



WDC
NETWORKS



RELEASE DE
RESULTADOS
2T24

LVTC
B3 LISTED NM

Teleconferência

8 de Agosto de 2024 – Quinta-Feira
10h00 (Horário de Brasília) | 9h00 (EST)

Português: [clique aqui](#)

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3



Release de Resultados 2T24

*WDC fortalece sua tese de se tornar mais lucrativa e registra **maior EBITDA Ajustado da história da Companhia atingindo R\$74,7 milhões no 2T24 (+8,9% vs 2T23)**. No Lucro Líquido Ajustado, a WDC registrou R\$8,4 milhões (R\$13,1 milhões acumulado em 2024), **sendo o segundo trimestre consecutivo de lucratividade, revertendo o prejuízo de 2023.***

Ilhéus, 07 de agosto de 2024 – A Livetech da Bahia Indústria e Comércio S.A. (B3: LVTC3) (“Companhia” ou “WDC Networks”) - empresa de tecnologia que atua nos setores de Telecomunicações, Energia Solar e Corporativo, fundada em 2003 e pioneira na locação de tecnologia (“Technology as a Service” ou “TaaS”), anuncia hoje os seus resultados referentes ao 2º trimestre de 2024 (2T24). As informações contábeis intermediárias da Companhia, referentes ao período findo em 30 de junho de 2024 compreendem as informações contábeis intermediárias, individuais e consolidadas, elaboradas de acordo com a NBC TG 21 - Demonstração Intermediária aprovada pelo Conselho Federal de Contabilidade e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standard Board (IASB) e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais (ITR).

DESTAQUES | 2T24 (consolidado)

- ⇒ WDC registra maior EBITDA Ajustado da história da Companhia e atinge R\$74,7 milhões no 2T24, 8,9% superior ao reportado no 2T23. No 6M24, recorde se mantém e atinge R\$142,9 milhões (+13,4% versus 6M23)
- ⇒ Companhia atingiu Margem EBITDA Ajustada de 38,7%, melhora de 7,5 p.p. em relação ao 2T23. Se trata também da maior Margem EBITDA já registrada na Companhia
- ⇒ Lucro Líquido Ajustado evolui de forma significativa no 2T24 e marca R\$ 8,4 milhões (+138,1% versus 2T23). Na visão acumulada, Companhia reverte prejuízo líquido do 6M23 de -R\$2,9 milhões para Lucro Líquido Ajustado de R\$ 13,1 milhões no 6M24
- ⇒ Pela segunda vez consecutiva, WDC melhora sua Margem Bruta em todos os segmentos no 2T24, atingindo no consolidado 28,7% versus 23,5% do 2T23
 - Margem Enterprise no 2T24 foi 33,8% versus 33,1% no 2T23
 - Margem Telecom no 2T24 foi 27,1% versus 23,1% no 2T23
 - Margem Solar no 2T24 foi 18,5% versus 10,3% no 2T23
- ⇒ Companhia mantém baixo nível de Despesas Operacionais, que em termos absolutos atingiu R\$31,5 milhões, melhora de 1,8% em relação ao 2T23. A relação entre Despesas Operacionais e Receita líquida era 16,3% no 2T24.

R\$ 74,7
milhões
em EBITDA Ajustado
Consolidado

38,7%
Margem EBITDA
Ajustada consolidada

R\$8,4
milhões
Lucro Líquido Ajustado



- ⇒ **Receitas Futuras Contratadas (Backlog)** se mantém em alto patamar e totaliza R\$842,4 milhões no 2T24 (-2,7% versus 2T23)
- ⇒ **Liquidez corrente** registra 2,55x no 2T24 versus 2,37x no 2T23
- ⇒ **Dívida Líquida / EBITDA UDM ajustado** segue em patamares saudáveis, partindo de 2,06x no 1T24 para 2,14x no 2T24
- ⇒ **Conversão de EBITDA em caixa operacional (ex-juros)** no montante de R\$ 69,8 milhões na visão Consolidada no 6M24
- ⇒ Em vendas totais (ex- Solar), a Companhia se manteve estável na comparação entre o 2T24 e 2T23. Comparando 2T24 versus 1T24, houve crescimento de 4,4%, atingindo o montante de R\$206,4 milhões

Resumo do Resultado Consolidado e Indicadores Financeiros

Destaques (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Resultados Financeiros Consolidados								
Vendas Totais	220,0	250,3	-12,1%	224,6	-2,1%	444,6	607,9	-26,9%
Receita Líquida	193,1	219,7	-12,1%	209,5	-7,8%	402,7	464,0	-13,2%
Lucro Bruto	55,5	51,7	7,4%	54,1	2,5%	109,6	101,8	7,7%
<i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i>	28,7%	23,5%	5,2 p.p.	25,8%	2,9 p.p.	27,2%	21,9%	5,3 p.p.
EBITDA Ajustado	74,7	68,6	8,9%	68,2	9,6%	142,9	126,0	13,4%
<i>Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)</i>	38,7%	31,2%	7,5 p.p.	32,5%	6,1 p.p.	35,5%	27,2%	8,3 p.p.
Lucro Líquido Ajustado	8,4	3,5	138,1%	4,7	76,5%	13,1	(2,9)	-555,0%
<i>Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)</i>	4,3%	1,6%	2,7 p.p.	2,3%	2,1 p.p.	3,3%	-0,6%	3,9 p.p.
Principais Indicadores Financeiros								
Backlog de Receita Diferida	842,4	865,9	-2,7%	853,2	-1,3%	842,4	865,9	-2,7%
Investimento em Imobilizados para Locação (CAPEX TaaS)	44,0	35,0	26,0%	31,2	41,1%	75,3	113,2	-33,5%
Dívida Líquida / EBITDA UDM (x)	2,1x	2,3x	-6,1%	2,1x	4,0%	2,1x	2,3x	-6,1%
Principais Indicadores Operacionais								
% Produzidos Internamente (% Vendas Totais)	45%	47%	-2,4 p.p.	43%	1,6 p.p.	44%	47%	-3,2 p.p.
% TaaS (% Vendas Totais)	39%	32%	7,1 p.p.	31%	8,0 p.p.	35%	38%	-2,7 p.p.
% TaaS (% Receita Bruta)	40%	33%	7,2 p.p.	36%	4,2 p.p.	38%	31%	7,3 p.p.
Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses)	47	49	-4,7%	50	-5,0%	48	53	-8,4%
Quantidade Novos Contratos TaaS	397	298	33,2%	309	28,5%	706	648	9,0%
Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato)	215	267	-19,2%	224	-3,9%	219	352	-37,8%

Mensagem da Administração

Neste segundo trimestre de 2024 (2T24), a WDC seguiu focada no seu plano de se tornar cada vez mais lucrativa, sem renunciar ao seu DNA, de melhorar a qualidade de vida das pessoas através da tecnologia, de forma ágil e descomplicada. Este foi o segundo trimestre consecutivo que melhoramos as margens brutas de todos os segmentos e atingimos **nível recorde de EBITDA consolidado, marcando R\$74,7 milhões com margem EBITDA de 38,7%**. Esses números refletem o esforço da Companhia no reposicionamento estratégico, evitando vender a qualquer preço e no controle de custos e despesas de modo a tornar a WDC cada vez mais eficiente e competitiva.

Como parte de nosso plano para o futuro de vender cada vez mais projetos de valor agregado, avançamos consideravelmente no aumento da venda de serviços no 2T24, de modo que 18,7% da nossa receita bruta foi gerada nesta modalidade. Comparando com o mesmo período de 2023, tínhamos 13,8% da receita bruta gerada por serviços. Na medida que avançamos na estratégia de combinar produtos para cada vertical de mercado devemos aumentar nossa participação no segmento corporativo. Parte dessa mudança deve ser executada com eventuais M&A's que estão no radar da Companhia, e que nos ajudarão a acelerar nossa oferta de serviços recorrentes em nossas soluções, nos tornando ainda mais estratégicos para nossos clientes.

Os contratos TaaS acumularam no 2T24 um saldo de **R\$842,4 milhões de receitas futuras contratadas (backlog)**. Este **enorme ativo** não figura no balanço como recebível, de acordo com a norma do IFRS15/CPC40, mas garante previsibilidade e recorrência de receita bruta já que são compromissos assumidos por nossos clientes em pagar mensalidades à título de locação para a WDC. Vale destacar que (i) a WDC realiza a totalidade do CapEx no momento da venda, (ii) o “churn” destes contratos é baixo e (iii) essas mensalidades, por sua vez, se convertem em EBITDA descontando-se apenas PIS/COFINS e depreciação dos equipamentos alugados. No 2T24, o TaaS foi responsável por 40% da receita bruta. Esta receita futura nos traz conforto em relação aos nossos compromissos previstos com amortizações de dívida e despesas financeiras, sendo aproximadamente 1,58x vezes superior à Dívida Líquida.

No segmento **Enterprise**, alcançamos R\$82,0 milhões em vendas no 2T24. Embora esse montante represente queda de 9,6% em relação a 1T24, ainda é o melhor primeiro semestre já registrado no Enterprise, com o atingimento de R\$188,3 milhões em vendas, que representa melhora de 24,1% em relação ao 6M23. Vale a pena mencionar também que este segmento entregou excelente nível de margem bruta no 2T24 atingindo 33,8% versus 33,1% no 2T23 e 31,5% no 1T24.

Telecom, teve uma performance interessante no 2T24 e voltou a liderar a maior fatia das vendas. No 2T24, o segmento respondeu por 57% das vendas totais. Cabe destacar também a melhora na margem bruta do segmento, que avançou 4,0 p.p. em relação ao 2T23, atingindo 27,1%. Destaque para os novos contratos voltados a serviços, que impulsionaram a margem do Telecom.

No segmento **Solar**, a WDC segue focada em realizar vendas mais lucrativas. No 2T24, **praticamos margem bruta de 18,5%**, versus margem bruta de 10,3% no 2T23 e 12,8% no 1T24. Reconhecemos que o desafio nesse segmento é ainda muito grande para as empresas distribuidoras como a WDC, pois a logística de entrega dos produtos a todas as regiões além do que, a crise dos maiores fabricantes de painéis solares chineses continua a derrubar os preços internacionais.

Conseguimos gerar um caixa operacional (ex-juros) no montante de R\$ 24,7 milhões na visão consolidada. Como medida de preservação e reforço de caixa, em junho de 2024, contraímos uma nova dívida junto ao Banco do Brasil no montante de R\$ 50 milhões, no entanto, por outro lado, seguimos realizando amortizações de outras obrigações. Ao fim do 2T24, nosso nível de alavancagem era **2,14x Dívida Líquida/EBITDA UDM** (versus 2,28x no 2T23 e 2,06x no 1T24), nível que consideramos saudável para a Companhia.

O dia 16 de junho de 2024 se tornou um marco para a WDC pois, nesta data, **inauguramos nosso incrível showroom**. Se trata de um passo importante e muito estratégico para a Companhia no sentido de ilustrar nosso novo posicionamento. São diversos ambientes focados em verticais, mostrando de maneira clara a aplicabilidade do nosso portfólio.

Neste trimestre, **avançamos no nosso reposicionamento**, reforçamos a área de Design Center, intensificamos a comercialização de serviços, entregamos nosso showroom, mostrando de maneira clara a aplicabilidade do nosso portfólio e mantivemos agenda ativa na prospecção de M&A's. Temos ainda muitos desafios em 2024, mas estamos em plena execução do nosso plano "go to market", em ofertar cada vez mais serviços e produtos a diferentes verticais.

Muito obrigado, e contamos com vocês nesta jornada rumo ao sucesso!

WDC Networks

Dados Financeiros

CONSOLIDADO

CONSOLIDADO (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Backlog de receitas contratadas	842,4	872,1	-3,4%	853,2	-1,3%	842,4	872,1	-3,4%
Vendas de Produtos e Serviços	134,4	170,9	-21,3%	155,4	-13,5%	289,8	379,7	-23,7%
Vendas Taas (VGV Locações)	85,5	79,4	7,7%	69,3	23,5%	154,8	228,2	-32,2%
Vendas Totais	220,0	250,3	-12,1%	224,6	-2,1%	444,6	607,9	-26,9%
Receita Líquida de Produtos e Serviços	111,9	144,0	-22,3%	130,9	-14,5%	242,8	252,0	-3,7%
Receita Líquida de Taas	81,3	75,7	7,3%	78,6	3,3%	159,9	150,3	6,4%
Receita Líquida	193,1	219,7	-12,1%	209,5	-7,8%	402,7	464,0	-13,2%
Lucro Bruto	55,5	51,7	7,4%	54,1	2,5%	109,6	101,8	7,7%
<i>Margem Bruta</i>	<i>28,7%</i>	<i>23,5%</i>	<i>5,2 p.p.</i>	<i>25,8%</i>	<i>2,9 p.p.</i>	<i>27,2%</i>	<i>21,9%</i>	<i>5,3 p.p.</i>
EBITDA	74,6	68,6	8,8%	68,2	9,4%	142,8	126,0	13,3%
<i>Margem EBITDA (% Receita Líquida)</i>	<i>38,6%</i>	<i>31,2%</i>	<i>7,4 p.p.</i>	<i>32,5%</i>	<i>6,1 p.p.</i>	<i>35,5%</i>	<i>27,2%</i>	<i>8,3 p.p.</i>

TELECOM

TELECOM (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Backlog de receitas contratadas	614,6	693,1	-11,3%	629,7	-2,4%	614,6	693,1	-11,3%
Vendas de Produtos e Serviços	64,5	71,0	-9,2%	52,7	22,3%	117,2	150,0	-21,9%
Vendas Taas (VGV Locações)	60,0	60,7	-1,1%	38,7	55,3%	98,7	183,1	-46,1%
Vendas Totais	124,5	131,7	-5,5%	91,4	36,2%	215,9	333,1	-35,2%
Receita Líquida de Produtos e Serviços	54,4	58,8	-7,4%	43,8	24,4%	98,2	121,0	-18,9%
Receita Líquida de Taas	62,3	61,1	2,0%	61,1	2,0%	123,3	122,3	0,9%
Receita Líquida	116,7	119,8	-2,6%	104,8	11,3%	221,5	243,3	-9,0%
Lucro Bruto	31,6	27,7	14,2%	25,7	23,0%	57,4	56,9	0,7%
<i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i>	<i>27,1%</i>	<i>23,1%</i>	<i>4,0 p.p.</i>	<i>24,5%</i>	<i>2,6 p.p.</i>	<i>25,9%</i>	<i>23,4%</i>	<i>3,7 p.p.</i>
Principais Indicadores Operacionais								
% TaaS (% Vendas Totais)	48,2%	46,1%	2,1 p.p.	42,3%	5,9 p.p.	45,7%	55,0%	-6,7 p.p.
% TaaS (% Receita Bruta)	51,6%	48,7%	2,9 p.p.	56,1%	15,8 p.p.	53,7%	47,3%	4,2 p.p.
Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses)	45,5	47,8	-4,7%	43,5	4,7%	44,7	52,1	-14,0%
Quantidade Novos Contratos TaaS	290	220	31,8%	225	28,9%	515	492	4,7%
Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato)	207,0	275,9	-25,0%	171,8	20,5%	191,6	372,1	-48,5%

No 2T24, as vendas totais no segmento Telecom atingiram R\$124,5 milhões, redução de 5,5% em relação ao 2T23 e aumento de 36,2% versus 1T24. Vale comentar que neste trimestre a WDC teve uma participação bem-sucedida na ABRINT 2024, que ajudou a impulsionar as vendas do trimestre.

No 6M24, as vendas atingiram R\$215,9 milhões, queda de 35,2% em relação ao 6M23, explicada pelo atual momento de desaceleração do mercado de ISP's na geração de novas assinaturas. Desde janeiro/24, de acordo com informações da Anatel, o setor gerou 992,7 mil novas assinaturas em fibra, ou crescimento de apenas 2,7% da base. Sentimos que a renovação tecnológica do parque instalado é mais significativa do que o crescimento orgânico das redes.

No 2T24, a receita líquida totalizou R\$116,7 milhões, redução de 2,6% em relação ao 2T23 e aumento de 11,3% em relação ao 1T24. No 6M24, a receita líquida atingiu R\$ 221,5 milhões, e apresentou queda de 9,0% em relação ao 6M23.

O Lucro Bruto atingiu R\$31,6 milhões e a margem bruta atingiu 27,1% no 2T24, versus lucro bruto de R\$27,7 milhões e margem bruta de 23,1% no 2T23 e lucro bruto de R\$25,7 milhões e margem bruta de 24,5% no 1T24. A margem bruta, melhorou 2,6 p.p. devido a composição do mix de produtos e serviços realizados no 2T24, que carregaram maiores margens.

No 6M24, o lucro bruto atingiu R\$57,4 milhões, mesmo patamar do 6M23. Em relação a margem, a WDC registrou 25,9% no 6M24, melhora de 3,7 p.p..

ENTERPRISE

ENTERPRISE (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Backlog de receitas contratadas	203,3	159,9	27,1%	197,9	2,8%	203,3	159,9	27,1%
Vendas de Produtos e Serviços	57,1	57,2	-0,2%	75,8	-24,6%	132,9	116,3	14,2%
Vendas Taas (VGV Locações)	24,9	17,6	41,3%	30,6	-18,8%	55,4	41,2	34,7%
Vendas Totais	82,0	74,8	9,6%	106,4	-22,9%	188,3	157,5	19,6%
Receita Líquida de Produtos e Serviços	46,4	46,5	-0,3%	64,2	-27,7%	110,5	92,2	19,9%
Receita Líquida de Taas	17,3	13,5	28,5%	15,9	8,8%	33,3	26,8	24,1%
Receita Líquida	63,7	60,0	6,1%	80,1	-20,5%	143,8	119,0	20,8%
Lucro Bruto	21,5	19,9	8,4%	25,3	-14,8%	46,8	36,9	26,7%
<i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i>	<i>33,8%</i>	<i>33,1%</i>	<i>0,7 p.p.</i>	<i>31,5%</i>	<i>2,2 p.p.</i>	<i>32,5%</i>	<i>31,0%</i>	<i>1,5 p.p.</i>
Principais Indicadores Operacionais								
% TaaS (% Vendas Totais)	30,3%	23,5%	6,8 p.p.	28,8%	1,6 p.p.	29,4%	26,1%	4,2 p.p.
% TaaS (% Receita Bruta)	25,7%	20,6%	4,4 p.p.	18,8%	6,3 p.p.	21,6%	20,3%	4,8 p.p.
Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses)	49,8	52,4	-4,9%	57,9	-13,9%	54,2	52,5	3,2%
Quantidade Novos Contratos TaaS	134	76	76,3%	92	45,7%	226	157	43,9%
Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato)	185,5	231,4	-19,8%	332,6	-44,2%	245,3	262,2	-6,4%

O segmento Enterprise segue sólido e registrou R\$82,0 milhões em vendas totais no 2T24, melhora de 9,6% em relação ao 2T23. Comparado ao 1T24, houve queda de 19,6%, explicada por um projeto de alto

valor agregado na Colombia realizado no trimestre passado. Além disso, o TaaS também aumentou sua representatividade nas vendas, no 2T24 foi 30,3%, versus 23,5% no 2T23 e 28,8% no 1T24.

No 6M24, as vendas totais atingiram R\$188,3 milhões, melhora de 19,6% em relação ao 6M23. Vale comentar que neste período o TaaS aumentou sua representatividade nas vendas, no 6M24 foi 29,4%, versus 26,1% no 6M23. Esse crescimento, se deve principalmente à melhora na venda dos produtos de segurança eletrônica, bem como a performance apresentada em nossa filial da Colômbia em 2024.

No 2T24, a receita líquida do segmento Enterprise foi de R\$63,7 milhões, melhora de 6,1% em relação ao 2T23 e 20,5% menor em relação ao 1T24. A movimentação da receita líquida, é explicada pelos mesmos motivos das variações em vendas totais. No 6M24, a receita líquida atingiu R\$143,8 milhões, versus R\$119,0 milhões do 6M23 (+20,8%) e reforça a tese de crescimento deste segmento na Companhia.

O Lucro Bruto no 2T24 foi de R\$21,5 milhões, melhora de 8,4% em relação ao 2T23 com crescimento da margem bruta em 0,7 p.p, atingindo 33,8%. Comparado ao 1T24, houve redução no Lucro Bruto em 14,8% com crescimento de 2,2 p.p. de margem. A melhora da margem bruta entre os trimestres, se explica pela maior representatividade do TaaS na composição da receita.

SOLAR

SOLAR (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Backlog de receitas contratadas	24,5	19,0	28,8%	25,6	-4,6%	24,5	19,0	28,8%
Vendas de Produtos e Serviços	12,9	42,7	-69,8%	26,9	-52,1%	39,7	113,4	-64,9%
Vendas Taas (VGV Locações)	0,6	1,1	-44,6%	-	n.a.	0,6	4,0	-84,2%
Vendas Totais	13,5	43,8	-69,2%	26,9	-49,7%	40,4	117,4	-65,6%
Receita Líquida de Produtos e Serviços	11,1	38,7	-71,4%	23,0	-51,9%	34,0	38,7	-12,1%
Receita Líquida de Taas	1,6	1,2	39,2%	1,6	0,6%	3,3	1,2	177,5%
Receita Líquida	12,7	39,9	-68,2%	24,6	-48,4%	37,3	101,6	-63,3%
Lucro Bruto	2,3	4,1	-42,9%	3,2	-25,7%	5,5	7,9	-30,7%
<i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i>	<i>18,5%</i>	<i>10,3%</i>	<i>8,2 p.p.</i>	<i>12,8%</i>	<i>5,6 p.p.</i>	<i>14,7%</i>	<i>7,8%</i>	<i>6,9 p.p.</i>
Principais Indicadores Operacionais								
% TaaS (% Vendas Totais)	4,7%	2,6%	2,1 p.p.	0,0%	4,7 p.p.	1,6%	3,4%	-1,8 p.p.
% TaaS (% Receita Bruta)	12,3%	3,0%	9,4 p.p.	6,3%	6,0 p.p.	8,3%	2,2%	6,1 p.p.
Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses)	104,4	104,6	-0,1%	-	n.a.	104,4	84,3	24,0%
Quantidade Novos Contratos TaaS	5	6	-16,7%	-	n.a.	5	17	-70,6%
Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato)	126,7	190,7	-33,6%	-	n.a.	126,7	235,5	-46,2%

No segmento Solar, seguimos na estratégia de cautela na condução do negócio, com foco em maiores margens e lucratividade. Desse modo, as vendas totais somaram R\$13,5 milhões no 2T24, uma redução

de 69,2% em relação ao mesmo período do ano anterior e 49,7% inferior ao 1T24. No 6M24, a companhia atingiu R\$40,4 milhões em vendas totais, queda de 65,6% em relação ao 6M23.

No 2T24, a receita líquida do segmento Solar totalizou R\$12,7 milhões, uma redução de 68,2% em relação ao 2T23. Em relação ao 1T24, a redução foi de 48,4%. No 6M24, registramos queda na receita líquida de 63,3% em relação ao 6M23.

Conforme comentado, a estratégia de focar em maiores margens, vem se mostrando assertiva. No 2T24, o Solar registrou lucro bruto de R\$2,3 milhões versus R\$4,1 milhões registrados no 2T23. Cabe destacar, que por outro lado, a margem bruta, evoluiu 8,2 p.p., partindo de 10,3% no 2T23 para 18,5% no 2T24. Comparado ao 1T24, o lucro bruto recuou 25,7% enquanto a margem bruta avançou 5,6 p.p.

No 6M24, o lucro bruto foi de R\$5,5 milhões versus R\$7,9 milhões registrados no 6M23, e a margem bruta atingiu 14,7%, melhora de 6,9 p.p. em relação ao mesmo período acumulado do ano anterior.

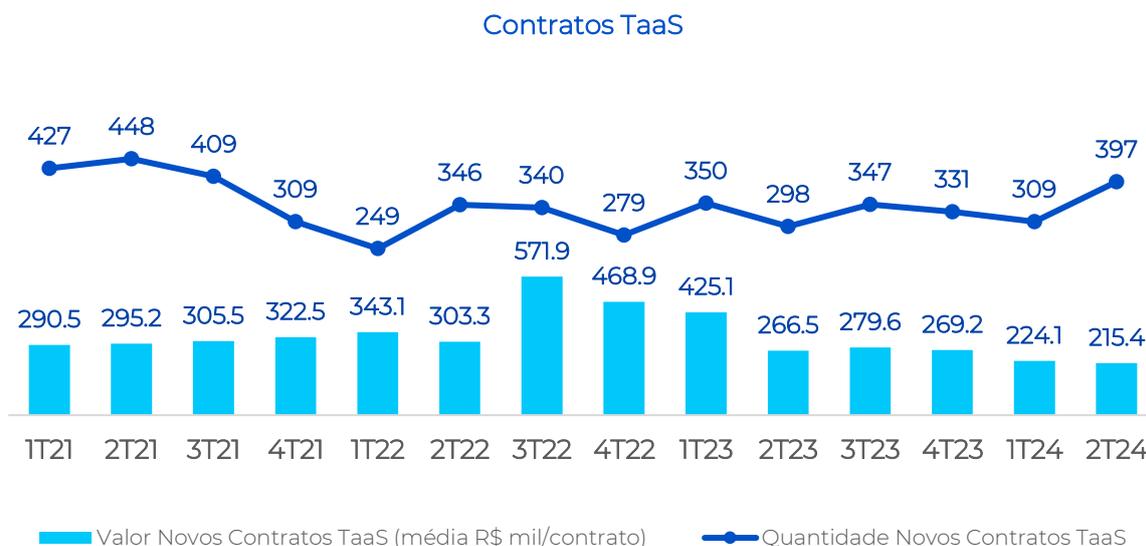
TaaS (Technology as a Service) e Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas)

Esse modelo de negócios da WDC é baseado em contratos de locação de equipamentos, os quais a empresa compra e imobiliza, eventualmente industrializa, alugando-os aos clientes por prazos até 60 meses.

As Receitas Futuras Contratadas são constituídas pela soma das mensalidades dos contratos vendidos que serão reconhecidas como receita bruta mês a mês, sem qualquer necessidade de novos investimentos, dado que o Capex já foi realizado no momento da celebração do contrato de locação, subtraindo basicamente apenas PIS/COFINS e a depreciação dos bens alugados.

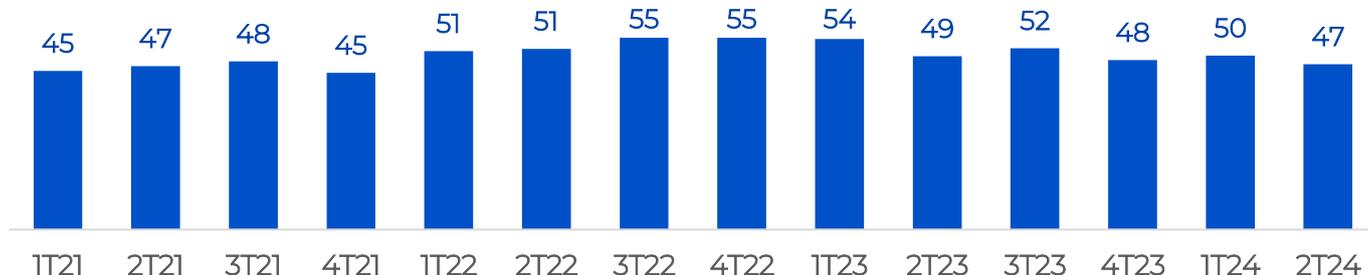
Neste sentido, do ponto de vista de EBITDA, o backlog representa fluxo futuro de recebimento previsível, performado, sem novos desembolsos por parte da WDC.

No 2T24, vendemos 397 novos contratos TaaS que totalizaram R\$85,511 mil, com ticket médio de R\$215,4 mil.



Prazo Novos Contratos TaaS (média em meses)

O Prazo dos Novos Contratos TaaS ficou em 47 meses no 2T24 versus 50 meses no 1T24.

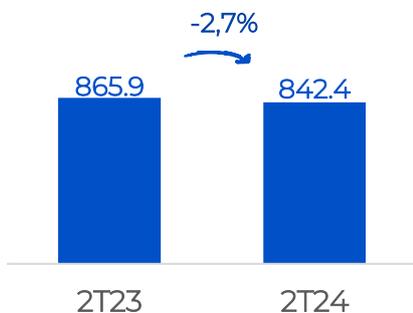


Salientamos que nossa estratégia de focar em contratos cada vez mais longos (próximos dos 60 meses) traz um fator positivo a longo prazo de casamento das receitas mensais com a depreciação dos equipamentos.

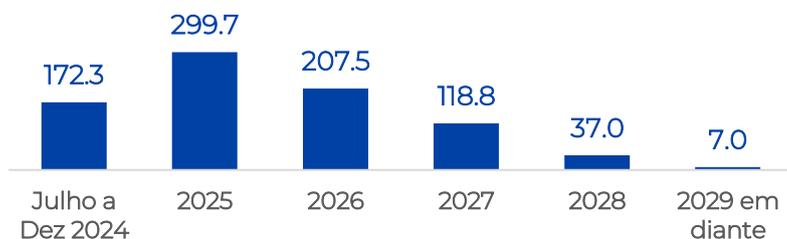
No 2T24, as Receitas Futuras Contratadas (*Backlog* de Receitas) totalizaram R\$842,4 milhões.

O TaaS além de trazer a previsibilidade de receitas futuras, demonstra a resiliência da empresa e traz conforto na cobertura das despesas e dívidas.

Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas) (R\$ milhões)



Cronograma de Recebimento (R\$ milhões)



O cronograma de recebimentos indica os valores de Receita Futura a serem reconhecidos pela Companhia, de julho de 2024 em diante. Estes valores, por normas contábeis não aparecem como “recebíveis” da empresa quando o contrato de locação é vendido, mas se converterão em receitas mensais e, conseqüentemente, transitarão por contas a receber conforme a competência dos contratos.

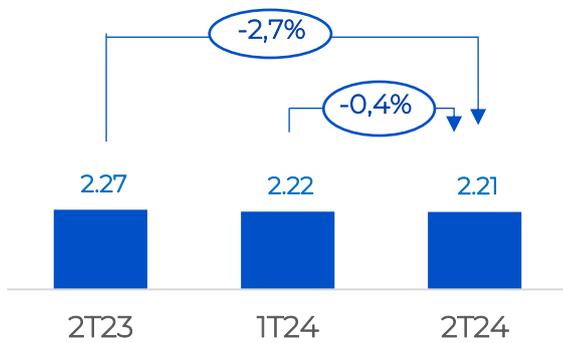
Investimento em Ativos TaaS - CAPEX
(R\$ milhões)



No 2T24, o investimento total em Ativos TaaS somou R\$44,0 milhões, 26,0% acima do 2T23 e 41,1% acima do 1T24.

Mark-up TaaS Gerencial

(# Vendas Totais TaaS / Investimentos em Ativos TaaS - CAPEX)



O Mark-up TaaS, é a relação do VGV dos contratos e Capex efetuado, ou seja, o Mark-up desses contratos indica o quanto de receita será gerada pelo investimento efetuado.

Nota: a Companhia tem transferido saldos antigos de estoques para imobilizado. Esse volume foi alvo de ajuste gerencial para assegurar comparabilidade do mark up nos períodos.

Dados Financeiros Consolidados

EBITDA e Margem EBITDA ajustados (Consolidado)

Reconciliação EBITDA (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Lucro Bruto	55,5	51,7	7,4%	54,1	2,5%	109,6	101,8	7,7%
<i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i>	<i>28,7%</i>	<i>23,5%</i>	<i>0,2 p.p.</i>	<i>25,8%</i>	<i>0,1 p.p.</i>	<i>27,2%</i>	<i>21,9%</i>	<i>0,2 p.p.</i>
(-) Despesas Operacionais	-31,6	-32,1	-1,8%	-36,2	-0,1	-67,8	-71,8	-5,7%
EBIT	23,9	19,5	22,6%	17,9	33,7%	41,9	29,9	39,8%
<i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i>	<i>12,4%</i>	<i>8,9%</i>	<i>0,4 p.p.</i>	<i>8,5%</i>	<i>0,5 p.p.</i>	<i>10,4%</i>	<i>6,5%</i>	<i>0,6 p.p.</i>
(+) Depreciação & Amortização	50,7	49,0	3,3%	50,3	0,8%	100,9	96,1	5,0%
EBITDA Consolidado	74,6	68,6	8,8%	68,2	9,4%	142,8	126,0	13,3%
<i>Margem EBITDA (% Receita Líquida)</i>	<i>38,6%</i>	<i>31,2%</i>	<i>7,4 p.p.</i>	<i>32,5%</i>	<i>6,1 p.p.</i>	<i>35,5%</i>	<i>27,2%</i>	<i>8,3 p.p.</i>
(+) Despesas de IPO	-	-	n.a.	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Despesas de Fusões e Aquisições (M&A)	0,03	-	n.a.	-	n.a.	0,03	-	n.a.
(+) Despesas Rem. Variável Baseado em Ações	-	-	n.a.	-	n.a.	-	-	n.a.
(-) Excl. Crédito ICMS na Base PIS/COFINS (17-20)	-	-	n.a.	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Despesas Pré-Operacionais	0,1	-	n.a.	-	n.a.	0,1	-	n.a.
(+) Rev. Despesas não recorrentes	0,1	-	n.a.	-	n.a.	0,1	-	n.a.
EBITDA Ajustado Consolidado	74,7	68,6	8,9%	68,2	9,6%	142,9	126,0	13,4%
<i>Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>38,7%</i>	<i>31,2%</i>	<i>7,5 p.p.</i>	<i>32,5%</i>	<i>6,1 p.p.</i>	<i>35,5%</i>	<i>27,2%</i>	<i>8,3 p.p.</i>

A Companhia registrou o maior EBITDA Ajustado consolidado da história para um trimestre, totalizando R\$74,7 milhões no 2T24 versus R\$68,6 milhões no 2T23 e R\$68,2 milhões no 1T24. Esta melhora se deve principalmente ao aumento do lucro bruto, impulsionado por maior representatividade do TaaS, comercialização de serviços e rigor na gestão das despesas operacionais.

No 6M24, o EBITDA ajustado consolidado foi de R\$142,9 milhões, melhora de 13,4% em relação ao 6M23.

A margem EBITDA Ajustada consolidada totalizou 38,7%, uma melhora de 7,5 p.p. sobre o mesmo período do ano anterior e 6,1 p.p. superior ao 1T24. Se trata também da melhor margem EBITDA já registrada na Companhia.

No 6M24, a margem EBITDA Ajustada consolidada foi de 35,5%, versus 27,2% registrada no 6M23.

Vale a pena destacar que o esforço contínuo da Companhia no controle de gastos, resultaram na redução absoluta de 5,7% das Despesas Operacionais comparando 6M24 versus 6M23.

Resultado Financeiro

Resultado Financeiro (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Varição Cambial Líq. & Ajuste a valor justo Inst. Der.	(4,3)	(0,6)	644,8%	(3,2)	35,0%	(7,5)	(3,4)	120,8%
Receita Financeira	14,5	12,7	14,3%	14,0	4,2%	28,5	27,8	2,5%
Despesa Financeira	(24,5)	(28,3)	-13,3%	(22,2)	10,7%	(46,7)	(58,9)	-20,7%
(+/-) Resultado Financeiro	(14,3)	(16,2)	-11,6%	(11,4)	25,4%	(25,7)	(34,5)	-25,6%

- A Receita Financeira do 6M24 totalizou R\$28,5 milhões, resultando em melhora de 2,5% ou R\$0,7 milhão em relação ao 6M23. Atribuímos essa leve melhora a ajustes AVP e cobranças de encargos de clientes.

- A Despesa Financeira do 6M24 totalizou R\$46,7 milhões, uma melhora de R\$12,2 milhões em relação ao 6M23, em função principalmente da redução de juros pagos sobre empréstimos, financiamentos e debêntures, motivado pelas reduções da dívida bruta da Companhia e da taxa Selic.

Resultado Financeiro Líquido do 6M24 melhorou R\$8,8 milhões em relação ao 6M23, e é explicado pelos fatores abaixo:

- A Variação Cambial Líquida e Ajuste a Valor Justo de instrumentos derivativos reflete a exposição cambial da Companhia sobre seus ativos e passivos em moeda estrangeira, líquido das proteções contratadas via instrumentos financeiros derivativos. No 6M24, foi observado perda cambial frente a outras moedas estrangeiras no montante total de -R\$7,5 milhões, sendo: i) variação cambial de empréstimos em moeda estrangeira de -R\$9,5 milhões e (ii) ajustes a valor justo de instrumentos derivativos (SWAP dos empréstimos em moeda estrangeira) de +R\$2,0 milhões.

(R\$ milhões)	2T23	1T24	2T24
Taxa Câmbio Dólar Ptax	4,8186	4,9956	5,5583
Estoque em Trânsito	31,2	13,9	19,4
Adiantamento a Fornecedores Internacionais (ativo)	5,4	11,3	9,6
Fornecedores Internacionais (passivo)	-37,9	-72,7	-57,7
Ativos (Passivos) em moeda estrangeira	-1,3	-47,5	-28,7
Equivalente em US\$	-0,3	-9,5	-5,2

Fonte: <https://www.bcb.gov.br/estabilidadefinanceira/historicocotacoes>

Lucro/Prejuízo Líquido e Margem Líquida

Lucro Líquido (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Receita Líquida	193,1	219,7	-12,1%	209,5	(0,1)	402,7	464,0	-13,2%
EBIT	23,9	19,5	22,6%	17,9	33,7%	41,9	29,9	39,8%
<i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i>	<i>12,4%</i>	<i>8,9%</i>	<i>3,5 p.p.</i>	<i>8,5%</i>	<i>3,9 p.p.</i>	<i>10,4%</i>	<i>6,5%</i>	<i>3,9 p.p.</i>
(+/-) Resultado Financeiro	(14,3)	(16,2)	-11,6%	(11,4)	25,4%	(25,7)	(34,5)	-25,6%
(-) Provisão para IR e CSLL	(1,4)	0,2	-965,6%	(1,8)	-24,0%	(3,1)	1,7	-285,9%
Lucro Líquido	8,3	3,5	136,4%	4,7	75,2%	13,0	(2,9)	n.a.
<i>Margem Líquida (% Receita Líquida)</i>	<i>4,3%</i>	<i>1,6%</i>	<i>2,7 p.p.</i>	<i>2,3%</i>	<i>2,0 p.p.</i>	<i>3,2%</i>	<i>-0,6%</i>	<i>3,9 p.p.</i>
(+) Despesas de IPO	-	-	n.a.	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Despesas de Fusões e Aquisições (M&A)	0,03	-	n.a.	-	n.a.	0,03	-	n.a.
(-) Excl. Subvenção ICMS Base IRPJ/CSLL (17-20)	-	-	n.a.	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Despesas Pré-Operacionais	0,06	-	n.a.	-	n.a.	0,1	-	n.a.
(-) Reversão IR e CSLL	-	-	n.a.	-	n.a.	-	-	n.a.
(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL	0,03	-	n.a.	-	n.a.	0,03	-	n.a.
Lucro Líquido Ajustado	8,4	3,5	138,1%	4,7	76,5%	13,1	(2,9)	n.a.
<i>Margem Lucro Líquido Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>4,3%</i>	<i>1,6%</i>	<i>2,7 p.p.</i>	<i>2,3%</i>	<i>2,1 p.p.</i>	<i>3,3%</i>	<i>-0,6%</i>	<i>3,9 p.p.</i>

No resultado consolidado, o Lucro Líquido Ajustado no 2T24 foi de R\$8,4 milhões, versus R\$3,5 milhões do 2T23 e R\$4,7 milhões no 1T24. O resultado positivo do 2T24, é explicado por melhor mix de produtos, mais serviços e reversão de estoques obsoletos. No 6M24, o Lucro Líquido Ajustado atingiu R\$13,1 milhões versus prejuízo líquido de R\$2,9 milhões no 6M23.

Cabe destacar que se trata do segundo trimestre consecutivo de lucratividade, e a Companhia consegue reverter o prejuízo do mesmo período acumulado do ano anterior.

Fluxo de Caixa

Trimestral¹
(R\$ milhões)



No 2T24, a Companhia apresentou geração de atividade operacional de +R\$24,7 milhões. As atividades de investimento, principalmente relacionado ao modelo TaaS – *technology as a service*, consumiu -R\$46,0 milhões, enquanto as atividades de financiamento, já considerando a entrada de R\$50 milhões (nova dívida tomada em junho), somadas a pagamentos de empréstimos e outros motivos, registraram +R\$1,0 milhão. A posição de caixa ao final do 2T24 foi de R\$75,3 milhões.

1 Neste documento, os juros pagos às Debêntures no montante de -R\$33,3 milhões no 2T24, foram gerencialmente alocados nas atividades de financiamento.

Acumulado¹
(R\$ milhões)



No 6M24, a Companhia apresentou geração de atividade operacional de +R\$69,8 milhões. As atividades de investimento, principalmente relacionado ao modelo TaaS – *technology as a service*, consumiram -R\$78,5 milhões, enquanto as atividades de financiamento, já considerando a entrada de R\$50 milhões (nova dívida tomada em junho), somadas a pagamentos de empréstimos e outros motivos, registraram -R\$18 milhões. A posição de caixa ao final do período foi de R\$75,3 milhões.

1 Neste documento, os juros pagos às Debêntures no montante de -R\$34,0 milhões no 6M24, foram gerencialmente alocados nas atividades de financiamento.

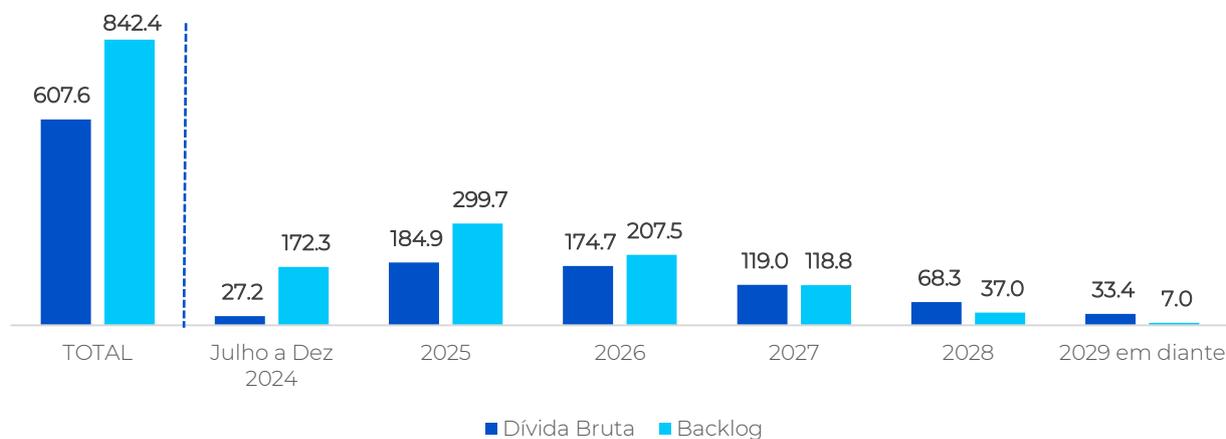
Endividamento

Endividamento (R\$ milhões exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %
(+) Empréstimos, financiamentos e debêntures	594,7	629,8	-5,6%	580,1	2,5%
Circulante	66,1	110,4	-40,2%	69,1	-4,5%
Não Circulante	528,7	519,4	1,8%	510,9	3,5%
(+) Arrendamentos Mercantis	12,7	4,1	207,2%	11,7	7,9%
Circulante	4,0	1,3	197,2%	3,6	11,3%
Não Circulante	8,7	2,8	212,0%	8,2	6,5%
(+/-) Instrumentos Financeiros Derivativos Líquidos	0,2	10,2	-98,2%	2,9	-93,6%
Ativo	(0,1)	0,0	n.a.	0,0	n.a.
Passivo	0,3	10,2	-96,8%	2,9	-88,8%
Dívida Bruta	607,6	644,1	-5,7%	594,7	2,2%
(-) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(75,3)	(72,3)	4,2%	(95,7)	-21,3%
Dívida Líquida	532,3	571,9	-6,9%	499,0	6,7%
EBITDA UDM ajustado	248,5	250,8	-0,9%	242,3	2,5%
Dívida Líquida / EBITDA UDM ajustado	2,14x	2,28x	-6,1%	2,06x	4,0%

No 2T24, como medida de reforçar o caixa, a Companhia captou nova dívida junto ao Banco do Brasil no montante de R\$50 milhões a uma taxa de CDI+1,9%. Portanto, já considerando este novo empréstimo, a Dívida Líquida sobre o EBITDA (UDM) Ajustado ficou em 2,14x no 2T24. Esse nível reflete um patamar saudável na visão da administração, devido à alta capacidade de pagamento das suas obrigações com seus debenturistas e demais financiadores.

É importante comentar que para o restante do ano de 2024, a receita já contratada na modalidade TaaS (backlog) representa 6x a necessidade de amortização projetada para o período.

Cronograma de Amortização da Dívida Bruta e Cobertura das Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receita) (R\$ milhões)



ROIC

ROIC (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %
Receita Líquida	193,1	219,7	-12,1%	209,5	-7,8%
EBIT (UDM)	48,3	67,5	-28,4%	43,9	10,1%
(-) Provisão para IR e CSLL (UDM)	(0,6)	14,7	-104,0%	0,9	-162,5%
Lucro Operacional depois de impostos (NOPAT) = (A)	47,7	82,1	-41,9%	44,8	6,5%
(+) Patrimônio Líquido	650,4	643,1	1,1%	640,7	1,5%
(+) Dívida Bruta	607,6	644,1	-5,7%	594,7	2,2%
(+) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(75,3)	(72,3)	4,2%	(95,7)	-21,3%
Capital Investido	1.182,7	1.214,9	-2,7%	1.139,7	3,8%
Capital Investido Média 2024 e 2023 = (B)	1.153,1	1.176,7	-2,0%	1.131,6	1,9%
ROIC = (A/B)	4,1%	7,0%	-2,8 p.p.	4,0%	0,2 p.p.

Anexos

Demonstrativo de Resultado do Exercício

Demonstração Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Vendas de Produtos e Serviços	134.445	170.888	-21,3%	155.359	-13,5%	289.804	379.667	-23,7%
Vendas Taas (VGV Locações)	85.511	79.426	7,7%	69.254	23,5%	154.766	228.218	-32,2%
Vendas Totais	219.956	250.314	-12,1%	224.613	-2,1%	444.570	607.885	-26,9%
Receita Bruta Vendas	134.445	170.888	-21,3%	155.359	-13,5%	289.804	379.667	-23,7%
Receita Bruta Locação	89.537	83.448	7,3%	86.657	3,3%	176.194	166.813	5,6%
Receita Bruta	223.982	254.336	-11,9%	242.016	-7,5%	465.998	546.480	-14,7%
(-) Impostos Incidentes sobre Receita	(26.476)	(32.110)	-17,5%	(27.254)	-2,9%	(53.730)	(69.054)	-22,2%
(-) Devoluções	(4.388)	(2.493)	76,0%	(5.222)	-16,0%	(9.610)	(13.433)	-28,5%
Receita Líquida	193.119	219.733	-12,1%	209.540	-7,8%	402.659	463.993	-13,2%
(-) CMV	(137.622)	(168.070)	-18,1%	(155.410)	-11,4%	(293.033)	(362.214)	-19,1%
Lucro Bruto	55.496	51.663	7,4%	54.130	2,5%	109.626	101.780	7,7%
<i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i>	<i>28,7%</i>	<i>23,5%</i>	<i>5,2 p.p.</i>	<i>25,8%</i>	<i>2,9 p.p.</i>	<i>27,2%</i>	<i>21,9%</i>	<i>5,3 p.p.</i>
(-) Despesas c/ Pessoal	(14.596)	(15.682)	-6,9%	(14.079)	3,7%	(28.675)	(30.057)	-4,6%
(-) Despesas Comercial	(11.348)	(13.153)	-13,7%	(17.040)	-33,4%	(28.388)	(31.137)	-8,8%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(2.556)	(3.483)	-26,6%	(3.289)	-22,2%	(5.847)	(6.233)	-6,2%
(+/-) Outras receitas/despesas operacionais	(3.053)	183	-1764,2%	(1.813)	68,3%	(4.863)	(4.417)	10,1%
(-) Despesas Operacionais	(31.552)	(32.136)	-1,8%	(36.221)	-12,9%	(67.773)	(71.845)	-5,7%
EBIT	23.944	19.527	22,6%	17.909	33,7%	41.854	29.935	39,8%
<i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i>	<i>12,4%</i>	<i>8,9%</i>	<i>3,5 p.p.</i>	<i>8,5%</i>	<i>3,9 p.p.</i>	<i>10,4%</i>	<i>6,5%</i>	<i>3,9 p.p.</i>
(+) Depreciação & Amortização	50.666	49.037	3,3%	50.276	0,8%	100.942	96.102	5,0%
EBITDA	74.610	68.564	8,8%	68.186	9,4%	142.795	126.037	13,3%
<i>Margem EBITDA (% Receita Líquida)</i>	<i>38,6%</i>	<i>31,2%</i>	<i>7,4 p.p.</i>	<i>32,5%</i>	<i>6,1 p.p.</i>	<i>35,5%</i>	<i>27,2%</i>	<i>8,3 p.p.</i>
(+/-) Resultado Financeiro	(14.289)	(16.172)	-11,6%	(11.392)	25,4%	(25.681)	(34.499)	-25,6%
(-) Provisão para IR e CSLL	(1.353)	156	-965,6%	(1.779)	-24,0%	(3.132)	1.685	-285,9%
Lucro Líquido	8.303	3.512	136,4%	4.738	75,2%	13.041	(2.879)	-n.a.
<i>Margem Líquida (% Receita Líquida)</i>	<i>4,3%</i>	<i>1,6%</i>	<i>2,7 p.p.</i>	<i>2,3%</i>	<i>2,0 p.p.</i>	<i>3,2%</i>	<i>-0,6%</i>	<i>3,9 p.p.</i>
(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL	59	0	n.a.	0	n.a.	59	0	n.a.
Lucro Líquido Ajustado	8.361	3.512	138,1%	4.738	76,5%	13.099	(2.879)	n.a.
<i>Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>4,3%</i>	<i>1,6%</i>	<i>2,7 p.p.</i>	<i>2,3%</i>	<i>2,1 p.p.</i>	<i>3,3%</i>	<i>-0,6%</i>	<i>3,9 p.p.</i>



Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)					
	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %
Ativo					
Ativo Circulante					
Caixa e equivalentes de caixa	75.321	72.257	4%	95.710	-21,3%
Contas a receber, líquidas	250.661	209.538	20%	237.090	6%
Impostos a recuperar	19.455	57.611	-66%	20.401	-5%
Instrumentos financeiros derivativos	123	-	n.a.	-	n.a.
Estoques	207.045	284.649	-27%	208.119	-1%
Adiantamentos a fornecedores	23.082	19.662	17%	22.634	2%
Despesas Antecipadas	314	1.160	-73%	349	-10%
Total do Ativo Circulante	576.001	644.877	-11%	584.303	-1%
Ativo Não Circulante					
Contas a receber, líquidas	260.145	174.217	49%	233.023	12%
Depósitos Judiciais	109	109	0%	109	0%
Instrumentos financeiros derivativos	18	0	n.a.	-	n.a.
Impostos a recuperar	30.927	-	n.a.	39.962	-23%
Impostos diferidos	35.045	28.342	24%	33.793	4%
Ativo de direito de uso	11.785	4.039	192%	11.061	7%
Imobilizado, líquido	394.376	435.489	-9%	400.664	-2%
Intangível, líquido	105.809	105.389	0%	103.602	2%
Total do Ativo Não Circulante	838.214	747.585	12%	822.214	2%
Total do Ativo	1.414.215	1.392.462	2%	1.406.517	1%
Passivo					
Passivo Circulante					
Fornecedores	114.329	79.611	44%	127.606	-10%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	6.560	7.158	-8%	5.278	24%
Impostos a recolher	12.749	4.961	157%	12.886	-1%
Empréstimos, financiamentos e debêntures	66.059	110.417	-40%	69.141	-4%
Instrumentos financeiros derivativos	327	7.479	-96%	2.457	-87%
Arrendamentos mercantis	3.970	1.336	197%	3.568	11%
Partes relacionadas	5	28	-82%	9	-44%
Outras obrigações	22.324	13.116	70%	25.157	-11%
Total do Passivo Circulante	226.323	224.106	1%	246.102	-8%
Passivo Não Circulante					
Empréstimos, financiamentos e debêntures	528.658	519.387	2%	510.938	3%
Instrumentos financeiros derivativos	0	2.715	-100%	454	-100%
Provisões para demandas judiciais	150	385	-61%	147	2%
Arrendamentos mercantis	8.706	2.790	212%	8.178	6%
Total do Passivo Não Circulante	537.514	525.277	2%	519.717	3%
Patrimônio Líquido					
Capital social	301.397	301.397	0%	301.397	0%
Ações em tesouraria	-8.536	-8.536	0%	-8.536	0%
Reservas de capital	236.632	236.632	0%	236.632	0%
Reservas de lucro	104.858	116.734	-10%	104.858	0%
Lucro/Prejuízo acumulado	13.041	-2.879	-553%	4.738	175%
Outros resultados abrangentes	2.986	-269	-1210%	1.609	86%
Total do Patrimônio Líquido	650.378	643.079	1,1%	640.698	2%
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	1.414.215	1.392.462	2%	1.406.517	1%

Demonstrativo de Fluxo de Caixa

Demonstrações dos Fluxos de Caixa Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	2T24	2T23	Δ %	1T24	Δ %	2024 Acum.	2023 Acum.	Δ %
Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais								
Lucro líquido do período	8.303	3.512	136%	4.738	75%	13.041	(2.879)	-553%
Ajuste para conciliar o resultado do período com o caixa das atividades operacionais	75.403	77.937	-3%	80.212	-6%	155.615	160.831	-3%
Depreciação e amortização	50.663	49.037	3%	50.278	1%	100.941	96.102	5%
Perda esperada com créditos de liquidação duvidosa	1.875	3.240	-42%	7.185	-74%	9.060	7.600	19%
Provisão para obsolescência de estoques	(3.241)	(1.924)	68%	(1.918)	69%	(5.159)	(341)	1413%
Provisão para processos judiciais e outros, líquida	3	3	0%	3	0%	6	7	-14%
Marcação a mercado de derivativos	(1.604)	4.673	-134%	(367)	337%	(1.971)	8.958	-122%
Despesas de juros e variação cambial	23.265	20.050	16%	21.352	9%	44.617	46.136	-3%
Despesas de ajuste a valor presente	2.668	435	513%	1.822	46%	4.490	1.205	273%
Baixa de ativo imobilizado e intangível	422	2.580	-84%	78	441%	500	2.849	-82%
Imposto de renda e contribuição social	2.595	0		2.704	-4%	5.299	0	
Impostos de renda e contribuição social diferidos	(1.243)	(157)	692%	(925)	34%	(2.168)	(1.685)	29%
Redução (aumento) dos ativos	(36.136)	(5.202)	595%	(78.000)	-54%	(114.136)	25.345	-550%
Contas a receber	(50.149)	(16.137)	211%	(44.342)	13%	(94.491)	(40.949)	131%
Impostos a recuperar	9.981	7.080	41%	(6.341)	-257%	3.640	6.859	-47%
Estoques	5.164	6.565	-21%	(26.373)	-120%	(21.209)	25.836	-182%
Adiantamentos a fornecedores e depósitos judiciais	142	(3.246)	-104%	(1.101)	-113%	(959)	33.832	-103%
Despesas antecipadas	(1.274)	536	-338%	157	-911%	(1.117)	(233)	379%
Aumento (redução) dos passivos	(56.146)	(61.778)	-9%	37.461	-250%	(18.685)	(151.938)	-88%
Fornecedores	(18.577)	(4.735)	292%	28.900	-164%	10.323	(62.210)	-117%
Impostos a recolher	(531)	2.664	-120%	4.731	-111%	4.200	(1.496)	-381%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	1.282	1.790	-28%	1.544	-17%	2.826	2.333	21%
Partes relacionadas	(4)	(9)	-56%	(7)	-43%	(11)	(97)	-89%
Outras obrigações	(2.833)	(14.600)	-81%	3.004	-194%	171	(27.033)	-101%
Pagamento de juros	(33.273)	(46.888)	-29%	(711)	4580%	(33.984)	(63.435)	-46%
Pagamento de imposto de renda e contribuição social	(2.210)	-		-		(2.210)	-	
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades operacionais	(8.576)	14.469	-159%	44.411	-119%	35.835	31.359	14%
Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos	(46.019)	(35.115)	31%	(32.449)	42%	(78.468)	38.716	-303%
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(46.019)	(35.115)	31%	(32.449)	42%	(78.468)	(113.454)	-31%
Resgates dos investimentos de curto prazo	-	-		-		0	152.170	-100%
Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de investimento:	(46.019)	(35.115)	31%	(32.449)	42%	(78.468)	38.716	-303%
Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamento	32.829	(41.069)	-180%	(19.060)	-272%	13.769	(149.944)	-109%
Ingresso de novos empréstimos e debêntures	50.000	-		-		50.000	-	
Operações com vendedor	3.724	-		5.888	-37%	9.612	-	
Pagamento de empréstimos e financiamentos (principal)	(18.915)	(36.341)	-48%	(22.559)	-16%	(41.474)	(139.795)	-70%
Pagamento de obrigações por arrendamento mercantil	(859)	(716)	20%	(393)	119%	(1.252)	(1.431)	-13%
Liquidação de derivativos	(1.121)	(3.053)	-63%	(1.996)	-44%	(3.117)	(6.364)	-51%
Recuperação de ações	-	(97)	-100%	-		0	(1.492)	-100%
Caixa líquido gerado pelas nas atividades de financiamento	32.829	(41.069)	-180%	(19.060)	-272%	13.769	(149.944)	-109%
Efeito de Variação Cambial Sobre o Caixa e Equivalentes de Caixa	1.377	(246)	-660%	849	62%	2.226	(344)	-747%
Variação no Caixa Líquido da Companhia	(20.389)	(61.961)	-67%	(6.249)	226%	(26.638)	(80.213)	-67%
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	95.710	134.218	-29%	101.959	-6%	101.959	152.470	-33%
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	75.321	72.257	4%	95.710	-21%	75.321	72.257	4%

Fale com o RI



ri@wdcnet.com.br



www.ri.wdcnet.com.br

