 | -66,7% |
| Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato) | 27,9 | 4.010,0 | -99,3% | 126,7 | n.a. | 98,6 | 763,8 | -87,1% |

No segmento Solar, conforme reportado em outros trimestres e seguindo a tendência de desaceleração, as vendas totais somaram R\$18,1 milhões no 4T24, redução de 53,5% em relação ao mesmo período do ano anterior e em 2024, a companhia atingiu R\$70,7 milhões em vendas totais, queda de 65,4% em relação a 2023.

No 4T24, a receita líquida do segmento Solar totalizou R\$15,9 milhões, uma redução de 50,6% em relação ao 4T23. Em 2024, registramos queda na receita líquida de 60,7% em relação a 2023. Vale reforçar que esta queda era esperada pela administração da Companhia e é parte do plano de focar em segmentos que contribuam com maiores margens.

No 4T24, o Solar registrou lucro bruto de -R\$0,8 milhões, versus -R\$4,7 milhões registrados no 4T23. A margem bruta, partiu de -14,7% no 4T23 para -5,0% no 4T24, melhora de 9,7 p.p. Comparado ao 3T24, o lucro bruto foi de R\$2,6 milhões e a margem bruta registrada no trimestre anterior foi de 21,5%.

Em 2024, o lucro bruto foi de R\$7,3 milhões versus R\$1,9 milhões registrados em 2023, e a margem bruta atingiu 11,2%, versus margem de 1,2% registrada no mesmo período acumulado do ano anterior. Melhora é explicada pela decisão da Companhia em ser mais seleta nas vendas deste segmento, priorizando maiores margem.

TaaS (Technology as a Service) e Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas)

Esse modelo de negócios da WDC é baseado em contratos de locação de equipamentos, os quais a empresa compra e imobiliza, eventualmente industrializa, alugando-os aos clientes por prazos até 60 meses.

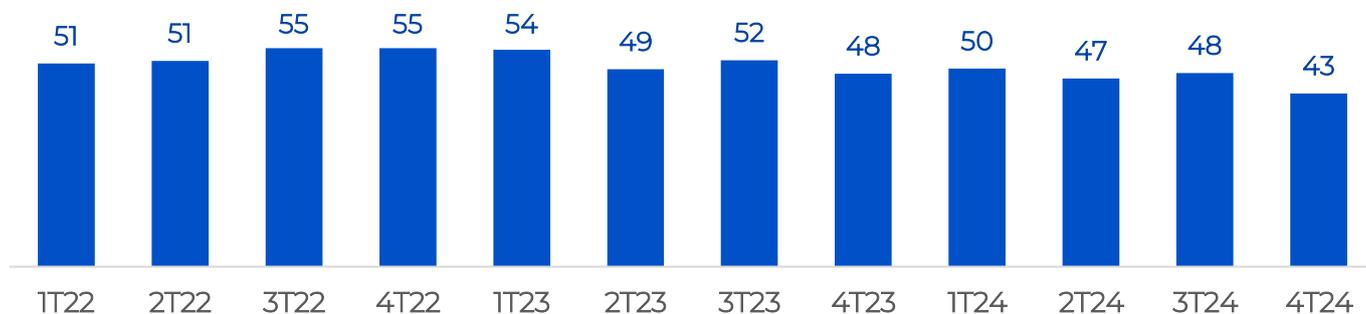
As Receitas Futuras Contratadas são constituídas pela soma das mensalidades dos contratos vendidos que serão reconhecidas como receita bruta mês a mês, sem qualquer necessidade de novos investimentos, dado que o Capex já foi realizado no momento da celebração do contrato de locação, subtraindo basicamente apenas PIS/COFINS e a depreciação dos bens alugados. Neste sentido, do ponto de vista de caixa, o backlog representa fluxo futuro de recebimento previsível, performado, sem novos desembolsos por parte da WDC.

No 4T24, vendemos 373 novos contratos Taas que totalizaram R\$97.680 mil, com ticket médio de R\$261,9 mil.



Prazo Novos Contratos TaaS (média em meses)

O Prazo dos Novos Contratos TaaS ficou em 43 meses no 4T24 *versus* 48 meses no 3T24.



Salientamos que nossa estratégia de focar em contratos cada vez mais longos (próximos dos 60 meses) traz um fator positivo a longo prazo de casamento das receitas mensais com a depreciação dos equipamentos.

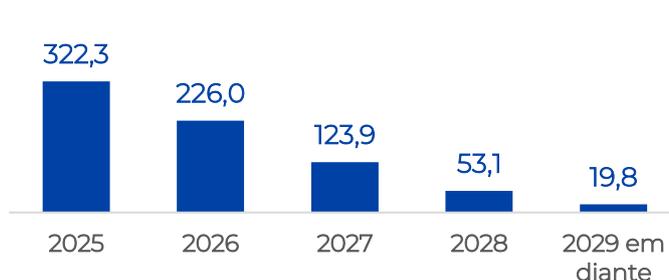
O TaaS além de trazer a previsibilidade de receitas futuras, demonstra a resiliência da empresa e traz conforto na cobertura das despesas e dívidas.

Embora algumas devoluções pontuais tenham ocorrido no TaaS em 2024 e esses produtos retornam ao estoque com a possibilidade de serem negociados novamente, atribuímos a queda do Backlog também a um ano forte em reconhecimento das mensalidades, somado a uma operação de cessão sem regresso que consumiu o saldo de R\$46,6 milhões do backlog, que demonstra mais uma opção de liquidez para a Companhia.

Receitas Futuras Contratadas
(Backlog de Receitas em R\$ milhões)

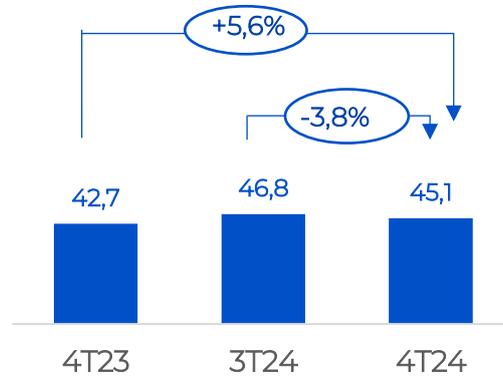


Cronograma de Recebimento TaaS
(R\$ milhões)



O cronograma de recebimentos indica os valores de Receita Futura a serem reconhecidos pela Companhia, de janeiro de 2025 em diante. Estes valores, por normas contábeis não aparecem como “recebíveis” no balanço da empresa quando o contrato de locação é firmado, mas se converterão em receitas mensais e, conseqüentemente, transitarão por contas a receber conforme a competência dos contratos.

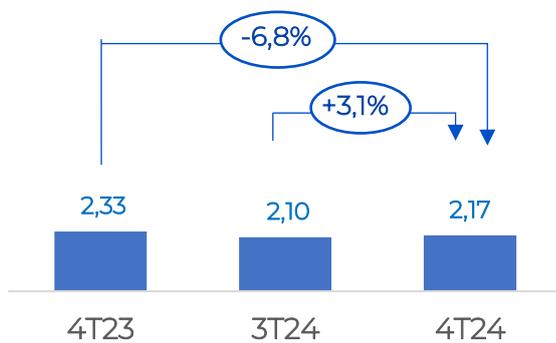
Investimento em Ativos TaaS - CAPEX (R\$ milhões)



No 4T24, o investimento total em Ativos TaaS somou R\$45,1 milhões, 5,6% acima do 4T23 e 3,8% abaixo do 3T24.

Mark-up TaaS Gerencial

(# Vendas Totais TaaS / Investimentos em Ativos TaaS - CAPEX)



O Mark-up TaaS, é a relação do VGV dos contratos e Capex efetuado, ou seja, o Mark-up desses contratos indica o quanto de receita será gerada pelo investimento efetuado.

Nota: a Companhia tem transferido saldos antigos de estoques para imobilizado. Esse volume foi alvo de ajuste gerencial para assegurar comparabilidade do mark up nos períodos.

Dados Financeiros Consolidados

EBITDA e Margem EBITDA ajustados (Consolidado)

| Reconciliação EBITDA (R\$ milhões, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|---|--------------|--------------|-----------------|--------------|------------------|---------------|---------------|-----------------|
| Lucro Bruto | 51,6 | 38,7 | 33,4% | 55,0 | -6,3% | 216,2 | 188,3 | 14,8% |
| <i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i> | <i>23,1%</i> | <i>17,7%</i> | <i>5,5 p.p.</i> | <i>25,9%</i> | <i>-2,8 p.p.</i> | <i>25,8%</i> | <i>20,9%</i> | <i>4,9 p.p.</i> |
| (-) Despesas Operacionais | -47,1 | -43,4 | 8,6% | -41,9 | 0,1 | -156,9 | -151,9 | 3,3% |
| EBIT | 4,4 | (4,7) | -193,6% | 13,1 | -66,1% | 59,3 | 36,4 | 63,1% |
| <i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i> | <i>2,0%</i> | <i>-2,2%</i> | <i>4,2 p.p.</i> | <i>6,2%</i> | <i>-4,2 p.p.</i> | <i>7,1%</i> | <i>4,0%</i> | <i>3,0 p.p.</i> |
| (+) Depreciação & Amortização | 48,3 | 50,0 | -3,3% | 51,1 | -5,5% | 200,4 | 195,2 | 2,6% |
| EBITDA Consolidado | 52,7 | 45,2 | 16,6% | 64,2 | -17,9% | 259,7 | 231,6 | 12,1% |
| <i>Margem EBITDA (% Receita Líquida)</i> | <i>23,7%</i> | <i>20,7%</i> | <i>3,0 p.p.</i> | <i>30,2%</i> | <i>-6,6 p.p.</i> | <i>31,0%</i> | <i>25,7%</i> | <i>5,3 p.p.</i> |
| (+) Rev. Despesas não recorrentes | 10,5 | - | n.a. | 1,1 | n.a. | 11,7 | - | n.a. |
| EBITDA Ajustado Consolidado | 63,3 | 45,2 | 39,9% | 65,3 | -3,1% | 271,4 | 231,6 | 17,2% |
| <i>Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)</i> | <i>28,4%</i> | <i>20,7%</i> | <i>7,7 p.p.</i> | <i>30,8%</i> | <i>-2,4 p.p.</i> | <i>32,4%</i> | <i>25,7%</i> | <i>6,7 p.p.</i> |

O EBITDA ajustado consolidado totalizou R\$63,3 milhões no 4T24 versus R\$45,2 milhões no 4T23, vale lembrar que comparação anual é influenciada pelo alto reconhecimento de PDD no 4T23, que naquela ocasião, a Companhia provisionou na totalidade os recebimentos de um cliente que ingressou com um pedido de recuperação judicial. Comparando o 4T24 versus 4T23, o EBITDA Ajustado avançou 39,9% e é importante comentar que o evento não recorrente de R\$10,5 milhões apresentado na tabela acima, se refere a custos não capturados de exercícios anteriores, conforme já informado em cessões anteriores.

Em 2024, o EBITDA ajustado consolidado foi de R\$271,4 milhões, avanço de 17,2% em relação a 2023. A melhora é atribuída ao posicionamento da Companhia em buscar maiores margens em todos os segmentos, adicionado ao rigor no controle de despesas operacionais, que no período avançaram apenas 2,1%, percentual bem abaixo da inflação.

A margem EBITDA Ajustada consolidada no 4T24 totalizou 28,4%, uma melhora de 7,7 p.p. sobre o mesmo período do ano anterior e retraiu 2,4 p.p. em relação ao trimestre anterior.

Em 2024, a margem EBITDA Ajustada consolidada foi de 32,4%, versus 25,7% registrada em 2023, ganho de 6,7 p.p. As variações são explicadas pelos mesmos motivos apresentados anteriormente.

A administração destaca que a estratégia de priorizar margens maiores e a desaceleração no segmento Solar, foram pontos fundamentais para o fortalecimento do EBITDA em 2024.

Resultado Financeiro

| Resultado Financeiro (R\$ milhões, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|---|-------------|--------------|----------------|--------------|----------------|---------------|---------------|---------------|
| Varição Cambial Líq. & Ajuste a valor justo Inst. Der. | (3,5) | 0,3 | -1195,1% | (1,1) | 209,0% | (12,1) | (4,6) | 163,7% |
| Receita Financeira | 58,5 | 15,6 | 274,6% | 12,6 | 363,3% | 99,7 | 58,4 | 70,7% |
| Despesa Financeira | (40,2) | (23,1) | 74,1% | (18,0) | 124,0% | (104,9) | (106,3) | -1,3% |
| (+/-) Resultado Financeiro | 14,8 | (7,2) | -305,8% | (6,5) | -328,3% | (17,4) | (52,5) | -66,9% |

O Resultado Financeiro Líquido em 2024 melhorou R\$35,1 milhões em relação a 2023, e é explicado pelos fatores abaixo:

- A Receita Financeira de 2024 totalizou R\$99,7 milhões, resultando em melhora de R\$41,3 milhões em relação a 2023. Atribuimos essa variação ao reconhecimento de juros e multa nos contratos de renegociação de clientes que ocorreram ao longo de 2024 e que foram reconhecidos no último trimestre do ano.

- A Despesa Financeira de 2024 totalizou R\$104,9 milhões, uma melhora de R\$1,4 milhões em relação a 2023. Vale mencionar que eventos como variação cambial e aumento da base do AVP, em função das renegociações citados anteriormente, foram compensados pela redução do pagamento de juros sobre empréstimos.

- A Variação Cambial Líquida e Ajuste a Valor Justo de instrumentos derivativos reflete a exposição cambial da Companhia sobre seus ativos e passivos em moeda estrangeira. Em 2024, foi observado perda cambial frente a outras moedas estrangeiras no montante total de -R\$12,1 milhões.

Lucro/Prejuízo Líquido e Margem Líquida

| Lucro Líquido (R\$ milhões, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|--|-------------|--------------|----------------|------------|---------------|---------------|---------------|----------------|
| Receita Líquida | 222,9 | 218,9 | 1,8% | 212,3 | 5% | 837,9 | 900,7 | -7,0% |
| EBIT | 4,4 | (4,7) | -193,6% | 13,1 | -66,1% | 59,3 | 36,4 | 63,1% |
| Margem EBIT (% Receita Líquida) | 2,0% | -2,2% | 4,2 p.p. | 6,2% | -4,2 p.p. | 7,1% | 4,0% | 3,0 p.p. |
| (+/-) Resultado Financeiro | 14,8 | (7,2) | -305,8% | (6,5) | -328,3% | (17,4) | (52,5) | -66,9% |
| (-) Provisão para IR e CSLL | (8,7) | 2,1 | -519,2% | (1,5) | 469,7% | (13,3) | 4,2 | -414,2% |
| Lucro Líquido | 10,6 | (9,9) | -207,1% | 5,1 | 106,6% | 28,7 | (11,9) | -341,3% |
| Margem Líquida (% Receita Líquida) | 4,7% | -4,5% | 9,2 p.p. | 2,4% | 2,3 p.p. | 3,4% | -1,3% | 4,7 p.p. |
| (+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL | 6,9 | - | n.a. | 0,7 | 868,6% | 7,7 | - | n.a. |
| Lucro Líquido Ajustado | 17,5 | (9,9) | -277,6% | 5,8 | 200,4% | 36,4 | (11,9) | -406,3% |
| Margem Lucro Líquido Ajustada (% Receita Líquida) | 7,8% | -4,5% | 12,3 p.p. | 2,7% | 5,1 p.p. | 4,3% | -1,3% | 5,7 p.p. |

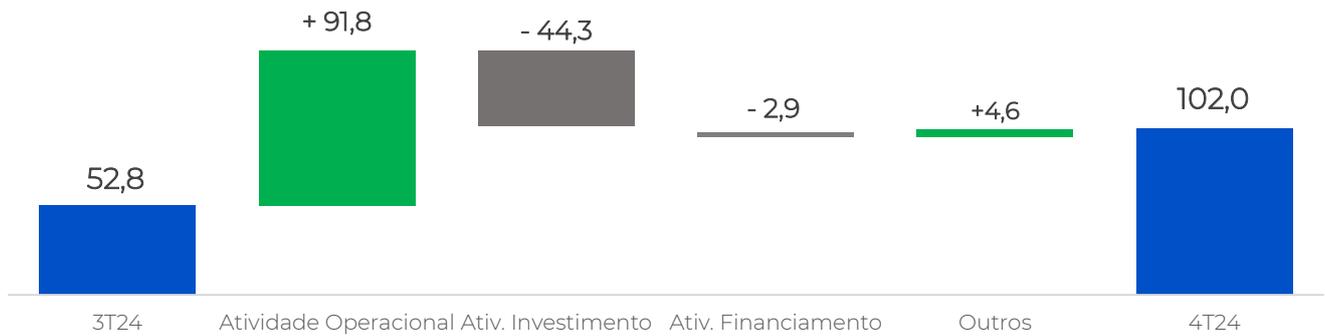
No resultado consolidado, o Lucro Líquido Ajustado no 4T24 foi de R\$17,5 milhões, versus prejuízo líquido de -R\$9,9 milhões no 4T23 e lucro líquido ajustado de R\$5,8 milhões no 3T24.

Em 2024, o Lucro Líquido Ajustado atingiu R\$36,4 milhões, versus prejuízo líquido de -R\$11,9 milhões em 2023. A variação é explicada por uma atividade operacional em geral mais lucrativa durante o ano de 2024, somada a melhora em resultado financeiro.

Cabe destacar que no ano de 2024, a Companhia não reportou prejuízo em nenhum trimestre.

Fluxo de Caixa

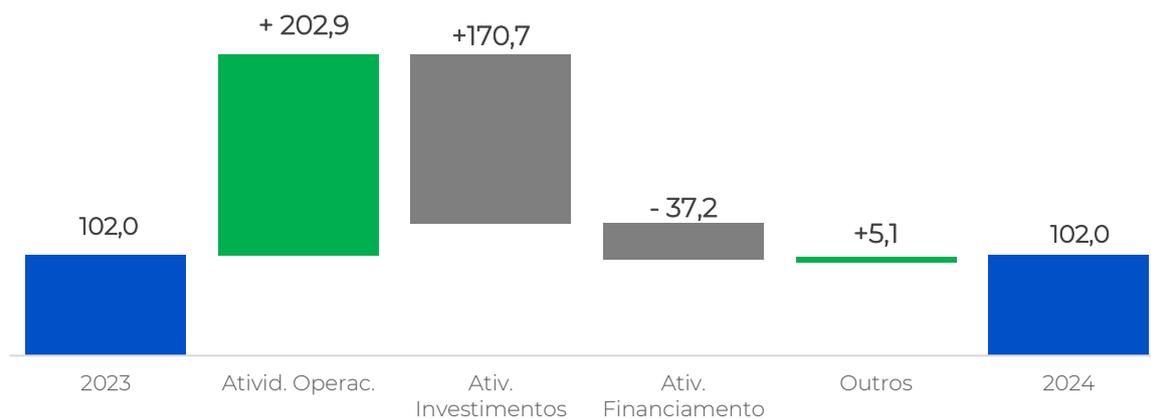
Trimestral¹
(R\$ milhões)



No 4T24, a Companhia apresentou geração de atividade operacional de +R\$91,8 milhões. As atividades de investimento, principalmente relacionado ao modelo TaaS – *technology as a service*, consumiu - R\$44,3 milhões, enquanto as atividades de financiamento, somadas a pagamentos de empréstimos e outros motivos, registraram +R\$1,7 milhões. A posição de caixa ao final do 4T24 foi de R\$102,0 milhões.

¹ Neste documento, os juros pagos à Empréstimos/Debêntures no montante de -R\$34,9 milhões no 4T24, foram gerencialmente alocados nas atividades de financiamento.

Acumulado¹
(R\$ milhões)



Em 2024, a Companhia apresentou geração de atividade operacional de +R\$202,9 milhões. As atividades de investimento, principalmente relacionado ao modelo TaaS – *technology as a service*, consumiram - R\$170,7 milhões, enquanto as atividades de financiamento, somadas a pagamentos de empréstimos e outros motivos, registraram -R\$32,1 milhões. A posição de caixa ao final do período foi de R\$102,0 milhões.

1 Neste documento, os juros pagos à Empréstimos/Debêntures no montante de -R\$70,7 milhões em 2024, foram gerencialmente alocados nas atividades de financiamento.

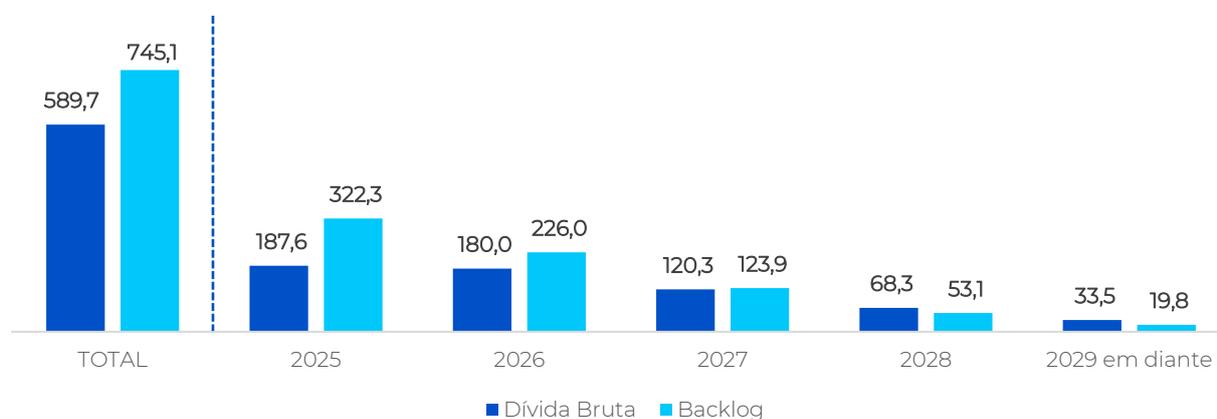
Endividamento

| Endividamento (R\$ milhões exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % |
|---|--------------|--------------|----------------|--------------|----------------|
| (+) Empréstimos, financiamentos e debêntures | 580,0 | 573,5 | 1,1% | 601,7 | -3,6% |
| Circulante | 185,2 | 63,6 | 191,1% | 126,0 | 47,0% |
| Não Circulante | 394,8 | 509,9 | -22,6% | 475,7 | -17,0% |
| (+) Arrendamentos Mercantis | 10,4 | 11,5 | -10,0% | 11,6 | -10,2% |
| Circulante | 3,1 | 2,7 | 17,4% | 3,5 | -11,5% |
| Não Circulante | 7,3 | 8,9 | -18,2% | 8,0 | -9,6% |
| (+/-) Instrumentos Financeiros Derivativos Líquidos | (0,7) | 5,3 | -114,2% | 0,3 | -352,2% |
| Ativo | -0,7 | 0,0 | | (0,0) | 2040,0% |
| Passivo | 0,0 | 5,3 | -100,0% | 0,3 | -100,0% |
| Dívida Bruta | 589,7 | 590,4 | -0,1% | 613,6 | -3,9% |
| (-) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP | (102,0) | (102,0) | 0,1% | (52,8) | 93,4% |
| Dívida Líquida | 487,6 | 488,4 | -0,2% | 560,8 | -13,0% |
| EBITDA UDM ajustado | 271,4 | 231,6 | 17,2% | 253,4 | 7,1% |
| Dívida Líquida / EBITDA UDM ajustado | 1,80x | 2,11x | -14,8% | 2,21x | -18,8% |

No 4T24, a Dívida Líquida sobre o EBITDA (UDM) Ajustado ficou em 1,80x (versus 2,21x no 3T24). Esse nível reflete um patamar saudável na visão da administração, devido à alta capacidade de pagamento das suas obrigações com seus debenturistas e demais financiadores.

É importante comentar que para o ano de 2025, a receita já contratada na modalidade TaaS (backlog) representa 1,7x a necessidade de amortização projetada para o período.

Cronograma de Amortização da Dívida Bruta e Cobertura das Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receita)
(R\$ milhões)



ROIC

| ROIC (R\$ milhões, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % |
|---|----------------|----------------|-----------------|----------------|-----------------|
| Receita Líquida | 222,9 | 218,9 | 1,8% | 212,3 | 5,0% |
| EBIT (UDM) | 59,3 | 36,4 | 63,1% | 50,2 | 18,3% |
| (-) Provisão para IR e CSLL (UDM) | (13,3) | 4,2 | -414,2% | (2,6) | 414,7% |
| Lucro Operacional depois de impostos (NOPAT) = (A) | 46,0 | 40,6 | 13,3% | 47,6 | -3,3% |
| (+) Patrimônio Líquido | 665,8 | 635,1 | 4,8% | 653,7 | 1,9% |
| (+) Dívida Bruta | 589,7 | 590,4 | -0,1% | 613,6 | -3,9% |
| (+) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP | (102,0) | (102,0) | 0,1% | (52,8) | 93,4% |
| Capital Investido | 1.153,5 | 1.123,5 | 2,7% | 1.214,5 | -5,0% |
| Capital Investido Média 2024 e 2023 = (B) | 1.138,5 | 1.131,0 | 0,7% | 1.169,0 | -2,6% |
| ROIC = (A/B) | 4,0% | 3,6% | 0,5 p.p. | 4,1% | 0,0 p.p. |

Demonstrativo de Resultado do Exercício

| Demonstração Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|--|----------------|----------------|------------------|----------------|------------------|----------------|------------------|-----------------|
| Vendas de Produtos e Serviços | 170.769 | 181.013 | -5,7% | 158.447 | 7,8% | 619.020 | 737.620 | -16,1% |
| Vendas Taas (VGV Locações) | 97.680 | 89.103 | 9,6% | 93.888 | 4,0% | 346.334 | 414.352 | -16,4% |
| Vendas Totais | 268.450 | 270.116 | -0,6% | 252.335 | 6,4% | 965.354 | 1.151.972 | -16,2% |
| Receita Bruta Vendas | 170.769 | 181.013 | -5,7% | 158.447 | 7,8% | 619.020 | 737.620 | -16,1% |
| Receita Bruta Locação | 91.380 | 86.003 | 6,3% | 90.999 | 0,4% | 358.573 | 335.263 | 7,0% |
| Receita Bruta | 262.149 | 267.017 | -1,8% | 249.446 | 5,1% | 977.593 | 1.072.883 | -8,9% |
| (-) Impostos Incidentes sobre Receita | (32.419) | (35.332) | -8,2% | (31.265) | 3,7% | (117.414) | (138.400) | -15,2% |
| (-) Devoluções | (6.793) | (12.783) | -46,9% | (5.898) | 15,2% | (22.300) | (33.764) | -34,0% |
| Receita Líquida | 222.937 | 218.902 | 1,8% | 212.283 | 5,0% | 837.880 | 900.718 | -7,0% |
| (-) CMV | (171.372) | (180.238) | -4,9% | (157.235) | 9,0% | (621.682) | (712.456) | -12,7% |
| Lucro Bruto | 51.566 | 38.664 | 33,4% | 55.049 | -6,3% | 216.198 | 188.262 | 14,8% |
| <i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i> | <i>23,1%</i> | <i>17,7%</i> | <i>5,5 p.p.</i> | <i>25,9%</i> | <i>-2,8 p.p.</i> | <i>25,8%</i> | <i>20,9%</i> | <i>4,9 p.p.</i> |
| (-) Despesas c/ Pessoal | (17.148) | (11.136) | 54,0% | (15.809) | 8,5% | (61.632) | (53.922) | 14,3% |
| (-) Despesas Comercial | (18.235) | (23.329) | -21,8% | (16.553) | 10,2% | (63.176) | (67.022) | -5,7% |
| (-) Despesas Gerais e Administrativas | (8.173) | (2.070) | 294,9% | (6.110) | 33,8% | (20.130) | (10.601) | 89,9% |
| (+/-) Outras receitas/despesas operacionais | (3.572) | (6.868) | -48,0% | (3.477) | 2,7% | (11.912) | (20.334) | -41,4% |
| (-) Despesas Operacionais | (47.129) | (43.402) | 8,6% | (41.949) | 12,3% | (156.850) | (151.878) | 3,3% |
| EBIT | 4.437 | (4.739) | -193,6% | 13.100 | -66,1% | 59.348 | 36.385 | 63,1% |
| <i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i> | <i>2,0%</i> | <i>-2,2%</i> | <i>4,2 p.p.</i> | <i>6,2%</i> | <i>-4,2 p.p.</i> | <i>7,1%</i> | <i>4,0%</i> | <i>3,0 p.p.</i> |
| (+) Depreciação & Amortização | 48.309 | 49.974 | -3,3% | 51.113 | -5,5% | 200.364 | 195.223 | 2,6% |
| EBITDA | 52.746 | 45.235 | 16,6% | 64.213 | -17,9% | 259.711 | 231.608 | 12,1% |
| <i>Margem EBITDA (% Receita Líquida)</i> | <i>23,7%</i> | <i>20,7%</i> | <i>3,0 p.p.</i> | <i>30,2%</i> | <i>-6,6 p.p.</i> | <i>31,0%</i> | <i>25,7%</i> | <i>5,3 p.p.</i> |
| (+) Custo de exercícios anteriores | 10.519 | 0 | n.a. | 0 | n.a. | 10.519 | 0 | n.a. |
| (+) Despesas de Fusões e Aquisições (M&A) | 0 | 0 | n.a. | 1.086 | -100,0% | 1.119 | 0 | n.a. |
| (+) Rev. Despesas não recorrentes | 10.519 | 0 | n.a. | 1.086 | 868,6% | 11.694 | 0 | n.a. |
| EBITDA Ajustado | 63.265 | 45.235 | 39,9% | 65.299 | -3,1% | 271.406 | 231.608 | 17,2% |
| <i>Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)</i> | <i>28,4%</i> | <i>20,7%</i> | <i>7,7 p.p.</i> | <i>30,8%</i> | <i>-2,4 p.p.</i> | <i>32,4%</i> | <i>25,7%</i> | <i>6,7 p.p.</i> |
| (+/-) Resultado Financeiro | 14.774 | (7.179) | -305,8% | (6.472) | -328,3% | (17.380) | (52.496) | -66,9% |
| (-) Provisão para IR e CSLL | (8.660) | 2.066 | -519,2% | (1.520) | 469,7% | (13.312) | 4.236 | -414,2% |
| Lucro Líquido | 10.551 | (9.852) | -207,1% | 5.107 | 106,6% | 28.656 | (11.876) | -341,3% |
| <i>Margem Líquida (% Receita Líquida)</i> | <i>4,7%</i> | <i>-4,5%</i> | <i>9,2 p.p.</i> | <i>2,4%</i> | <i>2,3 p.p.</i> | <i>3,4%</i> | <i>-1,3%</i> | <i>4,7 p.p.</i> |
| (+) Custo de exercícios anteriores | 10.519 | 0 | n.a. | 0 | n.a. | 10.519 | 0 | n.a. |
| (+) Despesas de Fusões e Aquisições (M&A) | 0 | 0 | n.a. | 1.086 | -100,0% | 1.119 | 0 | n.a. |
| (+) Despesas Pré-Operacionais | 0 | 0 | n.a. | 0 | n.a. | 56 | 0 | n.a. |
| (-) Reversão IR e CSLL | (3.577) | 0 | n.a. | (369) | 868,6% | (3.976) | 0 | n.a. |
| (+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL | 6.943 | 0 | n.a. | 717 | 868,6% | 7.718 | 0 | n.a. |
| Lucro Líquido Ajustado | 17.494 | (9.852) | -277,6% | 5.824 | 200,4% | 36.374 | (11.876) | -406,3% |
| <i>Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)</i> | <i>7,8%</i> | <i>-4,5%</i> | <i>12,3 p.p.</i> | <i>2,7%</i> | <i>5,1 p.p.</i> | <i>4,3%</i> | <i>-1,3%</i> | <i>5,7 p.p.</i> |

Balanço Patrimonial

| Balanço Patrimonial Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % |
|---|------------------|------------------|-------------|------------------|-------------|
| Ativo | | | | | |
| Ativo Circulante | | | | | |
| Caixa e equivalentes de caixa | 102.030 | 101.959 | 0% | 52.768 | 93,4% |
| Contas a receber, líquidas | 317.745 | 220.153 | 44% | 209.429 | 52% |
| Impostos a recuperar | 24.918 | 19.763 | 26% | 12.092 | 106% |
| Instrumentos financeiros derivativos | 749 | - | n.a. | 35 | n.a. |
| Estoques | 169.601 | 179.428 | -5% | 202.501 | -16% |
| Adiantamentos a fornecedores | 27.941 | 21.410 | 31% | 29.782 | -6% |
| Despesas Antecipadas | 356 | 506 | -30% | 406 | -12% |
| Total do Ativo Circulante | 643.340 | 543.219 | 18% | 507.013 | 27% |
| Ativo Não Circulante | | | | | |
| Contas a receber, líquidas | 259.559 | 209.818 | 24% | 324.917 | -20% |
| Depósitos Judiciais | 109 | 109 | 0% | 109 | 0% |
| Impostos a recuperar | 7.148 | 34.259 | n.a. | 20.437 | -65% |
| Impostos diferidos | 43.012 | 32.861 | 31% | 34.430 | 25% |
| Ativo de direito de uso | 9.405 | 11.517 | -18% | 11.042 | -15% |
| Imobilizado, líquido | 388.070 | 412.858 | -6% | 391.242 | -1% |
| Intangível, líquido | 104.792 | 108.410 | -3% | 105.729 | -1% |
| Total do Ativo Não Circulante | 812.095 | 809.832 | 0% | 887.906 | -9% |
| Total do Ativo | 1.455.435 | 1.353.051 | 8% | 1.394.919 | 4% |
| Passivo | | | | | |
| Passivo Circulante | | | | | |
| Fornecedores | 108.786 | 96.099 | 13% | 104.420 | 4% |
| Pessoal, encargos e benefícios sociais | 7.895 | 3.734 | 111% | 8.109 | -3% |
| Impostos a recolher | 30.645 | 5.444 | 463% | 2.954 | 937% |
| Empréstimos, financiamentos e debêntures | 185.219 | 63.633 | 191% | 126.035 | 47% |
| Dividendos a pagar | 3.015 | - | - | - | - |
| Instrumentos financeiros derivativos | 0 | 4.698 | -100% | 332 | -100% |
| Arrendamentos mercantis | 3.110 | 2.650 | 17% | 3.514 | -11% |
| Partes relacionadas | 0 | 16 | -100% | 1 | -100% |
| Outras obrigações | 26.838 | 22.153 | 21% | 11.985 | 124% |
| Receita diferida | 0 | 0 | - | 0 | - |
| Total do Passivo Circulante | 365.508 | 198.427 | 84% | 257.350 | 42% |
| Passivo Não Circulante | | | | | |
| Empréstimos, financiamentos e debêntures | 394.818 | 509.913 | -23% | 475.705 | -17% |
| Instrumentos financeiros derivativos | 0 | 576 | -100% | 0 | - |
| Provisões para demandas judiciais | 1.924 | 144 | 1236% | 152 | 1166% |
| Arrendamentos mercantis | 7.266 | 8.880 | -18% | 8.037 | -10% |
| Outras obrigações | 20.073 | - | - | - | - |
| Total do Passivo Não Circulante | 424.081 | 519.513 | -18% | 483.894 | -12% |
| Patrimônio Líquido | | | | | |
| Capital social | 301.397 | 301.397 | 0% | 301.397 | 0% |
| Ações em tesouraria | -8.536 | -8.536 | 0% | -8.536 | 0% |
| Reservas de capital | 236.632 | 236.632 | 0% | 236.632 | 0% |
| Reservas de lucro | 130.500 | 116.734 | 12% | 104.858 | 24% |
| Lucro/Prejuízo acumulado | 0 | -11.876 | -100% | 18.105 | -100% |
| Outros resultados abrangentes | 5.853 | 760 | 670% | 1.219 | 380% |
| Total do Patrimônio Líquido | 665.846 | 635.111 | 4,8% | 653.675 | 2% |
| Total do Passivo e Patrimônio Líquido | 1.455.435 | 1.353.051 | 8% | 1.394.919 | 4% |

Demonstrativo de Fluxo de Caixa

| Demonstrações dos Fluxos de Caixa Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado) | 4T24 | 4T23 | Δ % | 3T24 | Δ % | 2024 Acum. | 2023 Acum. | Δ % |
|---|-----------------|-----------------|--------------|-----------------|--------------|------------------|------------------|--------------|
| Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais | | | | | | | | |
| Lucro líquido do período | 10.552 | (9.852) | -207% | 5.064 | 108% | 28.657 | (11.876) | -341% |
| Ajuste para conciliar o resultado do período com o caixa das atividades operacionais | 91.947 | 78.061 | 18% | 77.416 | 19% | 324.978 | 309.990 | 5% |
| Depreciação e amortização | 48.307 | 49.973 | -3% | 51.114 | -5% | 200.362 | 195.223 | 3% |
| Perda esperada com créditos de liquidação duvidosa | 7.647 | 12.724 | -40% | 6.816 | 12% | 23.523 | 20.457 | 15% |
| Provisão para obsolescência de estoques | (2.318) | (202) | 1048% | 1.279 | -281% | (6.198) | (2.346) | 164% |
| Provisão para processos judiciais e outros, líquida | 1.772 | (244) | -826% | 2 | ##### | 1.780 | (234) | -861% |
| Marcação a mercado de derivativos | (4.332) | 1.596 | -371% | 280 | -1647% | (6.023) | 9.671 | -162% |
| Despesas de juros e variação cambial | 13.450 | 18.323 | -27% | 19.893 | -32% | 77.960 | 90.235 | -14% |
| Despesas de ajuste a valor presente | 17.941 | (2.335) | -868% | (4.675) | -484% | 17.756 | (2.540) | -799% |
| Baixa de ativo imobilizado e intangível | 820 | 292 | 181% | 1.186 | -31% | 2.506 | 3.760 | -33% |
| Imposto de renda e contribuição social | 17.253 | 2.000 | 763% | 912,00 | 1792% | 23.464 | 2.076 | 1030% |
| Impostos de renda e contrinuição social diferidos | (8.593) | (4.066) | 111% | 609 | -1511% | (10.152) | (6.312) | 61% |
| Redução (aumento) dos ativos | (29.926) | 32.964 | -191% | (12.663) | 136% | (156.725) | 80.293 | -295% |
| Contas a receber | (68.276) | (23.996) | 185% | (25.845) | 164% | (188.612) | (95.712) | 97% |
| Impostos a recuperar | 463 | 4.211 | -89% | 17.853 | -97% | 21.956 | 10.448 | 110% |
| Estoques | 34.459 | 49.424 | -30% | 2.775 | 1142% | 16.025 | 133.211 | -88% |
| Adiantamentos a fornecedores e depósitos judiciais | 2.067 | 3.045 | -32% | (7.354) | -128% | (6.246) | 31.925 | -120% |
| Despesas antecipadas | 1.361 | 280 | 386% | (92) | -1579% | 152 | 421 | -64% |
| Aumento (redução) dos passivos | (15.627) | (18.158) | -14% | (30.476) | -49% | (64.788) | (174.547) | -63% |
| Fornecedores | 11.436 | 28.628 | -60% | (9.072) | -226% | 12.687 | (46.237) | -127% |
| Impostos a recolher | 8.238 | (2.737) | -401% | (10.701) | -177% | 1.737 | (2.982) | -158% |
| Pessoal, encargos e benefícios sociais | (214) | (3.269) | -93% | 1.549 | -114% | 4.161 | (1.091) | -481% |
| Partes relacionadas | (1) | (6) | -83% | (4) | -75% | (16) | (109) | -85% |
| Outras obrigações | (2.446) | (890) | 175% | (10.339) | -76% | (12.614) | (17.996) | -30% |
| Pagamento de juros | (34.850) | (39.884) | -13% | (1.909) | 1726% | (70.743) | (70.743) | 0% |
| Pagamento de imposto de renda e contribuição social | 2.210 | 0 | - | - | - | 0 | 0 | - |
| Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades operacionais | 56.946 | 83.015 | -31% | 39.341 | 45% | 132.122 | 203.860 | -35% |
| Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos | (44.267) | (43.691) | 1% | (47.946) | -8% | (170.681) | (41.177) | 315% |
| Aquisição de ativo imobilizado e intangível | (44.267) | (43.691) | 1% | (47.946) | -8% | (170.681) | (193.347) | -12% |
| Resgates dos investimentos de curto prazo | - | 0 | - | - | - | - | 152.170 | -100% |
| Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de investimento: | (44.267) | (43.691) | 1% | (47.946) | -8% | (170.681) | (41.177) | 315% |
| Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamento | 31.949 | (35.947) | -189% | (12.181) | -362% | 33.537 | (213.879) | -116% |
| Ingresso de novos empréstimos e debêntures | 0 | 0 | - | - | - | 50.000 | 0 | - |
| Operações com vendedor | (790) | 3.123,00 | -125% | 17,00 | 4547% | 8.805 | 16.827,00 | -48% |
| Pagamento de empréstimos e financiamentos (principal) | (7.155) | (36.186) | -80% | (10.320) | -31% | (58.949) | (58.949) | 0% |
| Pagamento de obrigações por arrendamento mercantil | (764) | (393) | 94% | (1.675) | -54% | (3.691) | (2.225) | 66% |
| Liquidação de derivativos | 3.286 | 2.491,00 | -232% | (169) | 2044% | 0 | 11.997,00 | -100% |
| Receita Diferida | 37.372 | - | - | - | - | 37.372 | - | - |
| Dividendos e juros sobre capital próprio pagos | - | - | - | 0 | - | - | 862,00 | -100% |
| Recompra de ações | - | 0 | - | 0 | - | - | (1.492) | -100% |
| Caixa líquido gerado pelas nas atividades de financiamento | 31.949 | (35.947) | -189% | (12.181) | -362% | 33.537 | (213.879) | -116% |
| Efeito de Variação Cambial Sobre o Caixa e Equivalentes de Caixa | 4.634 | 80 | 5693% | (1.767) | -362% | 5.093 | 685 | 644% |
| Variação no Caixa Líquido da Companhia | 49.262 | 3.457 | 1325% | (22.553) | -318% | 71 | (50.511) | -100% |
| Caixa e equivalentes de caixa no início do período | 52.768 | 98.502 | -46% | 75.321 | -30% | 101.959 | 152.470 | -33% |
| Caixa e equivalentes de caixa no fim do período | 102.030 | 101.959 | 0% | 52.768 | 93% | 102.030 | 101.959 | 0% |

Fale com o RI



ri@wdcnet.com.br



www.ri.wdcnet.com.br

