

**WDC**  
NETWORKS

Soluções de A a W

## Apresentação de Resultados 2T25

13 de agosto de 2025



**LVTC**  
B3 LISTED NM

**IGC-NM B3**

**IGC B3**

**ITAG B3**



# Aviso Legal

As afirmações contidas neste documento, relacionadas as perspectivas sobre os negócios e de crescimento da WDC Networks, são baseadas exclusivamente nas expectativas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem substancialmente das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, estão sujeitas à mudanças sem aviso prévio.

Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números sem os arredondamentos. O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.

# Agenda

- ❖ **Destaques**
- ❖ **Breakdown Receita Líquida**
- ❖ **Desempenho Consolidado**
- ❖ **Endividamento, Backlog e Capital de Giro**
- ❖ **Oportunidades e Perspectivas**
- ❖ **Q&A**



# Destques 2T25

## Receita Líquida

R\$ 222,2 Milhões  
+15,1% (2T25 vs 2T24)

## Lucro Bruto Ajustado

R\$ 63,0 Milhões  
+13,5% (2T25 vs 2T24)

## EBITDA Ajustado

R\$ 64,8 Milhões  
-13,2% (2T25 vs 2T24)

## EBIT Ajustado

R\$ 15,4 Milhões  
-35,9% (2T25 vs 2T24)

## Resultado Financeiro

-R\$27,7 Milhões  
-93,9% (2T25 vs 2T24)

## Lucro Líquido Ajustado

-R\$ 1,1 Milhões  
-R\$9,3 Milhões vs 2T24  
**6M25: +R\$7,1 MM**

## Dívida Líquida / EBITDA UDM

1,89X no 2T25  
vs 2,14X no 2T24

## Patrimônio Líquido

R\$ 645,4 Milhões  
-0,8% (2T25 vs 2T24)

## PL / Dívida Líquida

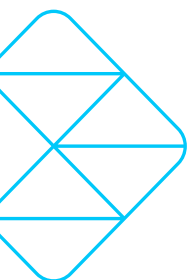
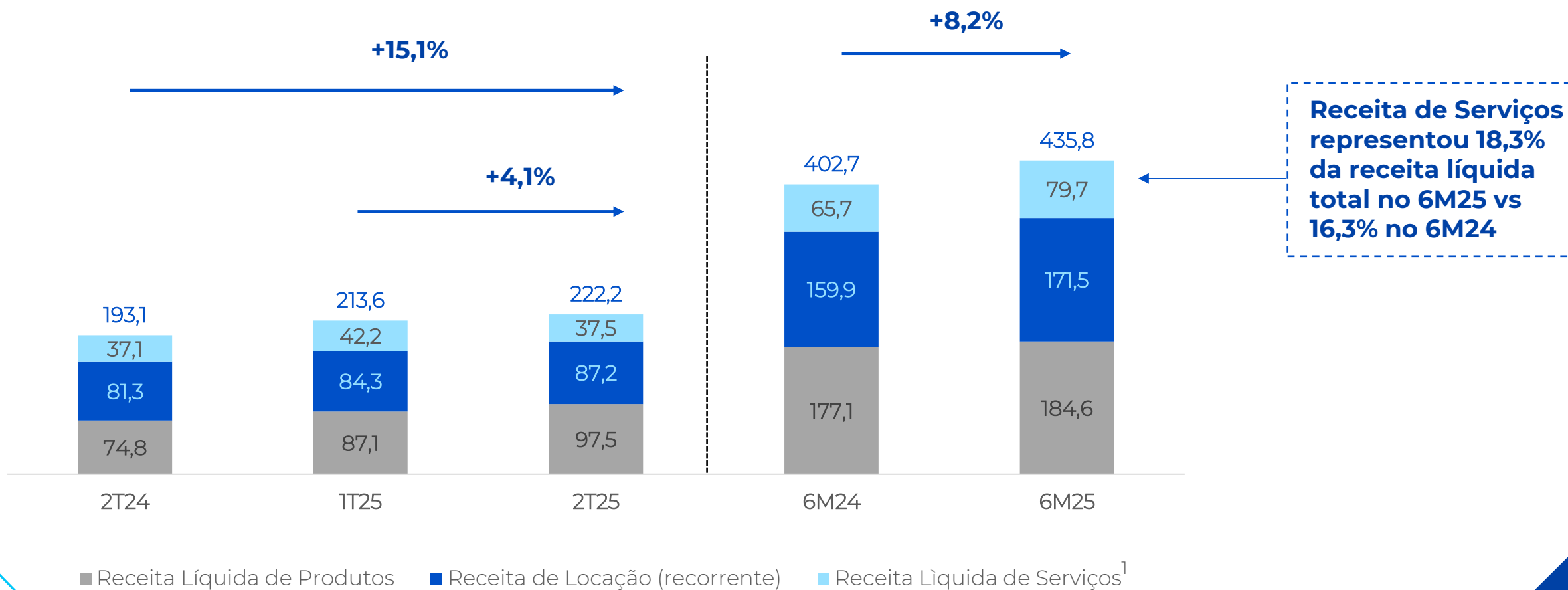
1,26X no 2T25  
vs 1,22 no 2T24

# Breakdown Receita Líquida



# Receita Líquida em R\$ (milhões)

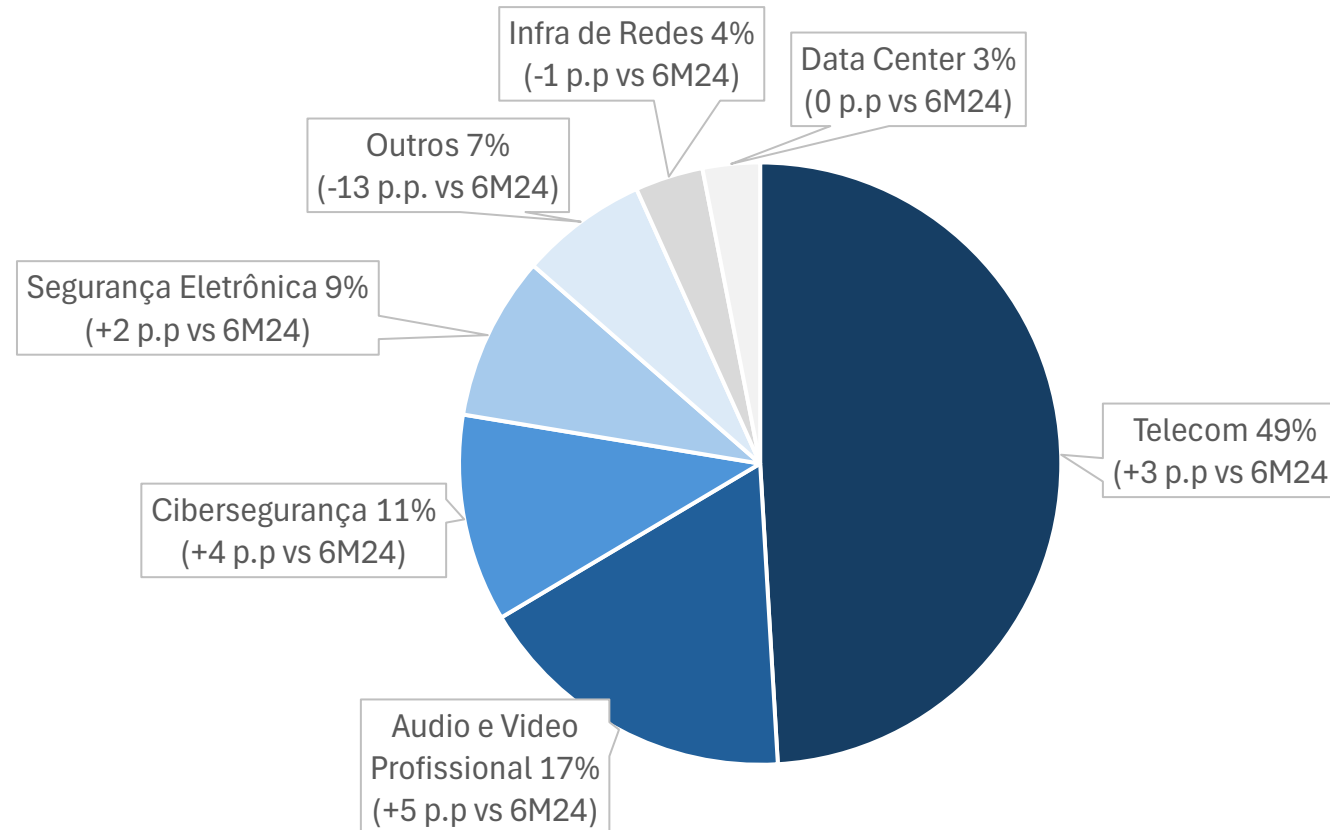
Receita líquida cresceu em todas as comparações entre períodos. Na visão ex-Solar, A WDC cresceu 19,3% no 6M25 vs 6M24



1. Serviços inclui a comercialização de software.

# Receita Líquida em % – Grupo de solução

Grupos de solução crescendo ano versus ano



**Receita Líquida no 6M25: R\$435,8 milhões**  
**(+8,2% vs 6M24)**





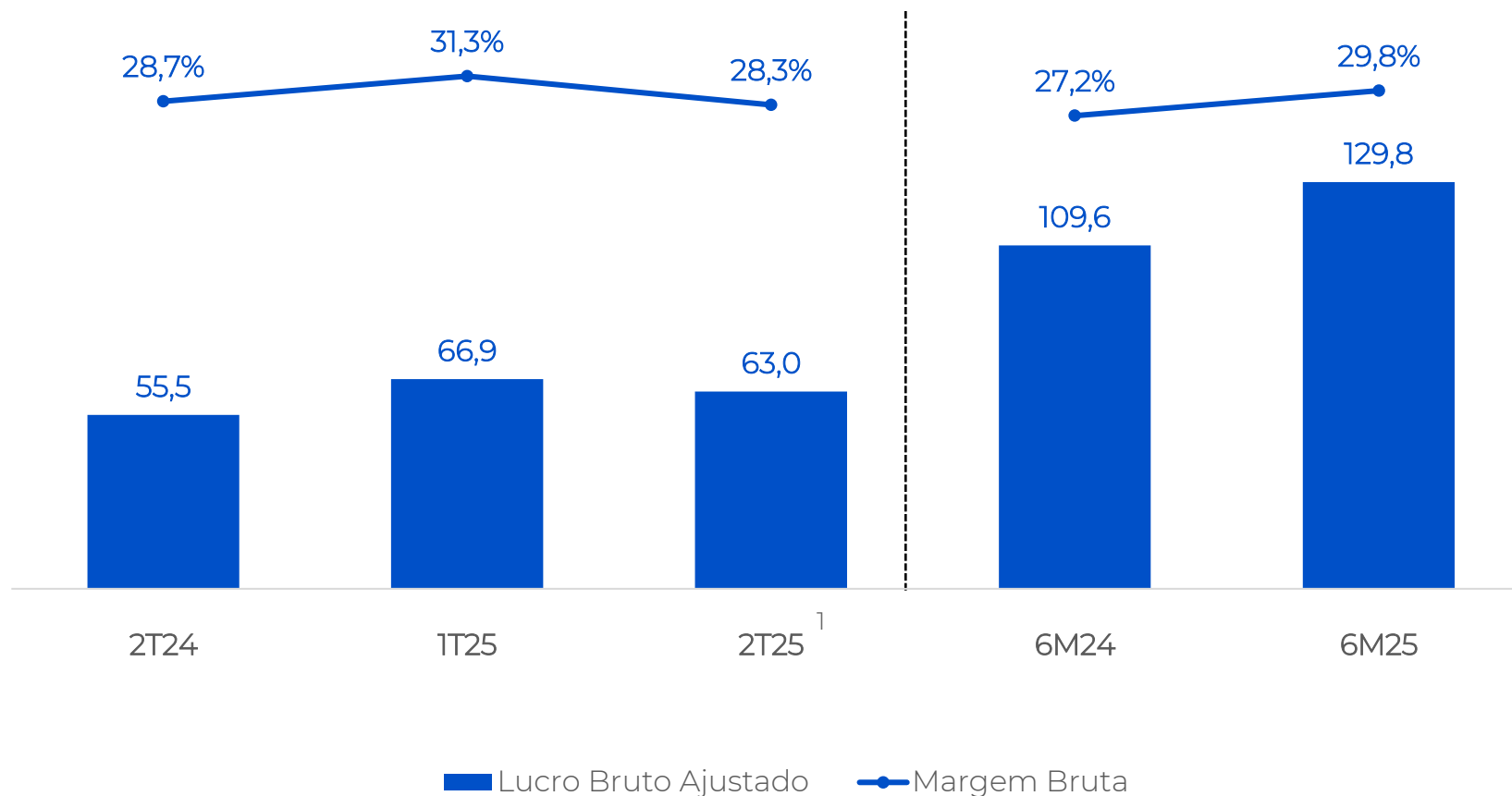
# Desempenho Consolidado





# Lucro Bruto Ajustado (R\$ milhões e %)

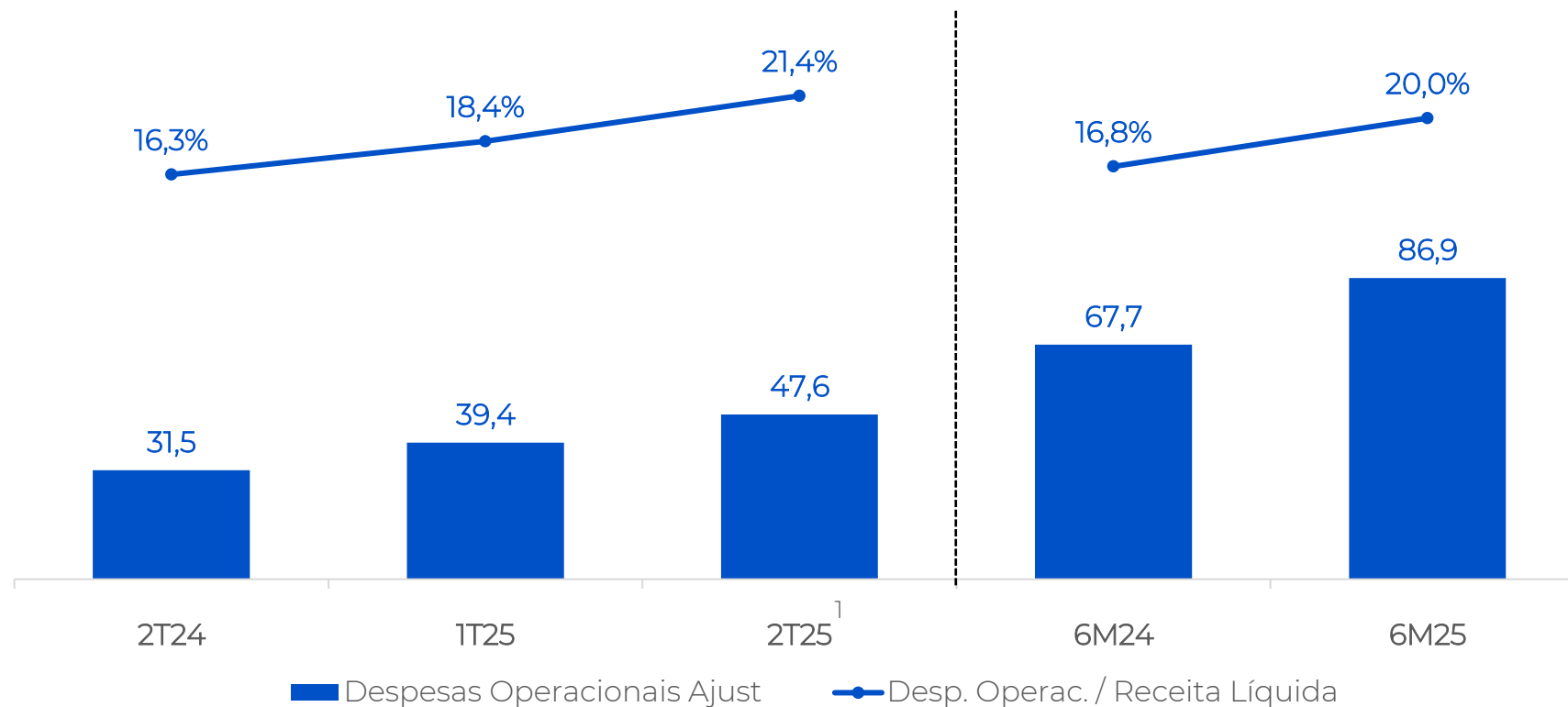
Avanço do lucro bruto em termos nominais, enquanto Margem Bruta percentual segue na mesma ordem de grandeza



Nota1: Termo Ajuste se refere a R\$ 2,0 M de custos de exercícios anteriores contabilizados no 2T25

# Despesas Operacionais Ajustada (R\$ milhões e %)

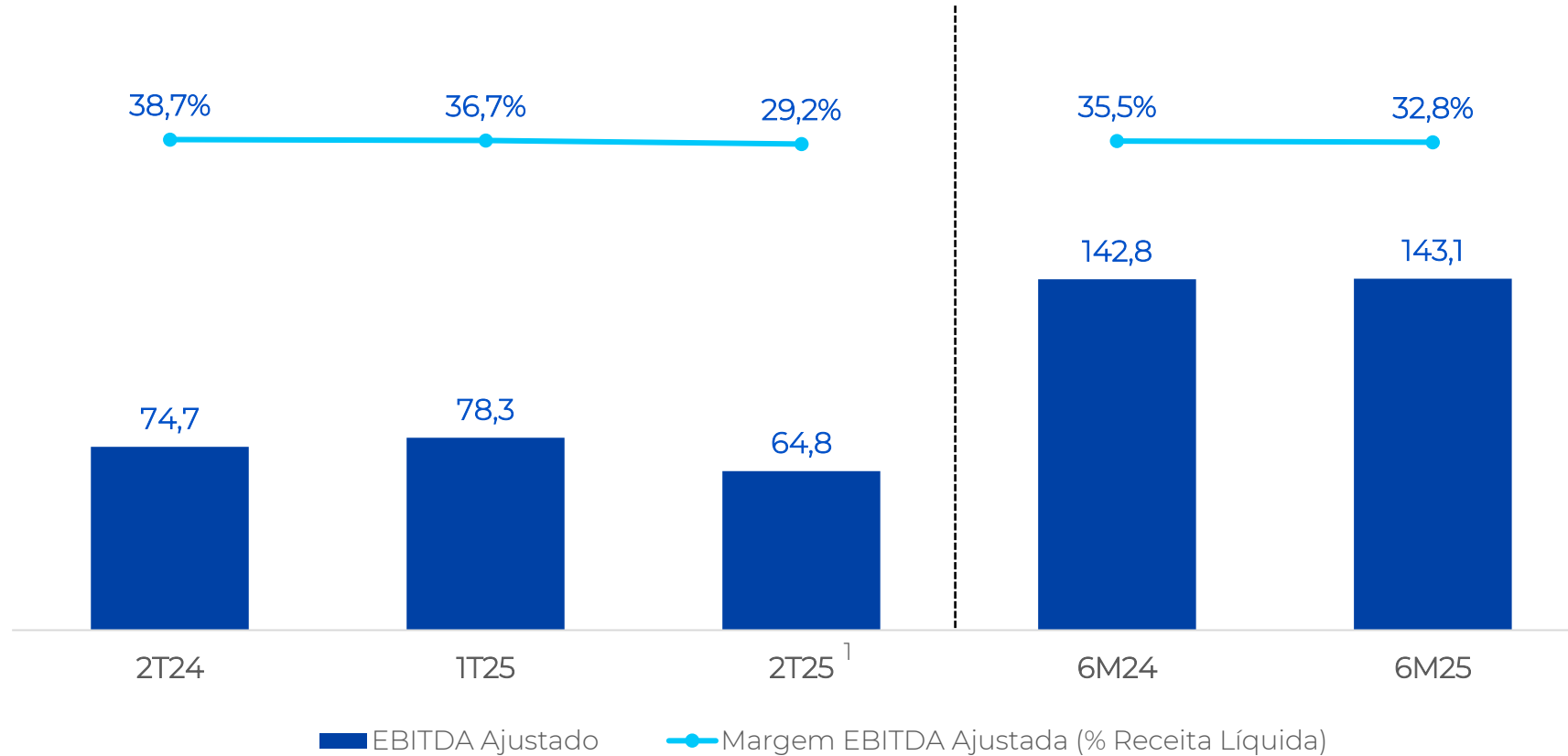
Despesas administrativas sob controle, excluindo o efeito PDD, 2T25 estaria em linha versus trimestre anterior



Nota1: Termo Ajuste do 2T25 se refere a R\$ 2,1 milhões referente a despesas não recorrentes e R\$3,0 milhões referente a baixa de ativos adquiridos em exercícios anteriores

# EBITDA Ajustado (R\$ milhões e %)

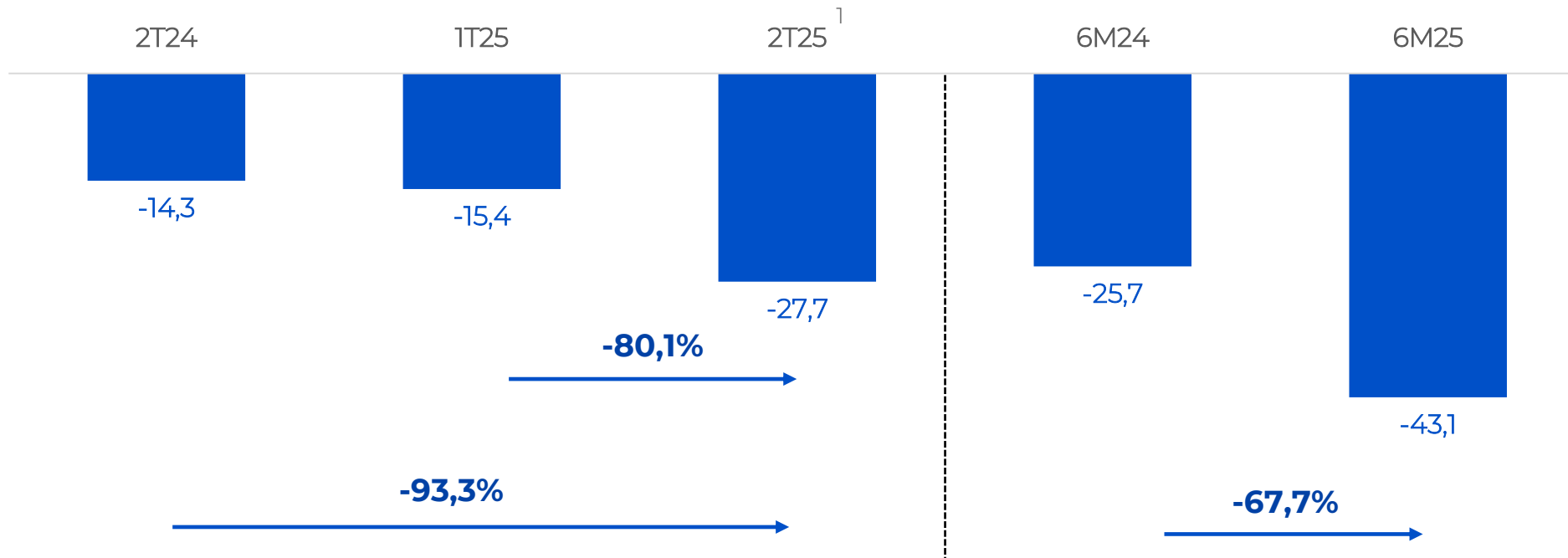
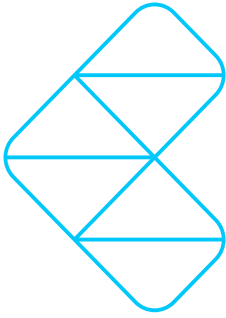
No 6M25 margem EBITDA mantém patamar satisfatório



Nota: Termo Ajuste do 2T25 se refere a R\$ 2,0 M em custos de exercícios anteriores + R\$ 5,1 em despesas operacionais conforme mencionados nos slides anteriores

# Resultado Financeiro (R\$ milhões)

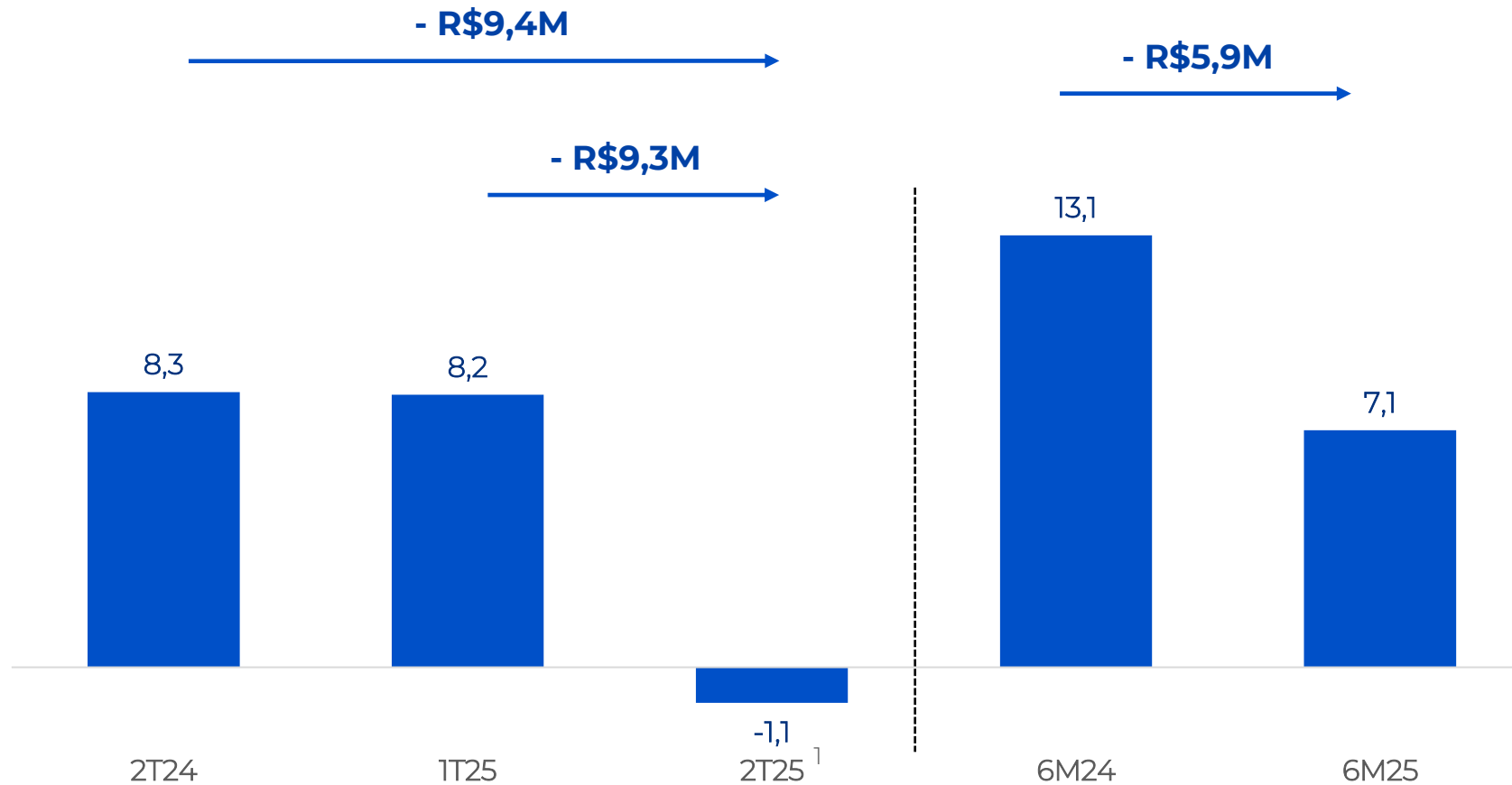
Patamar atual dos juros, impactaram Resultado Financeiro



Desconto financeiro realizado de forma pontual no valor total de R\$9,2 milhões, em virtude de acordo com cliente que estava inadimplente. Deste montante, R\$8,5 milhões se refere a títulos de exercícios anteriores

# Lucro Líquido Ajustado (R\$ milhões)

2T25 mais desafiador em termos de resultado, entretanto saldo do 6M25 ainda é positivo



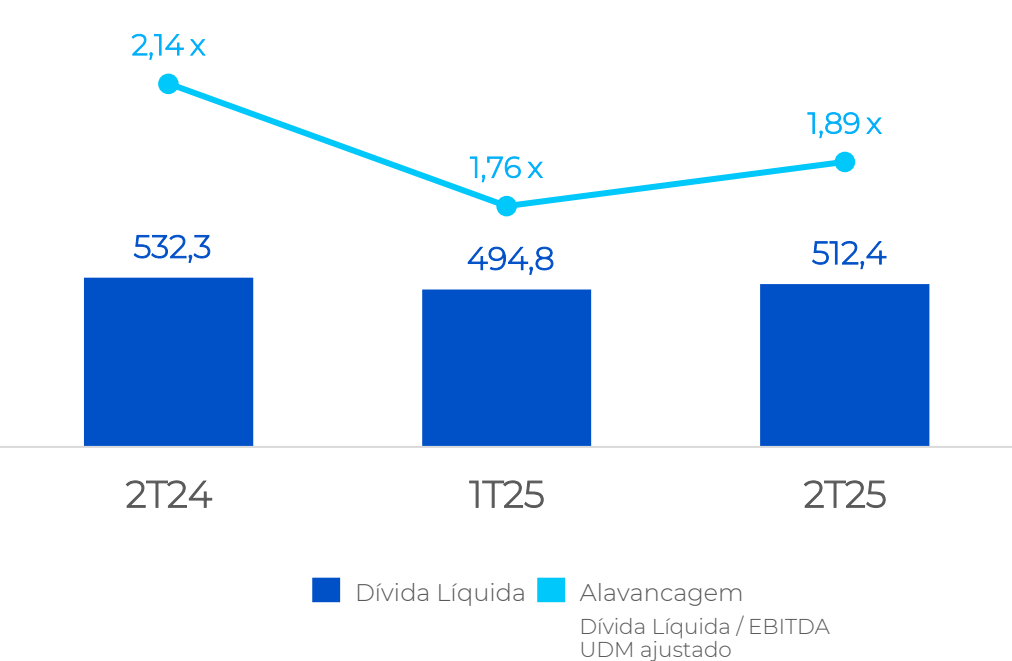
Notas: Termo Ajuste no 2T25 se refere a ajustes mencionados em EBITDA e resultado financeiro, totalizando R\$15,6 milhões

# Fluxo de Caixa, Endividamento e Capital de Giro





# Alavancagem (R\$ Milhões) | (Dívida Líquida / EBITDA UDM Ajust)

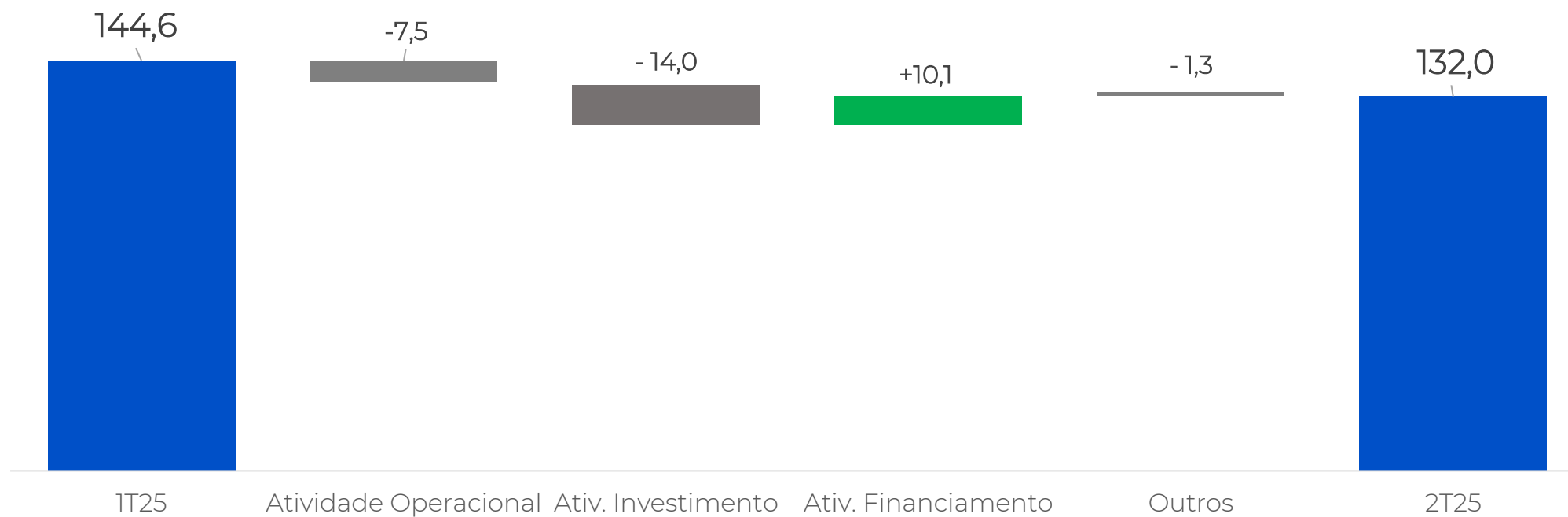


| Endividamento (R\$ Milhões)                      | 2T24   | 1T25    | 2T25    |
|--------------------------------------------------|--------|---------|---------|
| Dívida Curto Prazo                               | 70,4   | 235,4   | 238,6   |
| Dívida Longo Prazo                               | 537,2  | 404,0   | 405,8   |
| Dívida Bruta                                     | 607,6  | 639,4   | 644,4   |
| Caixa e Aplicações Financeiras                   | - 75,3 | - 144,6 | - 132,0 |
| Dívida Líquida                                   | 532,3  | 494,8   | 512,4   |
| Backlog de Receita TaaS                          | 842,4  | 733,6   | 669,3   |
| Cobertura Backlog <sup>1</sup> s/ Dívida Líquida | 1,58x  | 1,48x   | 1,31x   |
| EBITDA Ajust. UDM                                | 248,4  | 281,5   | 271,7   |
| EBITDA Ajust. UDM s/ Dívida Líquida              | 2,14x  | 1,76x   | 1,89x   |

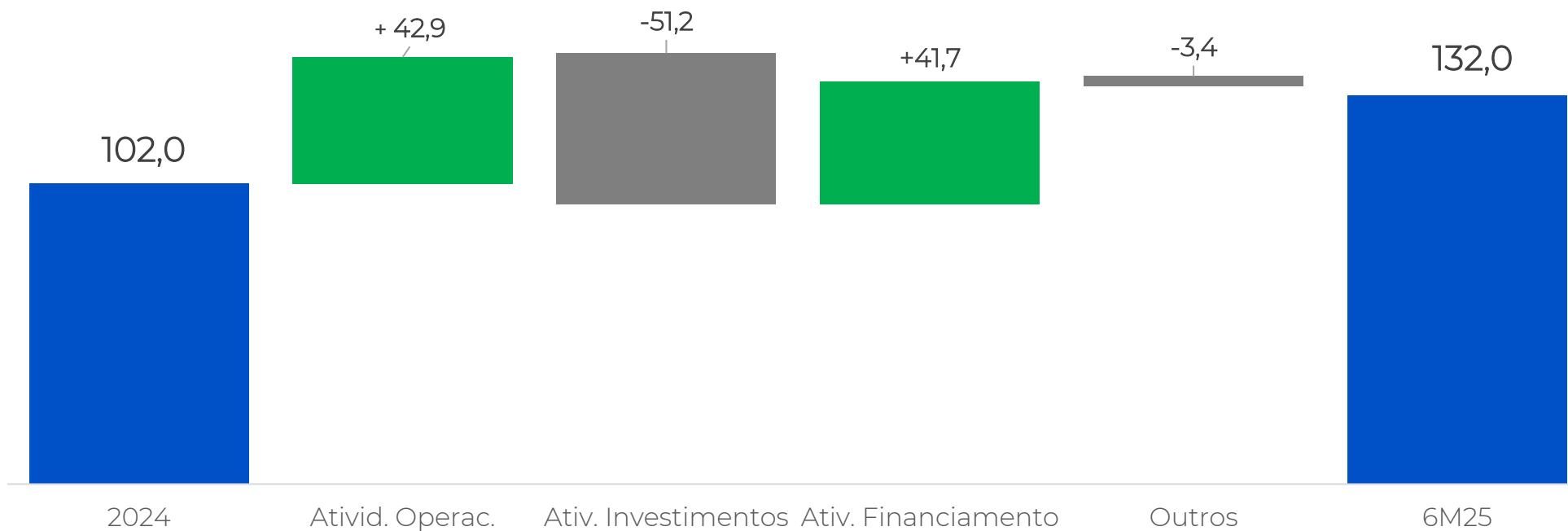
- Alavancagem Financeira, segue abaixo dos limites de Covenants
- Relação EBITDA UDM Ajust e Dívida Líquida em nível saudável na visão da administração

<sup>1</sup> Contratos de locação de equipamentos em que as mensalidades são reconhecidas nas demonstração de resultados conforme competência do vencimento e as parcelas a vencer chamamos de “Receita Futura Contratada” ou “Backlog de receitas”.

# Fluxo de Caixa Trimestral | (R\$ milhões, consolidado)



# Fluxo de Caixa Acumulado | (R\$ milhões, consolidado)



# Capital de Giro| (R\$ milhões, consolidado)

**Ações para (i) redução de estoques, (ii) aumento do prazo de pagamento aos fornecedores, (iii) iniciativas comerciais pra diminuir prazo de recebimento de clientes e (iv) reformulação da esteira de cobrança**

| Capital de Giro<br>(R\$ milhões, exceto quando indicado) | 2T25   | 2T24   | Δ %    | 1T25   | Δ %   |
|----------------------------------------------------------|--------|--------|--------|--------|-------|
| Estoques                                                 | 204,2  | 207,0  | -1,4%  | 199,7  | 2,2%  |
| Fornecedores Líquidos a Pagar <sup>1</sup>               | (64,1) | (91,2) | -29,8% | (71,1) | -9,9% |
| Contas a Receber - Vendas                                | 566,5  | 510,8  | 10,9%  | 534,7  | 5,9%  |
| Capital de Giro Operacional                              | 706,6  | 626,6  | 12,8%  | 663,3  | 6,5%  |
| Dias de Ciclo de Caixa                                   | 277    | 250    | 10,8%  | 270    | 2,6%  |
| Meses de Ciclo de Caixa                                  | 9,2    | 8,3    | 10,4%  | 9,0    | 2,2%  |

<sup>1</sup> Fornecedores líquidos a pagar = Fornecedores a pagar abatendo o adiantamento a fornecedores

# Oportunidades e Perspectivas



# Perspectivas

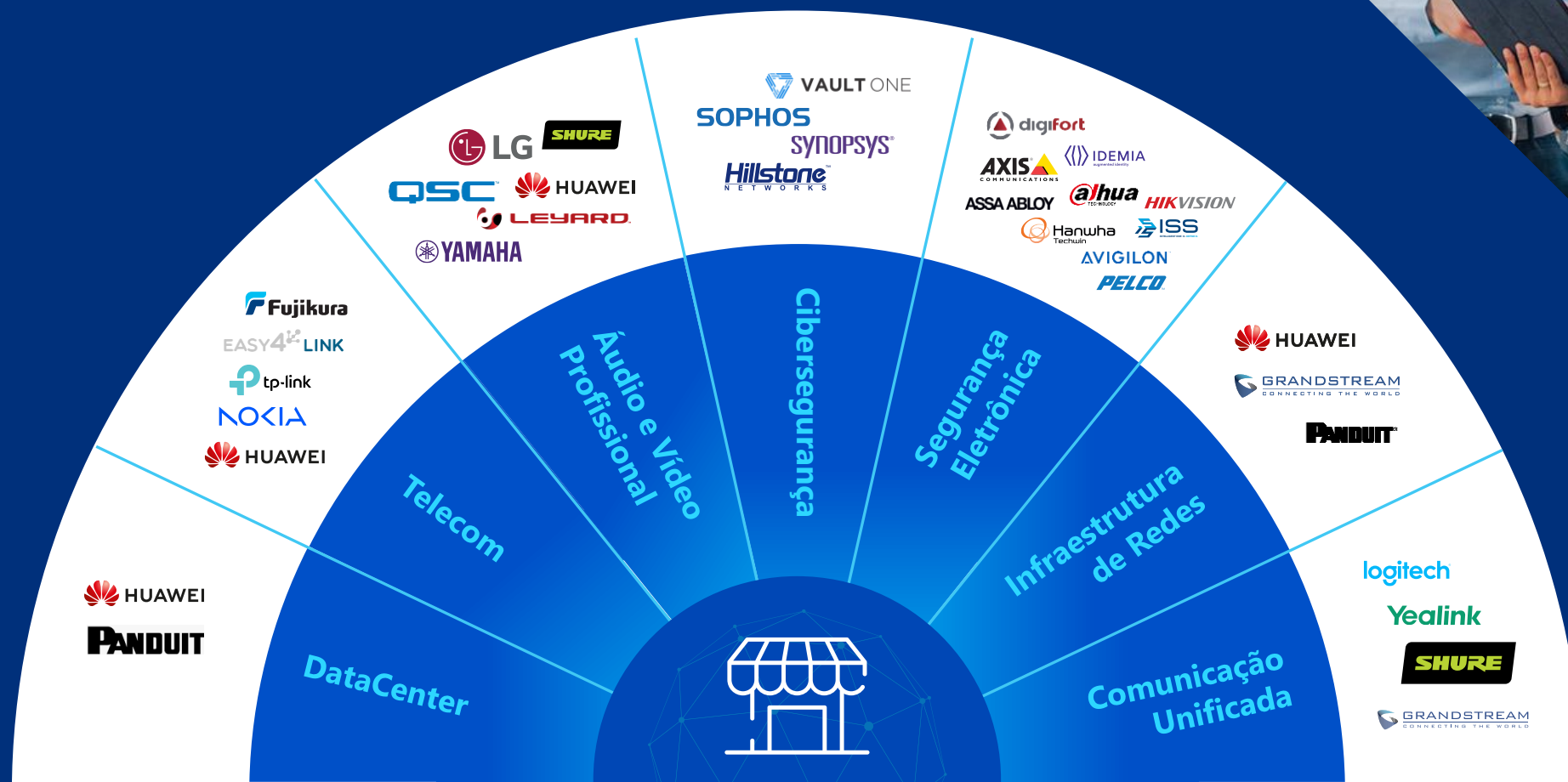
- Retomada e perpetuação do crescimento em vendas do Core da Companhia
- Movimentos Estratégicos internos com foco no crescimento de receita e rentabilidade
  - BDMs Verticais Foco;
  - Serviços
- Projetos de Melhoria na Eficiência Operacional
  - Implantação CRM e Portal do Cliente;
  - Criação de novos Centros de Distribuições em novas regiões do Brasil
    - Sul e Sudeste
  - Uso de IA em processos Internos;
    - Ativação de Clientes;
    - Financeiro
- Cuidado com as pessoas, somos GPTW
  - Gestão Humanizada, investimos em treinamento, engajamento e desenvolvimento



# POSICIONAMENTO ESTRATÉGICO

## SOLUÇÕES de A a W

Conectamos **marcas líderes, soluções inovadoras e essenciais** a empresas do mercado de tecnologia





# SOLUÇÕES EM VAREJO

## Retail Media

**Retail Media movimentou mais de R\$ 3 bilhões no último ano**

**Empresas estão direcionando seus investimentos de Marketing para PDV (Ponto de Venda)**

**Na WDC, receita com Áudio e Vídeo Profissional, dobraram na comparação entre o primeiro trimestre de 2025 vs 2024**

**Já representa aprox. 15% da receita da Cia**

**BDM 100% dedicado a essa Vertical**

**Informativos em áreas de espera**



**Comunicação de voz e som ambiente**



**Áreas de passagem do público**



**Vitrines e internos de lojas**





# TRANSPORTES & Concessionárias

**BDM 100% dedicado a essa vertical**

**Grandes investimentos e licitações para os próximos anos, WDC muito atenta a oportunidades**

**Projetos já em andamento de rede 5G em portos**



# REDES PRIVATIVAS 4G&5G

**Comunicação sem fio que oferece alta capacidade de dados e baixa latência;**

**Sua aplicação revoluciona setores como a Indústria 4.0, o Agronegócio de precisão e o desenvolvimento de Cidades Inteligentes, entre muitos outros;**

## **Projetos WDC:**

- **Rede privada para PTI (Parque Tecnológico Itaipu);**
- **Em fase de implantação de Rede Privativa para Portos no Sul;**
- **Rede itinerante para etapas do automobilismo**



## Sinergia

Time de vendas WDC engajado e em desenvolvimento

Infinite já dobrou sua receita desde a aquisição

## Oportunidades

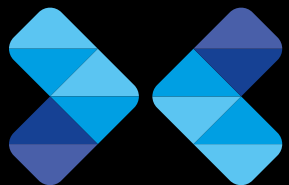
Acesso a 1.500 provedores por ano;

Expertise da Infinite habilitando os provedores a agregar serviços de gerenciamento nos clientes B2B

Transformar o ISP em um MSP (Managed Service Provider)

- POC ocorrendo em 2 ISP's da WDC





**WDC**  
NETWORKS

Soluções de A a W

**OBRIGADO!**

**Q&A**

ri.wdcnet.com.br  
ri@wdcnet.com.br



@wdcnetworks



**LVTC**  
B3 LISTED NM

**IGC-NM B3**

**IGC B3**

**ITAG B3**





# Anexo – Conciliação DRE Ajustada

| Demonstração Consolidado<br>(R\$ milhares, exceto quando indicado) | 2T25            | 2T24           | Δ %            | 1T25           | Δ %            | 6M25           | 6M24           | Δ %            |
|--------------------------------------------------------------------|-----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| <b>Receita Líquida</b>                                             | <b>222.235</b>  | <b>193.119</b> | <b>15,1%</b>   | <b>213.555</b> | <b>4,1%</b>    | <b>435.790</b> | <b>402.659</b> | <b>8,2%</b>    |
| (-) CMV                                                            | (161.285)       | (137.665)      | 17,2%          | (146.683)      | 10,0%          | (307.968)      | (293.075)      | 5,1%           |
| <b>Lucro Bruto</b>                                                 | <b>60.950</b>   | <b>55.453</b>  | <b>9,9%</b>    | <b>66.872</b>  | <b>-8,9%</b>   | <b>127.822</b> | <b>109.584</b> | <b>16,6%</b>   |
| Margem Bruta (% Receita Líquida)                                   | 27,4%           | 28,7%          | -1,3 p.p.      | 31,3%          | -3,9 p.p.      | 29,3%          | 27,2%          | 2,1 p.p.       |
| (+) Rev. Despesas não recorrentes                                  | 2.016           | 0              | n.a.           | 0              | n.a.           | 2.016          | 0              | n.a.           |
| <b>Lucro Bruto Ajustado</b>                                        | <b>62.966</b>   | <b>55.453</b>  | <b>13,5%</b>   | <b>66.872</b>  | <b>-5,8%</b>   | <b>129.838</b> | <b>109.584</b> | <b>18,5%</b>   |
| Margem Bruta Ajustada (% Receita Líquida)                          | 28,3%           | 28,7%          | -0,4 p.p.      | 31,3%          | -3,0 p.p.      | 29,8%          | 27,2%          | 2,6 p.p.       |
| (-) Despesas c/ Pessoal                                            | (15.991)        | (14.596)       | 9,6%           | (15.356)       | 4,1%           | (31.347)       | (28.675)       | 9,3%           |
| (-) Despesas Comercial                                             | (26.461)        | (11.348)       | 133,2%         | (12.355)       | 114,2%         | (38.816)       | (28.388)       | 36,7%          |
| (-) Despesas Gerais e Administrativas                              | (5.788)         | (2.558)        | 126,3%         | (6.129)        | -5,6%          | (11.917)       | (5.847)        | 103,8%         |
| (+/-) Outras receitas/despesas operacionais                        | (4.484)         | (3.050)        | 47,0%          | (5.681)        | -21,1%         | (10.165)       | (4.863)        | 109,0%         |
| (-) Despesas Operacionais                                          | (52.724)        | (31.552)       | 67,1%          | (39.521)       | 33,4%          | (92.245)       | (67.773)       | 36,1%          |
| <b>EBIT</b>                                                        | <b>8.226</b>    | <b>23.901</b>  | <b>-65,6%</b>  | <b>27.351</b>  | <b>-69,9%</b>  | <b>35.577</b>  | <b>41.811</b>  | <b>-14,9%</b>  |
| Margem EBIT (% Receita Líquida)                                    | 3,7%            | 12,4%          | -8,7 p.p.      | 12,8%          | -9,1 p.p.      | 8,2%           | 10,4%          | -2,2 p.p.      |
| (+) Rev. Despesas não recorrentes                                  | 7.162           | 89             | 7954,6%        | 130            | 5413,2%        | 7.292          | 89             | 810 p.p.       |
| <b>EBIT Ajustado</b>                                               | <b>15.388</b>   | <b>23.990</b>  | <b>-35,9%</b>  | <b>27.481</b>  | <b>-44,0%</b>  | <b>42.869</b>  | <b>41.900</b>  | <b>2,3%</b>    |
| Margem EBIT Ajustada (% Receita Líquida)                           | 6,9%            | 12,4%          | -5,5 p.p.      | 12,9%          | -5,9 p.p.      | 9,8%           | 10,4%          | -0,6 p.p.      |
| (+) Depreciação & Amortização                                      | 49.415          | 50.666         | -2,5%          | 50.847         | -2,8%          | 100.262        | 100.942        | -0,7%          |
| <b>EBITDA</b>                                                      | <b>57.641</b>   | <b>74.567</b>  | <b>-22,7%</b>  | <b>78.198</b>  | <b>-26,3%</b>  | <b>135.839</b> | <b>142.753</b> | <b>-4,8%</b>   |
| Margem EBITDA (% Receita Líquida)                                  | 25,9%           | 38,6%          | -12,7 p.p.     | 36,6%          | -10,7 p.p.     | 31,2%          | 35,5%          | -4,3 p.p.      |
| (+) Rev. Despesas não recorrentes                                  | 7.162           | 89             | 7954,6%        | 130            | 5413,2%        | 7.292          | 89             | 8100,7%        |
| <b>EBITDA Ajustado</b>                                             | <b>64.803</b>   | <b>74.656</b>  | <b>-13,2%</b>  | <b>78.328</b>  | <b>-17,3%</b>  | <b>143.131</b> | <b>142.841</b> | <b>0,2%</b>    |
| Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)                         | 29,2%           | 38,7%          | -9,5 p.p.      | 36,7%          | -7,5 p.p.      | 32,8%          | 35,5%          | -2,6 p.p.      |
| (+/-) Resultado Financeiro                                         | (27.701)        | (14.289)       | 93,9%          | (15.378)       | 80,1%          | (43.079)       | (25.681)       | 67,7%          |
| (-) Provisão para IR e CSLL                                        | 2.745           | (1.353)        | -302,9%        | (3.824)        | -171,8%        | (1.079)        | (3.132)        | -65,5%         |
| <b>Lucro Líquido</b>                                               | <b>(16.729)</b> | <b>8.260</b>   | <b>-302,5%</b> | <b>8.148</b>   | <b>-305,3%</b> | <b>(8.581)</b> | <b>12.998</b>  | <b>-166,0%</b> |
| Margem Líquida (% Receita Líquida)                                 | -7,5%           | 4,3%           | -11,8 p.p.     | 3,8%           | -11,3 p.p.     | -2,0%          | 3,2%           | -5,2 p.p.      |
| (+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL                         | 15.632          | 59             | 26534,9%       | 86             | 18131,1%       | 15.718         | 59             | 26681,0%       |
| <b>Lucro Líquido Ajustado</b>                                      | <b>(1.097)</b>  | <b>8.319</b>   | <b>-113,2%</b> | <b>8.234</b>   | <b>-113,3%</b> | <b>(9.416)</b> | <b>13.057</b>  | <b>-45,3%</b>  |
| Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)                        | -0,5%           | 4,3%           | -4,8 p.p.      | 3,9%           | -4,3 p.p.      | 1,6%           | 3,2%           | -1,6 p.p.      |