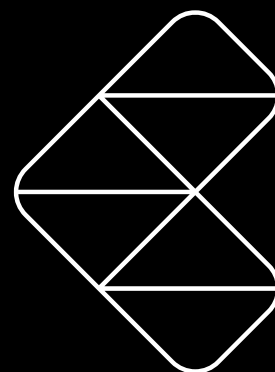




RELEASE DE **RESULTADOS** 2T25

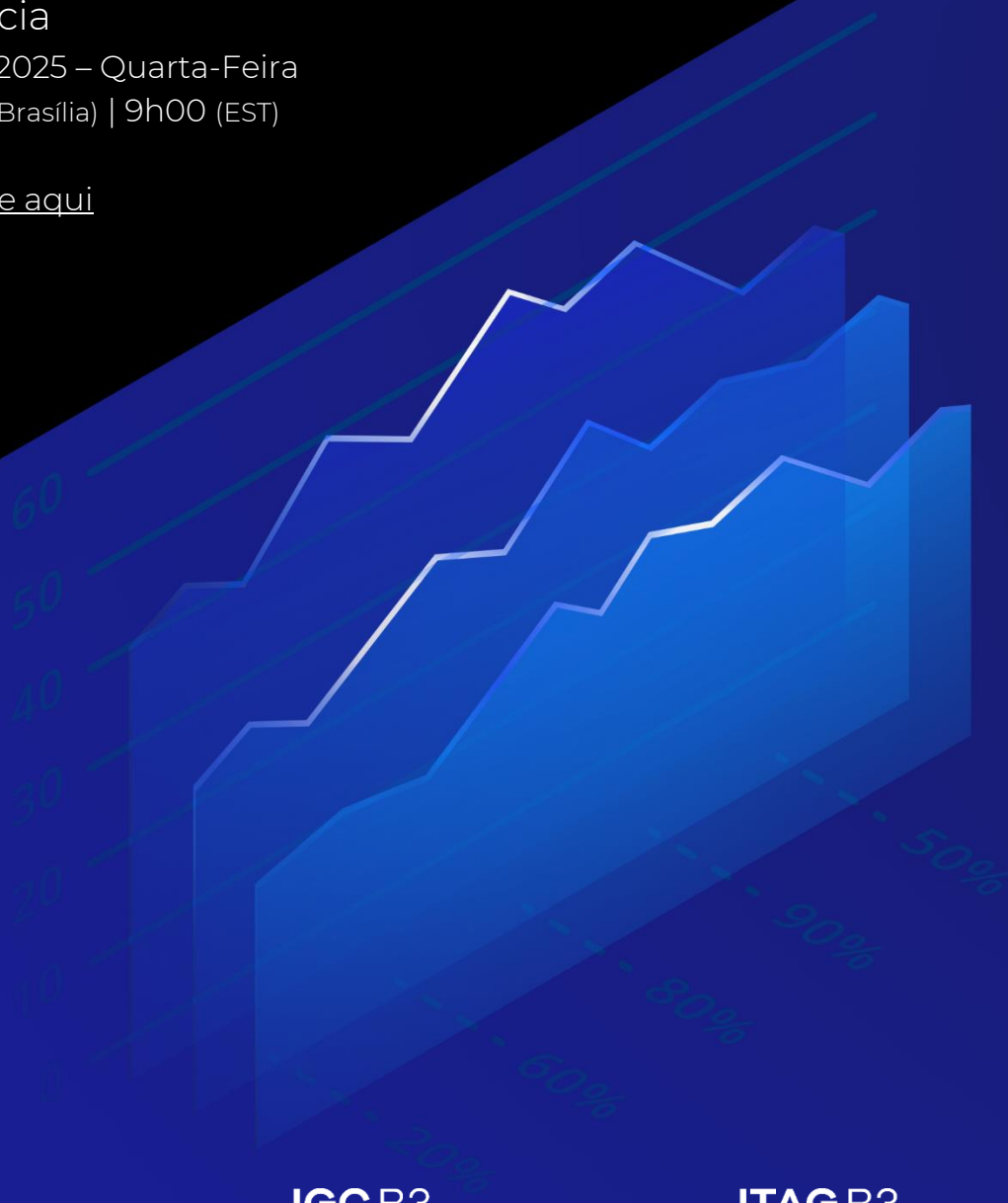


Teleconferência

13 de Agosto de 2025 – Quarta-Feira

10h00 (Horário de Brasília) | 9h00 (EST)

Português: [clique aqui](#)



IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

Release de Resultados 2T25

WDC registra crescimento de Receita Líquida no 2T25 e atinge R\$222,2 milhões, altas de 15,1% em relação ao 2T24 e 4,1% em relação ao 1T25. No 6M25, a Companhia atingiu R\$435,8 milhões em Receita Líquida, alta de 8,2% vs 6M24.

Ilhéus, 12 de agosto de 2025 – A Livetech da Bahia Indústria e Comércio S.A. (B3: LVTC3) ("Companhia" ou "WDC Networks") - empresa de tecnologia que atua nos setores de Telecomunicações, Energia Solar e Corporativo, fundada em 2003 e pioneira na locação de tecnologia ("Technology as a Service" ou "TaaS"), anuncia hoje os seus resultados referentes ao 2º trimestre de 2025 (2T25). As informações contábeis intermediárias da Companhia, referentes ao período findo em 30 de junho de 2025 compreendem as informações contábeis intermediárias, individuais e consolidadas, elaboradas de acordo com a NBC TG 21 - Demonstração Intermediária aprovada pelo Conselho Federal de Contabilidade e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board (IASB) e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais (ITR).

DESTAQUES | 2T25 (consolidado)

- ⇒ **Receita Líquida** teve crescimento relevante no 2T25, e atingiu R\$222,2 milhões, altas de 15,1% versus 2T24 e 4,1% versus 1T25.
- ⇒ **Lucro Bruto Ajustado** no 2T25 atingiu R\$63,0 milhões (+13,5% versus 2T24 e -5,8% versus 1T25)
- ⇒ Em termos de **Margem Bruta Ajustada**, no 2T25, a WDC marcou **28,3%** (-0,4 p.p versus 2T24 e -3,0 p.p versus 1T25).
- ⇒ Em **Margem EBITDA Ajustada**, no 2T25, a Companhia atingiu **29,2%**, queda em ambas as comparações, -9,5 p.p. versus 2T24 e -7,5 p.p versus 1T25.



R\$222,2
MILHÕES

em Receita Líquida
(+15,1% vs 2T24)



R\$132,0
MILHÕES

Saldo de caixa em 30/06/25



1,89x

Dívida líquida / EBITDA UDM
ajustado



Resumo do Resultado Consolidado e Indicadores Financeiros

Destaques (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Resultados Financeiros Consolidados								
Receita Líquida	222,2	193,1	15,1%	213,6	4,1%	435,8	402,7	8,2%
Lucro Bruto Ajustado	61,0	55,5	9,9%	66,9	-8,9%	127,8	109,6	16,6%
Margem Bruta Ajustada (% Receita Líquida)	27,4%	28,7%	-1,3 p.p.	31,3%	-3,9 p.p.	29,3%	27,2%	2,1 p.p.
EBITDA Ajustado	64,8	74,7	-13,2%	78,3	-17,3%	143,1	142,8	0,2%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	29,2%	38,7%	-9,5 p.p.	36,7%	-7,5 p.p.	32,8%	35,5%	-2,6 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	(1,1)	8,3	-112,9%	8,2	-113,0%	7,2	13,1	-45,1%
Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)	-0,5%	4,3%	-4,8 p.p.	3,9%	-4,3 p.p.	1,6%	3,2%	-1,6 p.p.
Principais Indicadores Financeiros								
Backlog de Receita Diferida	669,3	842,4	-20,5%	733,6	-8,8%	669,3	842,4	-20,5%
Investimento em Imobilizados para Locação (CAPEX TaaS)	13,6	44,0	-69,2%	36,9	-63,3%	36,9	31,2	18,3%
Dívida Líquida / EBITDA UDM (x)	1,89x	2,14x	-12,0%	1,76x	7,3%	1,9	2,1	-12,0%
Principais Indicadores Operacionais								
% Produzidos Internamente (% Vendas Totais)	37%	45%	-7,3 p.p.	39%	-1,5 p.p.	38%	44%	-5,8 p.p.
Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses)	39	47	-16,9%	46	-14,2%	44	48	-9,1%
Quantidade Novos Contratos TaaS	179	397	-54,9%	271	-33,9%	450	706	-36,3%
Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato)	180,7	215,4	-16,1%	293,0	-38,3%	248,3	219,2	13,3%

Mensagem da Administração

Neste segundo trimestre de 2025 (2T25), **conseguimos demonstrar em números o resultado de todo o esforço da WDC em retomar o crescimento**. Nossa Receita Líquida atingiu R\$222,2 milhões no 2T25, que representou crescimento expressivo de 15,1% versus 2T24 e aumento de 4,1% versus 1T25. **No acumulado dos seis primeiros meses do ano de 2025, nossa Receita Líquida atingiu R\$435,8 milhões, alta de 8,2%**. Vale destacar que em 2024 ainda tínhamos alguma presença do segmento Solar que contribuiu com R\$37,3 milhões. Isolando esse fator, nosso crescimento (ex-Solar) 6M25 versus 6M24 foi de 19,3%.

Nosso avanço em Receita, é uma demonstração clara da nossa estratégia de atacar verticais, **avancamos em praticamente todas as linhas de negócio**, puxados principalmente por Áudio e Vídeo Profissional e Cibersegurança. **Serviços, segue crescendo e já representa 18,3% da Receita Líquida da Companhia e não deve parar por aí, enxergamos um horizonte com muitas oportunidades ainda**. À medida que a sinergia entre WDC e Infinite avança, essa linha de negócio ganhará expressividade em nosso *topline*.

Embora o 2T25 tenha trazido desafios notáveis principalmente em função do PDD, a margem EBITDA ajustada marcou 29,2%, recuando 9,5 p.p. na comparação anual, estamos totalmente focados em reverter este cenário. Já concluímos a reestruturação da esteira de crédito e falta muito pouco para concluir a reformulação da esteira de cobrança. Temos confiança total de que os resultados dessas iniciativas trarão melhoras significativas.

Os contratos de locação (TaaS) acumularam no 2T25 um saldo de **R\$669,3 milhões de receitas futuras contratadas (backlog)**. Este **enorme ativo** não figura no balanço como recebível, de acordo com a norma do IFRS15/CPC47, mas garante previsibilidade e recorrência de receita bruta já que são compromissos assumidos por nossos clientes em pagar mensalidades à título de locação para a WDC. Vale destacar que (i) a WDC realiza a totalidade do CapEx no momento da venda, (ii) o “churn” destes contratos é baixo e (iii) essas mensalidades, por sua vez, se convertem em EBITDA, descontando-se apenas PIS/COFINS e depreciação dos equipamentos alugados. No 2T25, o TaaS foi responsável por 36,3% da receita bruta. Esta receita futura nos traz conforto em relação aos nossos compromissos previstos com amortizações de dívida e despesas financeiras, sendo superior à Dívida Líquida.

Por fim, com uma gestão de caixa responsável, encerramos o 2T25 em uma posição confortável. Nosso saldo de caixa alcançou R\$132 milhões, impulsionado por captações estratégicas. Gostaríamos de destacar nossa primeira emissão de **Notas Comerciais com a Caixa Econômica Federal, uma operação de R\$100 milhões que fortalece nossa estrutura de capital e nos proporciona amplo conforto em termos de liquidez**. Em 30/06/25, nosso nível de alavancagem era de **1,89x Dívida Líquida/EBITDA UDM Ajustado** (versus 1,76x no 1T25 e 2,14x no 2T24).

Acreditamos que estamos no caminho certo, agradecemos a confiança de nossos acionistas e parceiros.

WDC Networks

Dados Financeiros Consolidados

CONSOLIDADO (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Backlog de receitas contratadas	669,3	842,4	-20,5%	733,6	-8,8%	669,3	842,4	-20,5%
Receita Líquida de Produtos e Serviços	135,0	111,9	20,7%	129,3	4,4%	264,3	242,8	8,9%
Receita Líquida de Taas	87,2	81,3	7,3%	84,3	3,5%	171,5	159,9	7,2%
Receita Líquida	222,2	193,1	15,1%	213,6	4,1%	435,8	402,7	8,2%
Lucro Bruto Ajustado	63,0	55,5	13,5%	66,9	-5,8%	129,8	109,6	18,5%
<i>Margem Bruta</i>	<i>28,3%</i>	<i>28,7%</i>	<i>-0,4pp</i>	<i>31,3%</i>	<i>-3,0 pp</i>	<i>29,8%</i>	<i>27,2%</i>	<i>2,6 p.p.</i>
EBITDA Ajustado	64,8	74,7	-13,2%	78,3	-17,3%	143,1	142,8	0,2%
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>29,2%</i>	<i>38,7%</i>	<i>-9,5 pp</i>	<i>36,7%</i>	<i>-7,5 pp</i>	<i>32,8%</i>	<i>35,5%</i>	<i>-2,6 pp</i>

No 2T25, a Receita Líquida Consolidada foi de R\$222,2 milhões, melhora de 15,1% em relação ao 2T24. O aumento é explicado principalmente por um crescimento expressivo na vertical áudio e vídeo profissional (equipamentos para eventos e mídias), somado ao melhor desempenho em Telecom e segurança eletrônica neste trimestre. Em comparação ao 1T25, a receita líquida avançou 4,1%.

No 6M25, a Receita Líquida Consolidada, atingiu R\$ 435,8 milhões, 8,2% superior ao 6M24. Desempenho justificado pela melhora da receita em praticamente todas as verticais de negócio da Companhia.

Nominalmente, o Lucro Bruto Ajustado atingiu R\$63,0 milhões, avançando 13,5% na comparação 2T25 versus 2T24. Versus 1T25, o lucro bruto ajustado recuou 5,8%. No 6M25, nominalmente o lucro bruto ajustado atingiu R\$129,8 milhões e avançou 18,5% em decorrência de uma melhora expressiva em termos de receita.

A margem Bruta Ajustada Consolidada no 2T25 atingiu 28,3% e permaneceu em linha, em relação ao 2T24. Comparada ao 1T25, houve leve redução de 3,0 p.p, atribuída a um mercado um pouco mais competitivo.

Mesmo com essa leve redução da margem no segundo trimestre, no acumulado 6M25, a margem avançou 2,6 p.p. em relação ao 6M24 e atingiu 29,8%.

O termo ajustado se refere a R\$ 2,0 milhões de custos de exercícios anteriores, reconhecidos no 2T25.

EBITDA e Margem EBITDA ajustados (Consolidado)

Reconciliação EBITDA (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Lucro Bruto	61,0	55,5	9,9%	66,9	-8,9%	127,8	109,6	16,6%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	27,4%	28,7%	-1,3 p.p.	31,3%	-3,9 p.p.	29,3%	27,2%	2,1 p.p.
(-) Despesas Operacionais	-52,7	-31,6	67,0%	-39,5	0,3	-92,2	-67,8	36,1%
EBIT	8,2	23,9	-65,6%	27,4	-69,8%	35,6	41,8	-14,8%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	3,7%	12,4%	-8,7 p.p.	12,8%	-9,1 p.p.	8,2%	10,4%	-2,2 p.p.
(+) Depreciação & Amortização	49,4	50,7	-2,5%	50,8	-2,9%	100,2	100,9	-0,7%
EBITDA Consolidado	57,6	74,6	-22,7%	78,2	-26,3%	135,8	142,8	-4,8%
Margem EBITDA (% Receita Líquida)	25,9%	38,6%	-12,7 p.p.	36,6%	-10,7 p.p.	31,2%	35,5%	-4,3 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	7,2	0,1	n.a.	0,1	n.a.	7,3	0,1	n.a.
EBITDA Ajustado Consolidado	64,8	74,7	-13,2%	78,3	-17,3%	143,1	142,8	0,2%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	29,2%	38,7%	-9,5 p.p.	36,7%	-7,5 p.p.	32,8%	35,5%	-2,6 p.p.

O EBITDA Ajustado Consolidado totalizou R\$64,8 milhões no 2T25 versus R\$74,7 milhões no 2T24, queda de 13,2%. Na comparação versus o 1T25, a queda foi de 17,3%. Os ajustes ocorridos no montante de R\$7,2 milhões, se referem a (i) R\$2,0 milhões já mencionados, adicionados a (ii) R\$ 2,1 milhões referente a despesas não recorrentes e (iii) R\$3,0 milhões referente a baixa de ativos adquiridos em exercícios anteriores.

No 6M25, o EBITDA Consolidado Ajustado registrou R\$143,1 milhões, resultado em linha comparado ao 6M24.

No 2T25, a Companhia registrou uma margem EBITDA ajustada de 29,2%, enquanto marcava 38,7% no 2T24 (-9,5 p.p) e 36,7% no 1T25 (-7,5 p.p).

Essa queda na margem não está atribuída a um aumento em despesas administrativas ou com pessoal. Em vez disso, a pressão sobre a margem EBITDA é explicada principalmente pelo aumento da Provisão para Créditos de Liquidação Duvidosos (PDD) e o aumento no pagamento de comissões a integradores, reflexo do nosso mix de produtos atual.

A companhia reconhece os desafios principalmente relacionados ao PDD, já reestruturou seu processo de crédito e, em breve, concluirá implementação das ações visão reestruturação da esteira decobrança para diminuir esse impacto.

Resultado Financeiro

Resultado Financeiro (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Variação Cambial Líq. & Ajuste a valor justo Inst. Der.	1,4	(4,3)	-132,4%	2,1	-33,8%	3,5	(7,5)	-146,7%
Receita Financeira	14,6	14,5	0,5%	10,0	45,8%	24,6	28,5	-13,5%
Despesa Financeira	(43,7)	(24,5)	77,9%	(27,5)	58,8%	(71,2)	(46,7)	52,3%
(+/-) Resultado Financeiro	(27,7)	(14,3)	93,7%	(15,4)	80,0%	(43,1)	(25,7)	67,6%

O Resultado Financeiro Líquido no 6M25 piorou R\$17,4 milhões em relação ao 6M24, e é explicado pelos fatores abaixo:

- A Receita Financeira do 6M25 totalizou R\$24,6 milhões, resultando em uma piora de R\$3,9 milhões comparado ao 6M24. Atribuímos essa variação ao menor reconhecimento de juros e multas nos contratos de renegociação de clientes, em virtude da adequação do cálculo conforme explicado no release do 4T24, parcialmente compensado pela melhora em rendimentos sobre aplicações financeiras em função de um saldo de caixa maior.
- A Despesa Financeira do 6M25 totalizou R\$71,2 milhões, uma piora de R\$24,5 milhões em relação ao 6M24, explicada por aumento de pagamento de juros sobre empréstimos e desconto financeiro realizado de forma pontual no valor total de R\$9,2 milhões, em virtude de acordo com cliente que estava inadimplente, deste montante, R\$8,5 milhões se refere a títulos de exercícios anteriores.
- A Variação Cambial Líquida e Ajuste a Valor Justo de instrumentos derivativos reflete a exposição cambial da Companhia sobre seus ativos e passivos em moeda estrangeira. No 6M25, foi observado ganho cambial frente a outras moedas estrangeiras no montante total de R\$10,9 milhões.

Lucro/Prejuízo Líquido e Margem Líquida

Lucro Líquido (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Receita Líquida	222,2	193,1	15,1%	213,6	4%	435,8	402,7	8,2%
EBIT	8,2	23,9	-65,6%	27,4	-69,8%	35,6	41,8	-14,8%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	3,7%	12,4%	-8,7 p.p.	12,8%	-9,1 p.p.	8,2%	10,4%	-2,2 p.p.
(+/-) Resultado Financeiro	(27,7)	(14,3)	93,9%	(15,4)	80,1%	(43,1)	(25,7)	67,7%
(-) Provisão para IR e CSLL	2,7	(1,4)	-302,9%	(3,8)	-171,8%	(1,1)	(3,1)	-65,5%
Lucro Líquido	(16,7)	8,3	-302,2%	8,1	-305,0%	(8,6)	13,0	-165,8%
Margem Líquida (% Receita Líquida)	-7,5%	4,3%	-11,8 p.p.	3,8%	-11,3 p.p.	-2,0%	3,2%	-5,2 p.p.
(+) Rev. Desp. não recorrentes	15,6	0,1	n.a.	0,1	n.a.	15,7	0,1	n.a.
Lucro Líquido Ajustado	(1,1)	8,3	-113,2%	8,2	-113,3%	7,1	13,1	-45,3%
Margem Lucro Líquido Ajustada (% Receita Líquida)	-0,5%	4,3%	-4,8 p.p.	3,9%	-4,3 p.p.	1,6%	3,2%	-1,6 p.p.

O Prejuízo Líquido Ajustado Consolidado no 2T25 foi de R\$1,1 milhões, piora de R\$9,4 milhões em relação ao 2T24 e piora de R\$9,3 milhões versus 1T25. A piora se deve a um segundo trimestre mais pressionado em termos de EBITDA e resultado financeiro.

O termo Ajustado se refere a eventos não recorrentes e de exercícios anteriores já mencionados neste documento. O total de ajustes no 2T25, somam R\$15,6 milhões.

No 6M25, a Companhia registrou Lucro Líquido Ajustado de R\$7,1 milhões, piora de R\$5,9 milhões em relação ao 6M24.

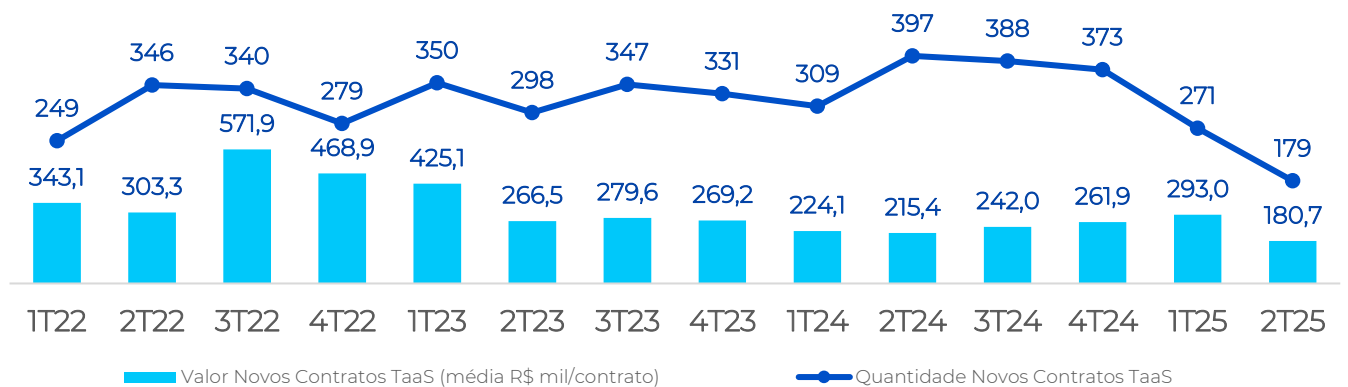
TaaS (Technology as a Service) e Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas)

Esse modelo de negócios da WDC é baseado em contratos de locação de equipamentos, os quais a empresa compra e imobiliza, eventualmente industrializa, alugando-os aos clientes por prazos até 60 meses.

As Receitas Futuras Contratadas são constituídas pela soma das mensalidades dos contratos vendidos que serão reconhecidas como receita bruta mês a mês, sem qualquer necessidade de novos investimentos, dado que o Capex já foi realizado no momento da celebração do contrato de locação, subtraindo basicamente apenas PIS/COFINS e a depreciação dos bens alugados. Neste sentido, do ponto de vista de caixa, o backlog representa fluxo futuro de recebimento previsível, performado, sem novos desembolsos por parte da WDC.

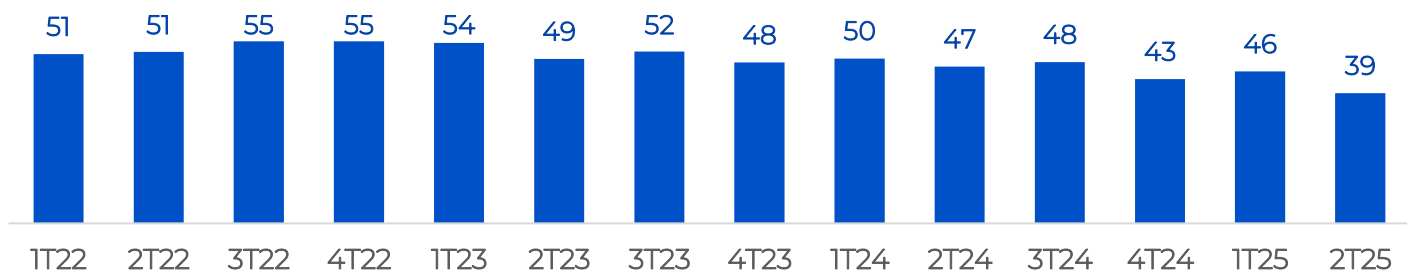
No 2T25, vendemos 179 novos contratos Taas, com ticket médio de R\$180,7 mil.

Contratos TaaS



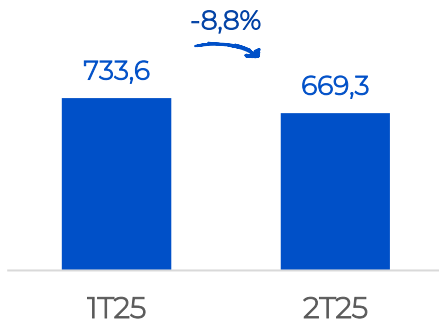
Prazo Novos Contratos TaaS (média em meses)

O Prazo dos Novos Contratos TaaS ficou em 39 meses no 2T25 *versus* 46 meses no 1T25.



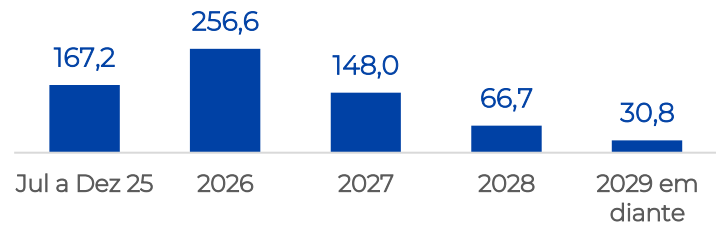
O TaaS além de trazer a previsibilidade de receitas futuras, demonstra a resiliência da empresa e traz conforto na cobertura das despesas e dívidas.

Receitas Futuras Contratadas
(Backlog de Receitas em R\$ milhões)



Cronograma de Recebimento TaaS

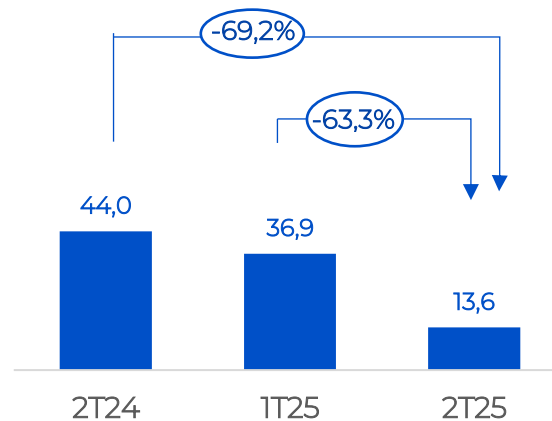
(R\$ milhões)



O cronograma de recebimentos indica os valores de Receita Futura a serem reconhecidos pela Companhia, de Julho de 2025 em diante. Estes valores, por normas contábeis não aparecem como “recebíveis” no balanço da empresa quando o contrato de locação é firmado, mas se converterão em receitas mensais e, conseqüentemente, transitarão por contas a receber conforme a competência dos contratos.

Investimento em Ativos TaaS - CAPEX

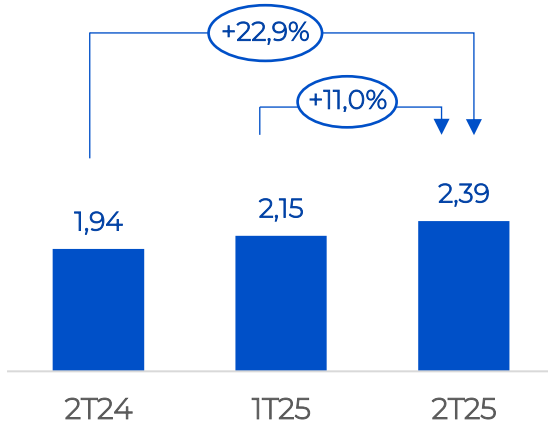
(R\$ milhões)



No 2T25, o investimento total em Ativos TaaS somou R\$13,6 milhões, 63,3% abaixo do 1T25. Com o objetivo de preservar o caixa, a Companhia optou por reduzir o volume de TaaS no 2T25.

Mark-up TaaS Gerencial

(# Vendas Totais TaaS / Investimentos em Ativos TaaS - CAPEX)

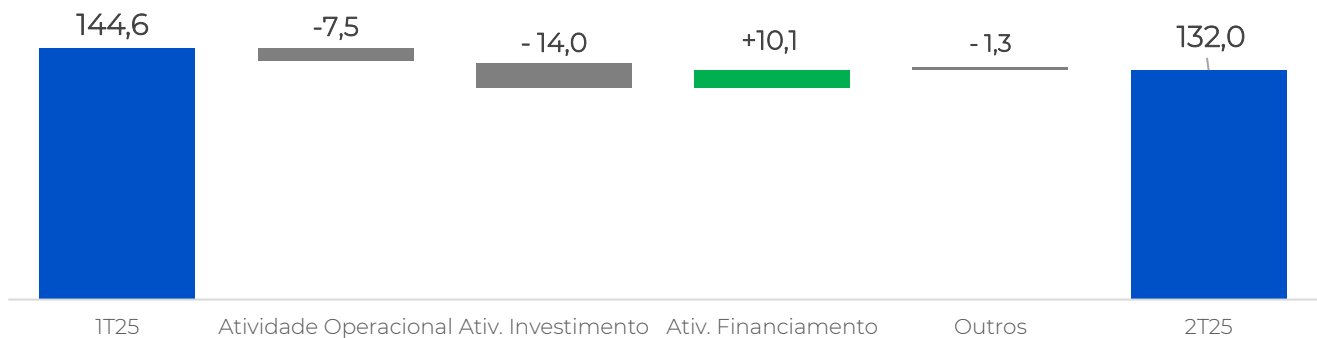


O Mark-up TaaS, é a relação do VGV dos contratos e Capex efetuado, ou seja, o Mark-up desses contratos indica o quanto de receita será gerada pelo investimento efetuado.

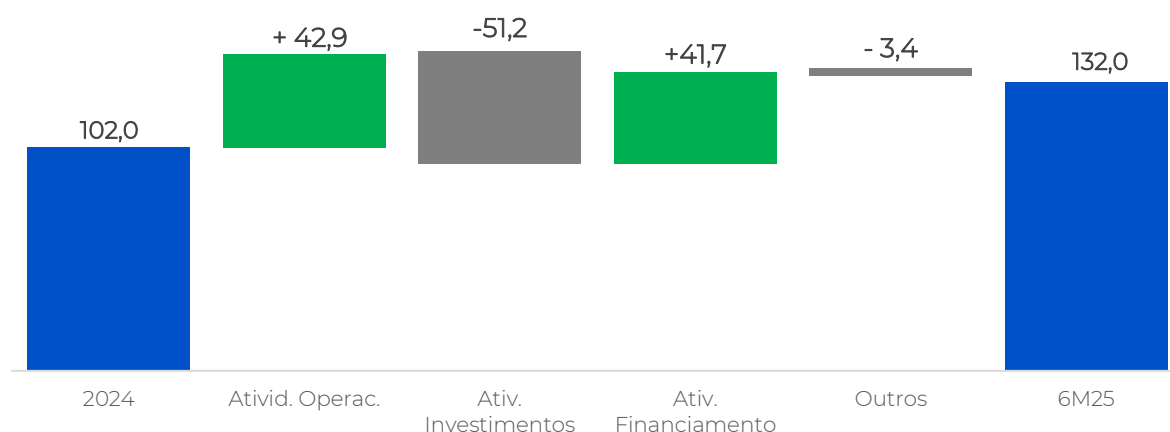
Nota: a Companhia tem transferido saldos antigos de estoques para imobilizado. Esse volume foi alvo de ajuste gerencial para assegurar comparabilidade do mark up nos períodos.

Fluxo de Caixa

Trimestral
(R\$ milhões)



No 2T25, a Companhia apresentou geração de atividade operacional de -R\$7,5 milhões. As atividades de investimento, principalmente relacionado ao modelo TaaS – *technology as a service*, consumiram - R\$14,0 milhões, enquanto as atividades de financiamento, somadas a pagamentos de empréstimos e outros motivos, registraram +R\$8,8 milhões. A posição de caixa ao final do 2T25 foi de R\$132,0 milhões.

Acumulado
(R\$ milhões)


No 6M25, a Companhia apresentou geração de atividade operacional de +R\$42,9 milhões. As atividades de investimento, principalmente relacionado ao modelo TaaS – *technology as a service*, consumiram - R\$51,2 milhões, enquanto as atividades de financiamento, somadas a pagamentos de empréstimos e outros motivos, somaram +R\$38,2 milhões. A posição de caixa ao final do 2T25 foi de R\$132,0 milhões.

Endividamento

Endividamento (R\$ milhões exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %
(+) Empréstimos, financiamentos e debêntures	635,3	594,7	6,8%	630,3	0,8%
Circulante	235,6	66,1	256,6%	232,3	1,4%
Não Circulante	399,7	528,7	-24,4%	398,0	0,4%
(+) Arrendamentos Mercantis	9,1	12,7	-28,1%	9,3	-2,1%
Circulante	3,0	4,0	-25,2%	3,1	-3,1%
Não Circulante	6,2	8,7	-29,3%	6,2	-1,5%
(+/-) Instrumentos Financeiros Derivativos Líquidos	(0,0)	0,2	-112,9%	(0,2)	-86,7%
Ativo	(0,0)	(0,1)	-83,0%	(0,2)	-86,7%
Passivo	0,0	0,3	-100,0%	0,0	
Dívida Bruta	644,4	607,6	6,1%	639,4	0,8%
(-) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(132,0)	(75,3)	75,2%	(144,6)	-8,7%
Dívida Líquida	512,4	532,3	-3,7%	494,8	3,6%
EBITDA UDM ajustado	271,7	248,4	9,4%	281,5	-3,5%
Dívida Líquida / EBITDA UDM ajustado	1,89x	2,14x	-12,0%	1,76x	7,3%

No 2T25, celebramos junto à Caixa Econômica, a primeira emissão de Notas Comerciais da WDC no valor de R\$100,0 milhões, com vencimento em maio/2030 a taxa de DI+1,85% a.a. O recurso foi destinado para o pagamento da primeira amortização da Debênture ocorrida em jun/25.

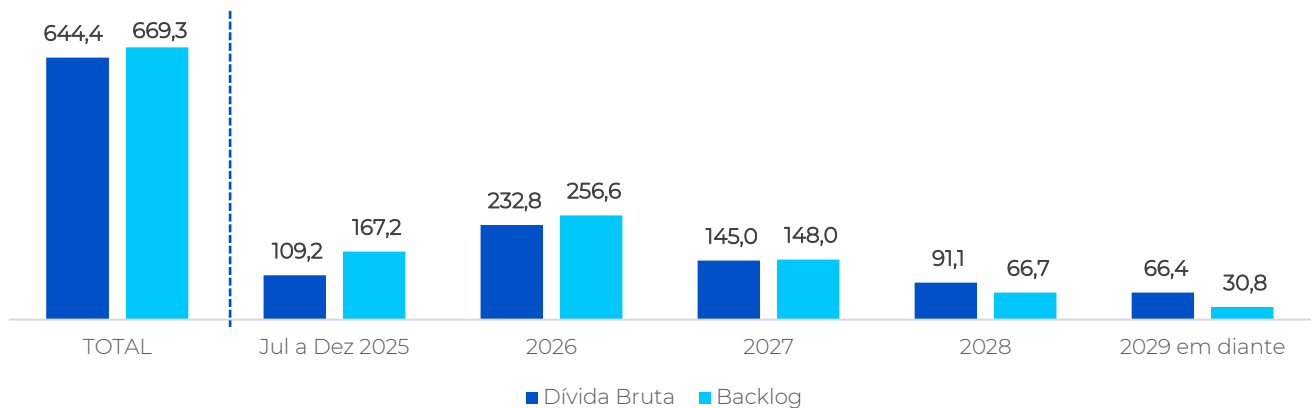
Além desta captação, no 2T25 realizamos mais uma Cessão de Direitos Creditórios com o Banco Daycoval, no montante de R\$21,3 milhões, a taxa de 1,2860% a.m, como forma de reforçar o caixa.

Em junho de 2025, a Dívida Líquida sobre o EBITDA (UDM) Ajustado ficou em 1,89x (versus 1,76x no 1T25). Esse nível se traduz em alta capacidade de pagamento das suas obrigações com seus debenturistas e demais financiadores.

É importante comentar que para o restante do ano de 2025, a receita já contratada na modalidade TaaS (backlog) é superior a necessidade de amortização projetada para o período.

Cronograma de Amortização da Dívida Bruta e Cobertura das Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receita)

(R\$ milhões)



ROIC

ROIC (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %
Receita Líquida	222,2	193,1	15,1%	213,6	4,1%
EBIT (UDM)	53,1	48,3	10,1%	68,8	-22,8%
(-) Provisão para IR e CSLL (UDM)	(11,3)	(0,6)	1839,6%	(15,4)	-26,7%
Lucro Operacional depois de impostos (NOPAT) = (A)	41,9	47,7	-12,2%	53,4	-21,6%
(+) Patrimônio Líquido	645,4	650,4	-0,8%	662,9	-2,6%
(+) Dívida Bruta	644,4	607,6	6,1%	639,4	0,8%
(+) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(132,0)	(75,3)	75,2%	(144,6)	-8,7%
Capital Investido	1.157,8	1.182,6	-2,1%	1.157,7	0,0%
Capital Investido Média 2024 e 2023 = (B)	1.155,6	1.153,1	0,2%	1.155,6	0,0%
ROIC (UDM) = (A/B)	3,6%	4,1%	-0,5 p.p.	4,6%	-1,0 p.p.



Demonstrativo de Resultado do Exercício

Demonstração Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Receita Bruta Vendas	168.890	134.445	25,6%	161.239	4,7%	330.129	289.804	13,9%
Receita Bruta Locação	96.106	89.537	7,3%	92.845	3,5%	188.951	176.194	7,2%
Receita Bruta	264.996	223.982	18,3%	254.084	4,3%	519.080	465.998	11,4%
(-) Impostos Incidentes sobre Receita	(36.270)	(26.476)	37,0%	(33.384)	8,6%	(69.654)	(53.730)	29,6%
(-) Devoluções	(6.491)	(4.388)	47,9%	(7.145)	-9,2%	(13.636)	(9.610)	41,9%
Receita Líquida	222.235	193.119	15,1%	213.555	4,1%	435.790	402.659	8,2%
(-) CMV	(161.285)	(137.665)	17,2%	(146.683)	10,0%	(307.968)	(293.075)	5,1%
Lucro Bruto	60.950	55.453	9,9%	66.872	-8,9%	127.822	109.584	16,6%
Margem Bruta (% Receita Líquida)	27,4%	28,7%	-1,3 p.p.	31,3%	-3,9 p.p.	29,3%	27,2%	2,1 p.p.
(+) Rev. Não recorrentes	2.016	0	n.a.	0	n.a.	2.016	0	n.a.
Lucro Bruto Ajustado	62.966	55.453	13,5%	66.872	-5,8%	129.838	109.584	18,5%
Margem Bruta Ajustada (% Receita Líquida)	28,3%	28,7%	-0,4 p.p.	31,3%	-3,0 p.p.	29,8%	27,2%	2,6 p.p.
(-) Despesas c/ Pessoal	(15.991)	(14.596)	9,6%	(15.356)	4,1%	(31.347)	(28.675)	9,3%
(-) Despesas Comercial	(26.461)	(11.348)	133,2%	(12.355)	114,2%	(38.816)	(28.388)	36,7%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(5.788)	(2.558)	126,3%	(6.129)	-5,6%	(11.917)	(5.847)	103,8%
(+/-) Outras receitas/despesas operacionais	(4.484)	(3.050)	47,0%	(5.681)	-21,1%	(10.165)	(4.863)	109,0%
(-) Despesas Operacionais	(52.724)	(31.552)	67,1%	(39.521)	33,4%	(92.245)	(67.773)	36,1%
EBIT	8.226	23.901	-65,6%	27.351	-69,9%	35.577	41.811	-14,9%
Margem EBIT (% Receita Líquida)	3,7%	12,4%	-8,7 p.p.	12,8%	-9,1 p.p.	8,2%	10,4%	-2,2 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	7.162	89	7954,6%	130	5413,2%	7.292	89	81,0 p.p.
EBIT Ajustado	15.388	23.990	-35,9%	27.481	-44,0%	42.869	41.900	2,3%
Margem EBIT Ajustada (% Receita Líquida)	6,9%	12,4%	-5,5 p.p.	12,9%	-5,9 p.p.	9,8%	10,4%	-0,6 p.p.
(+) Depreciação & Amortização	49.415	50.666	-2,5%	50.847	-2,8%	100.262	100.942	-0,7%
EBITDA	57.641	74.567	-22,7%	78.198	-26,3%	135.839	142.753	-4,8%
Margem EBITDA (% Receita Líquida)	25,9%	38,6%	-12,7 p.p.	36,6%	-10,7 p.p.	31,2%	35,5%	-4,3 p.p.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	7.162	89	7954,6%	130	5413,2%	7.292	89	8100,7%
EBITDA Ajustado	64.803	74.656	-13,2%	78.328	-17,3%	143.131	142.841	0,2%
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	29,2%	38,7%	-9,5 p.p.	36,7%	-7,5 p.p.	32,8%	35,5%	-2,6 p.p.
(+/-) Resultado Financeiro	(27.701)	(14.289)	93,9%	(15.378)	80,1%	(43.079)	(25.681)	67,7%
(-) Provisão para IR e CSLL	2.745	(1.353)	-302,9%	(3.824)	-171,8%	(1.079)	(3.132)	-65,5%
Lucro Líquido	(16.729)	8.260	-302,5%	8.148	-305,3%	(8.581)	12.998	-166,0%
Margem Líquida (% Receita Líquida)	-7,5%	4,3%	-11,8 p.p.	3,8%	-11,3 p.p.	-2,0%	3,2%	-5,2 p.p.
(+) Rev. Desp. não recorrentes	15.632	59	26534,9%	86	18131,1%	15.718	59	26681,0%
Lucro Líquido Ajustado	(1.097)	8.319	-113,2%	8.234	-113,3%	7.137	13.057	-45,3%
Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)	-0,5%	4,3%	-4,8 p.p.	3,9%	-4,3 p.p.	1,6%	3,2%	-1,6 p.p.

Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %
Ativo					
Ativo Circulante					
Caixa e equivalentes de caixa	131.969	75.321	75%	144.607	-8,7%
Contas a receber, líquidas	332.688	250.661	33%	334.291	0%
Impostos a recuperar	21.466	19.455	10%	15.148	42%
Instrumentos financeiros derivativos	24	123	n.a.	181	n.a.
Estoques	204.192	207.045	-1%	199.721	2%
Adiantamentos a fornecedores	19.363	23.082	-16%	35.552	-46%
Despesas Antecipadas	598	314	90%	374	60%
Total do Ativo Circulante	710.300	576.001	23%	729.874	-3%
Ativo Não Circulante					
Contas a receber, líquidas	233.770	260.145	-10%	240.458	-3%
Depósitos Judiciais	109	109	0%	109	0%
Instrumentos financeiros derivativos	-	18	n.a.	-	n.a.
Impostos a recuperar	5.696	30.927	n.a.	6.063	-6%
Impostos diferidos	42.966	35.045	23%	43.418	-1%
Ativo de direito de uso	7.828	11.785	-34%	8.448	-7%
Imobilizado, líquido	345.203	394.376	-12%	374.337	-8%
Intangível, líquido	92.250	105.809	-13%	100.876	-9%
Total do Ativo Não Circulante	727.822	838.214	-13%	773.709	-6%
Total do Ativo	1.438.122	1.414.215	2%	1.503.583	-4%
Passivo					
Passivo Circulante					
Fornecedores	83.470	114.329	-27%	105.832	-21%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	6.888	6.560	5%	8.582	-20%
Impostos a recolher	8.640	12.749	-32%	25.336	-66%
Empréstimos, financiamentos e debêntures	235.583	66.059	257%	232.305	1%
Dividendos a pagar	-	-	-	12.059	-100%
Instrumentos financeiros derivativos	0	327	-100%	0	-
Arrendamentos mercantis	2.968	3.970	-25%	3.064	-3%
Partes relacionadas	0	5	-100%	0	-
Outras obrigações	17.347	22.324	-22%	11.995	45%
Receita diferida	17.973	0	-	14.633	23%
Total do Passivo Circulante	372.869	226.323	65%	413.806	-10%
Passivo Não Circulante					
Empréstimos, financiamentos e debêntures	399.722	528.658	-24%	397.976	0%
Provisões para demandas judiciais	1.930	150	1187%	1.930	0%
Arrendamentos mercantis	6.152	8.706	-29%	6.247	-2%
Outras obrigações	12.065	-	-	20.769	-42%
Total do Passivo Não Circulante	419.869	537.514	-22%	426.922	-2%
Patrimônio líquido					
Capital social	301.397	301.397	0%	292.861	3%
Ações em tesouraria	0	-8.536	-100%	0	-
Reservas de capital	236.632	236.632	0%	236.632	0%
Reservas de lucro	112.920	104.858	8%	121.456	-7%
Lucro/Prejuízo acumulado	-8.654	13.041	-166%	8.149	-206%
Outros resultados abrangentes	2.430	2.986	-19%	3.757	-35%
Participação dos não controladores	659	0	-	0	-
Total do Patrimônio Líquido	645.384	650.378	-0,8%	662.855	-2,6%
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	1.438.122	1.414.215	1,7%	1.503.583	-4,4%

Demonstrativo de Fluxo de Caixa

Demonstrações dos Fluxos de Caixa Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	2T25	2T24	Δ %	1T25	Δ %	2025 Acum.	2024 Acum.	Δ %
Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais								
Lucro líquido do período	(16.803)	8.303	-302%	8.149	-306%	(8.654)	13.041	-166%
Ajuste para conciliar o resultado do período com o caixa das atividades operacionais	92.992	75.403	23%	81.013	15%	174.005	155.615	12%
Depreciação e amortização	49.415	50.663	-2%	50.847	-3%	100.262	100.941	-1%
Perda esperada com créditos de liquidação duvidosa	18.224	1.875	872%	(2.445)	-845%	15.779	9.060	74%
Provisão para obsolescência de estoques	411	(3.241)	-113%	874	-53%	1.285	(5.159)	-125%
Provisão para processos judiciais e outros, líquida	0	3	-100%	6	-100%	6	6	0%
Marcação a mercado de derivativos	115	(1.604)	-107%	481	-76%	596	(1.971)	-130%
Despesas de juros e variação cambial	22.816	23.265	-2%	19.952	14%	42.768	44.617	-4%
Encargos sobre arrendamentos	600			124		724		
Despesas de ajuste a valor presente	118	2.668	-96%	2.426	-95%	2.544	4.490	-43%
Baixa de ativo imobilizado e intangível	4.038	422	857%	4.924	-18%	8.962	500	1692%
Imposto de renda e contribuição social	(3.189)	2.595	-223%	4.129,00	-177%	940	5.299	-82%
Impostos de renda e contrinuição social diferidos	444	(1.243)	-136%	(305)	-246%	139	(2.168)	-106%
Redução (aumento) dos ativos	(5.155)	(36.136)	-86%	(25.194)	-80%	(30.349)	(114.136)	-73%
Contas a receber	(10.288)	(50.149)	-79%	2.574	-500%	(7.714)	(94.491)	-92%
Impostos a recuperar	(5.951)	9.981	-160%	10.855	-155%	4.904	3.640	35%
Estoques	(4.881)	5.164	-195%	(30.994)	-84%	(35.875)	(21.209)	69%
Adiantamentos a fornecedores e depósitos judiciais	16.189	142	11301%	(7.611)	-313%	8.578	(959)	-994%
Despesas antecipadas	(224)	(1.274)	-82%	(18)	1144%	(242)	(1.117)	-78%
Aumento (redução) dos passivos	(78.004)	(22.873)	241%	(13.562)	475%	(91.566)	15.299	-699%
Fornecedores	(22.125)	(18.577)	19%	(2.954)	649%	(25.079)	10.323	-343%
Impostos a recolher	(13.498)	(531)	2442%	(9.540)	41%	(23.038)	4.200	-649%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	(1.694)	1.282	-232%	687	-347%	(1.007)	2.826	-136%
Partes relacionadas	0	(4)	-100%	0		0	(11)	-100%
Outras obrigações	(12)	(2.833)	-100%	486	-102%	474	171	177%
Pagamento de juros	(40.675)	0		(2.241)	1715%	(42.916)	0	
Pagamento de imposto de renda e contribuição social	0	(2.210)	-100%	-		0	(2.210)	-100%
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades operacionais	(6.970)	24.697	-128%	50.406	-114%	43.436	69.819	-38%
Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos	(15.136)	(46.019)	-67%	(37.263)	-59%	(52.399)	(78.468)	-33%
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(13.893)	(46.019)	-70%	(37.263)	-63%	(51.156)	(78.468)	-35%
Aumento de capital em investida	(1.243)	0		0		(1.243)	0	
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de investimento:	(15.136)	(46.019)	-67%	(37.263)	-59%	(52.399)	(78.468)	-33%
Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamento	10.796	(444)	-2532%	31.530	-66%	42.326	(20.215)	-309%
Ingresso de novos empréstimos e debêntures	101.988	50.000	104%	33.508,00	204%	135.496	50.000	171%
Operações com vendedor	1.567	3.724,00	-58%	3.123,00	-50%	4.690	9.612,00	-51%
Pagamento de empréstimos e financiamentos (principal)	(80.672)	(52.188)	55%	(4.098)	1869%	(84.770)	(75.458)	12%
Pagamento de obrigações por arrendamento mercantil	(729)	(859)	-15%	(1.090)	-33%	(1.819)	(1.252)	45%
Liquidação de derivativos	42	-1.121	-104%	87	-52%	129	-3.117	-104%
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	-12.059	-		0		-12.059	-	
Constituição de minoritários	659	-		0		659	-	
Caixa líquido gerado pelas nas atividades de financiamento	10.796	(444)	-2532%	31.530	-66%	42.326	(20.215)	-309%
Efeito de Variação Cambial Sobre o Caixa e Equivalentes de Caixa	(1.327)	1.377	-196%	(2.096)	-37%	(3.423)	2.226	-254%
Variação no Caixa Líquido da Companhia	(12.637)	(20.389)	-38%	42.577	-130%	29.940	(26.638)	-212%
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	144.607	95.710	51%	102.030	42%	102.030	101.959	0%
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	131.969	75.321	75%	144.607	-9%	131.969	75.321	75%



Fale com o IR



ri@wdcnet.com.br



www.ri.wdcnet.com.br



WDC
NETWORKS