



APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS 2T26

Teleconferência | 13 ago 2026 | 10h00 BRT | 9h00 EST

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

WDCN3
B3 LISTED NM



Desde 2019

AVISO LEGAL

As afirmações contidas neste documento, relacionadas as perspectivas sobre os negócios e de crescimento da WDC Networks, são baseadas exclusivamente nas expectativas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem substancialmente das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, estão sujeitas à mudanças sem aviso prévio.

Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números sem os arredondamentos. O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.



DESTAQUES



DESTAQUES | 2T26

R\$ **258,9 Mi**

Saldo
de Caixa

-4,4% vs. 1T26

R\$ **134,1 Mi**

Fluxo de Caixa
Operacional (6M26)

+55,3% vs. 6M25

122,2%

Conversão de Caixa
EBITDA / FCOp

vs. 115,8% no 1T26

1,7x

Alavancagem

vs. 1,8x no 1T26

R\$ **164,5 Mi**

Revenda

+13,4% vs. 1T26

R\$ **13,7 Mi**

Capex

vs. 14,5 Mi no 1T26

27,7%

Margem EBITDA

-2,4p.p. vs. 1T26

R\$ **2,9 Mi**

Lucro Líquido

-58,1% vs. 1T26

8,3%

ROIC

+0,0p.p. vs. 1T26



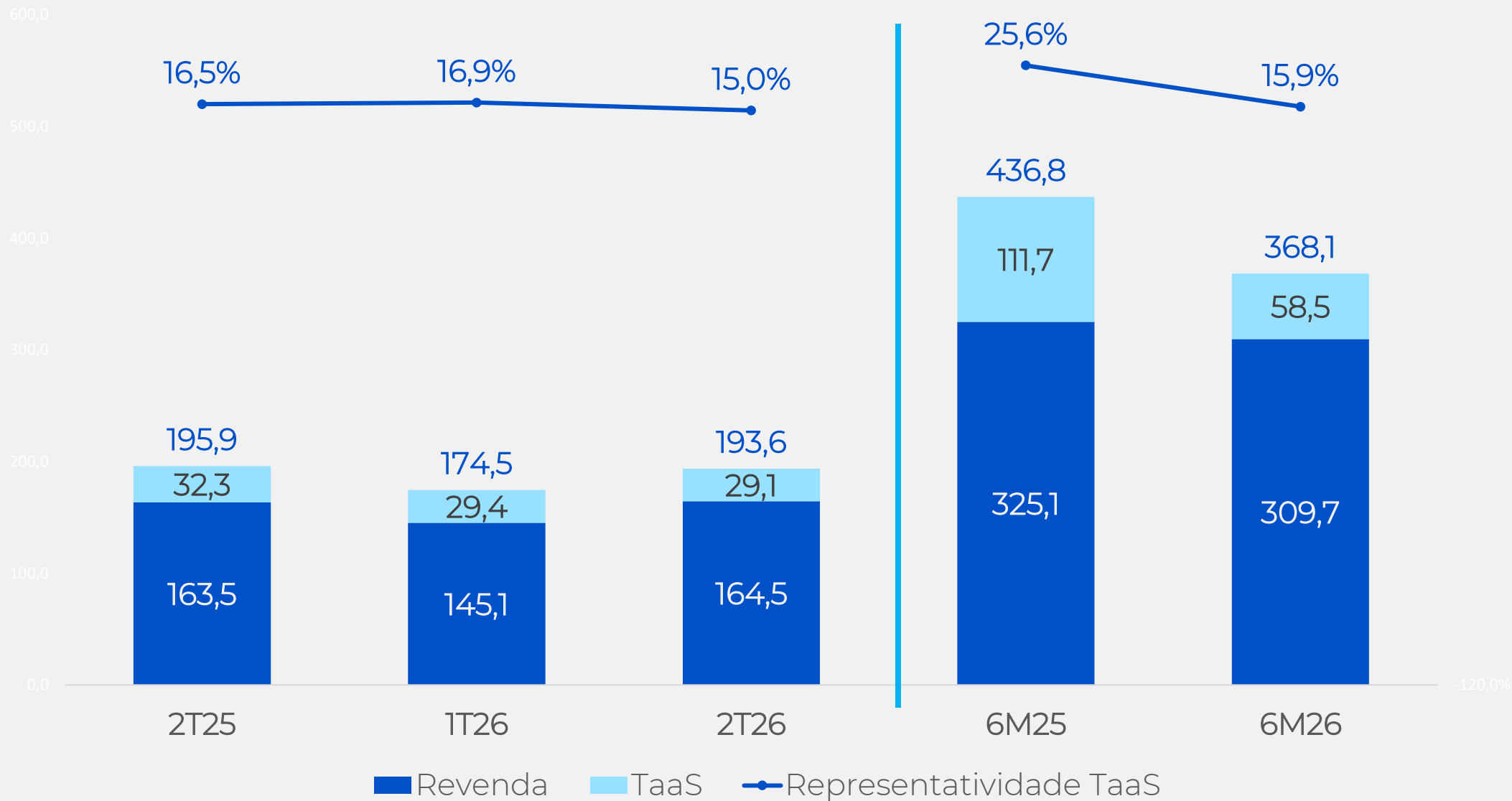
MIX DE VENDAS E RECEITA LÍQUIDA



MIX DE VENDAS 2T26

Estratégia em curso: Redução do TaaS

| consolidado, R\$ milhões



Revenda

R\$ **164,5 Mi**
+13,4% vs. 1T26

PTAX

R\$/USD **5,18**
-0,8% vs. 1T26

TaaS (VGV)

R\$ **29,1 Mi**
-1,2% vs. 1T26

PTAX R\$/USD
Delta vs 2T25
e 6M25

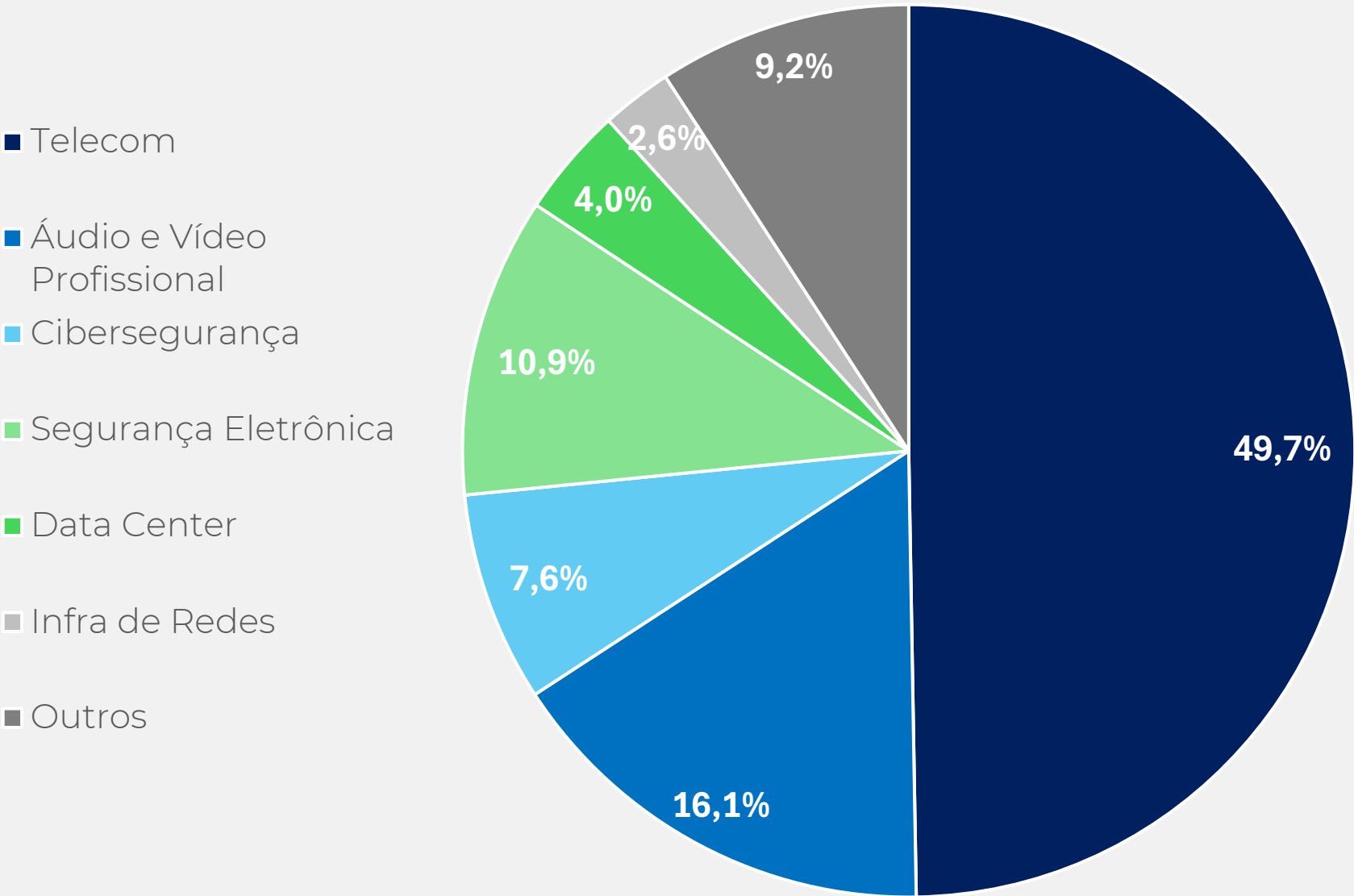
	2T25	1T26	2T26	Média	Média
PTAX R\$/USD	5,46	5,22	5,18	5,60	5,20
Delta vs 2T25 e 6M25	n.a	-4,4%	-5,1%	n.a	-7,2%

RECEITA LÍQUIDA 2T26

| consolidado, R\$ milhões

Receita Líquida | % Total
R\$198,3 +3,6% vs. 1T26

Novas soluções representaram
50% da Receita Líquida no 2T26



Receita Líquida R\$ Milhões					
Grupo de Solução	2T26	2T25	Δ%	1T26	Δ%
Telecom	98,6	119,0	-17,1%	94,4	4,5%
Áudio e Vídeo Profissional	31,9	39,2	-18,6%	28,5	11,8%
Cibersegurança	15,1	17,6	-14,1%	17,8	-15,2%
Segurança Eletrônica	21,5	16,3	31,9%	13,1	64,0%
Data Center	7,9	7,3	7,8%	7,4	6,8%
Infra de Redes	5,1	5,6	-8,7%	6,4	-20,7%
Outros	18,2	17,2	5,7%	23,9	-23,7%
Total	198,3	222,2	-10,8%	191,5	3,6%



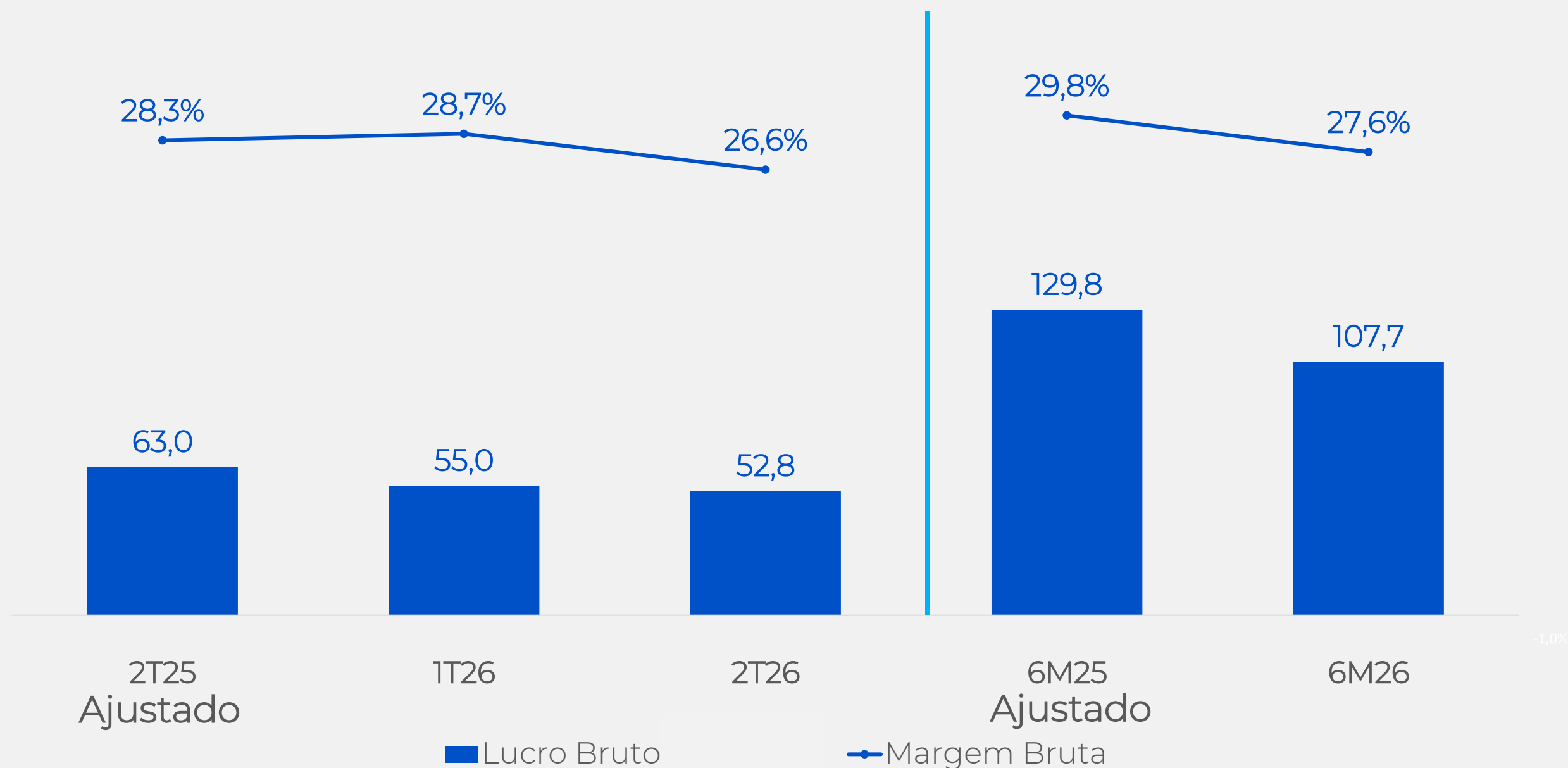
DESEMPENHO CONSOLIDADO



LUCRO BRUTO

| consolidado, R\$ milhões

Redução já esperada: Desaceleração do TaaS reflete em margens um pouco mais baixas



EBITDA

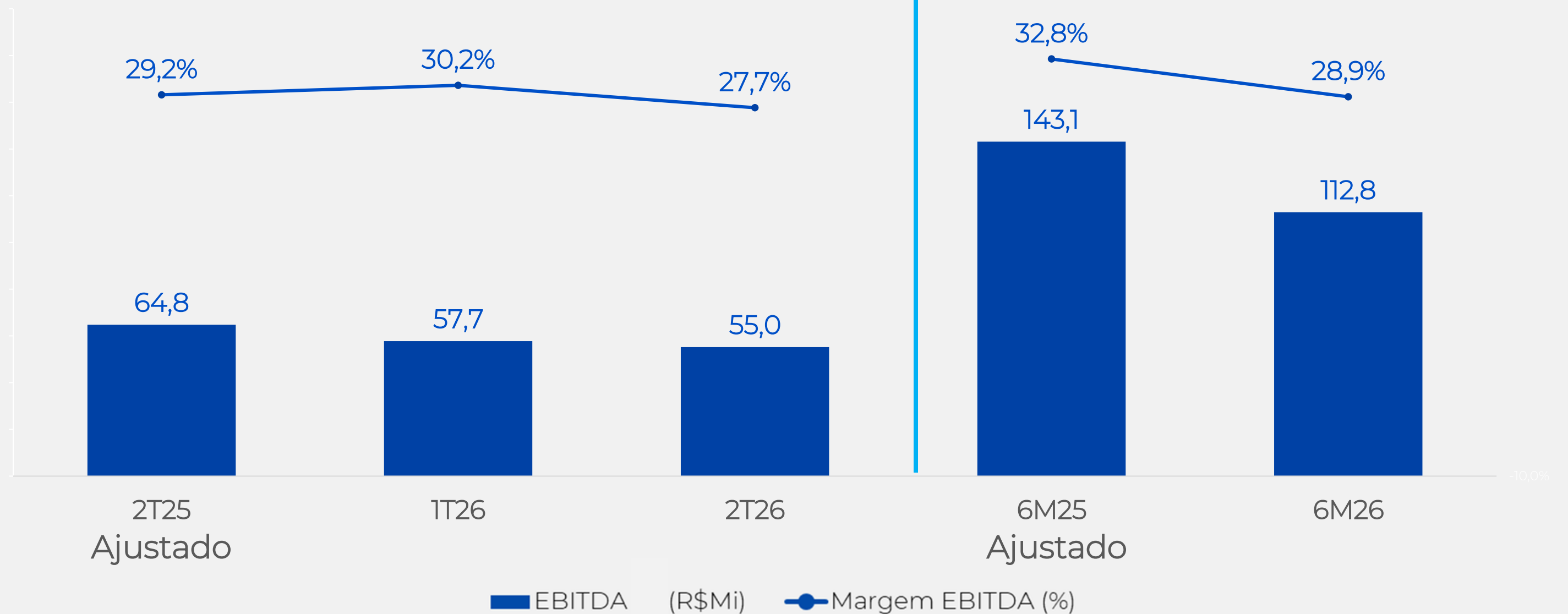
| consolidado, R\$ milhões e %

Priorização da Revenda favoreceu conversão de EBITDA/FCOp

Recorde em Geração de Caixa operacional em um 1º Semestre

FCOp
EBITDA/FCOp

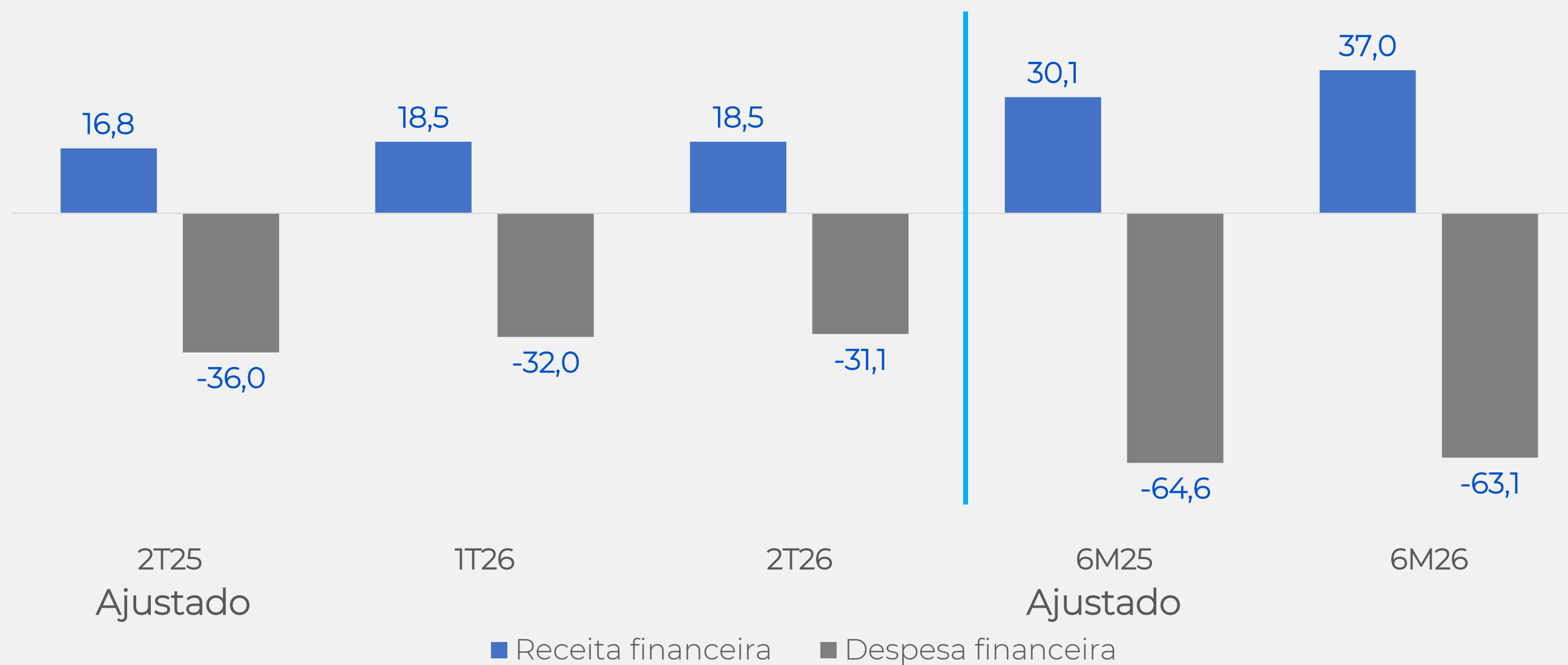
FCOp	33,7	66,9	67,2	86,4	134,1
EBITDA/FCOp	52,0%	115,8%	122,2%	60,3%	118,9%



RESULTADO FINANCEIRO

| consolidado, R\$ milhões

Orientação estratégica de redução do TaaS beneficia o resultado financeiro, devido a menor necessidade de endividamento



Resultado
Financeiro
Líquido:

-19,2

-13,5

-12,6

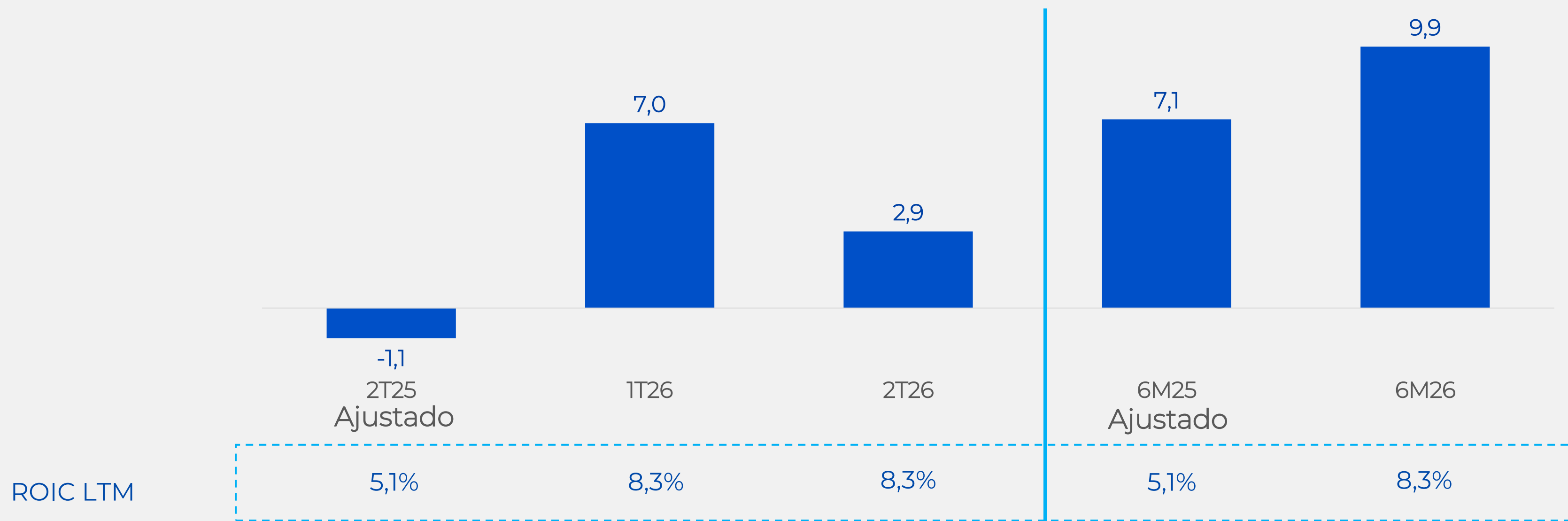
-34,6

-26,1

LUCRO LÍQUIDO e ROIC

| consolidado, R\$ milhões

Segundo trimestre consecutivo de Lucro Líquido Contábil e ROIC sustentado pelo crescimento da Revenda





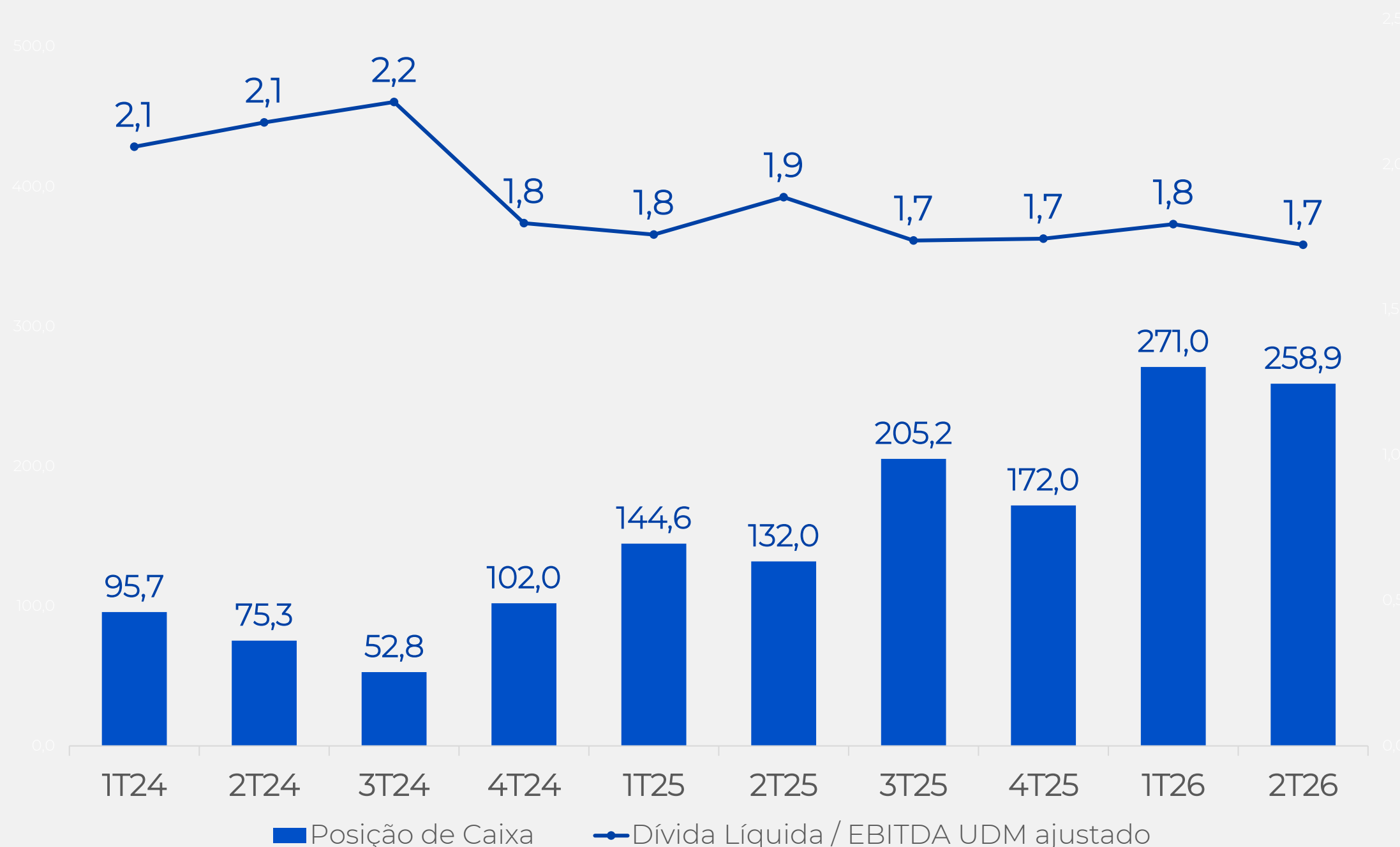
CAIXA E ALAVANCAGEM



CAIXA E ALAVANCAGEM

| consolidado, R\$ milhões

Melhor patamar de alavancagem desde 2022 sustentado por elevada geração de Caixa operacional



CDI + 1,7% a.a.
Custo da dívida (média ponderada com FINIMP)

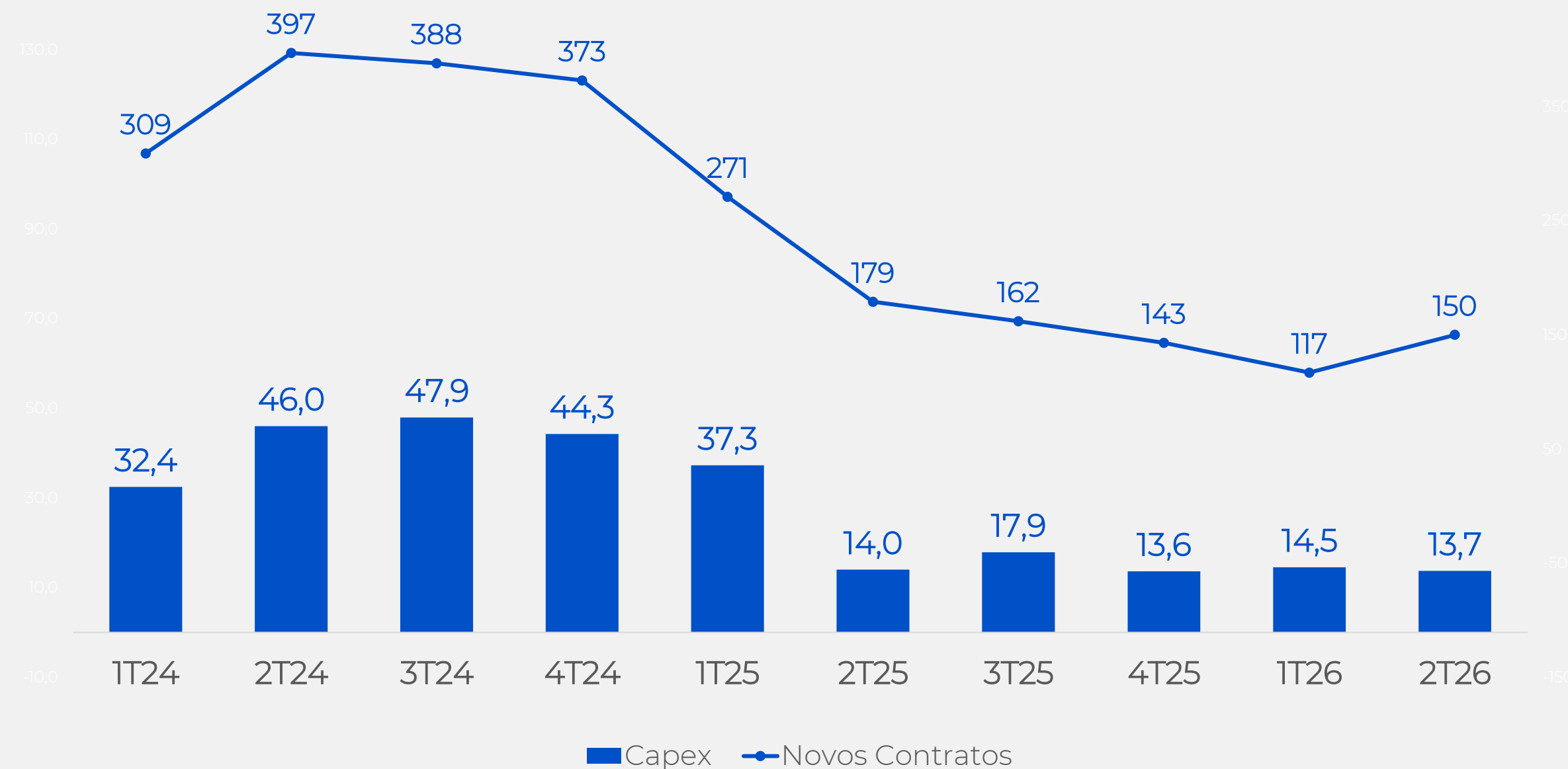
1,7x
Dívida Líq. / EBITDA LTM Aj.
Patamar saudável de endividamento

R\$258,9 Mi
Posição de Caixa
-4,4% vs. 1T26

CAPEX PARA TAAS

| consolidado, R\$ milhões

Patamar atual reflete a atual estratégia com foco na modalidade Revenda



Contratos TaaS 2T26

150

Vs. 117 no 1T26

Mark-up TaaS 2T26

2,12x

vs. 2,02x no 1T26

CAPEX TaaS 2T26

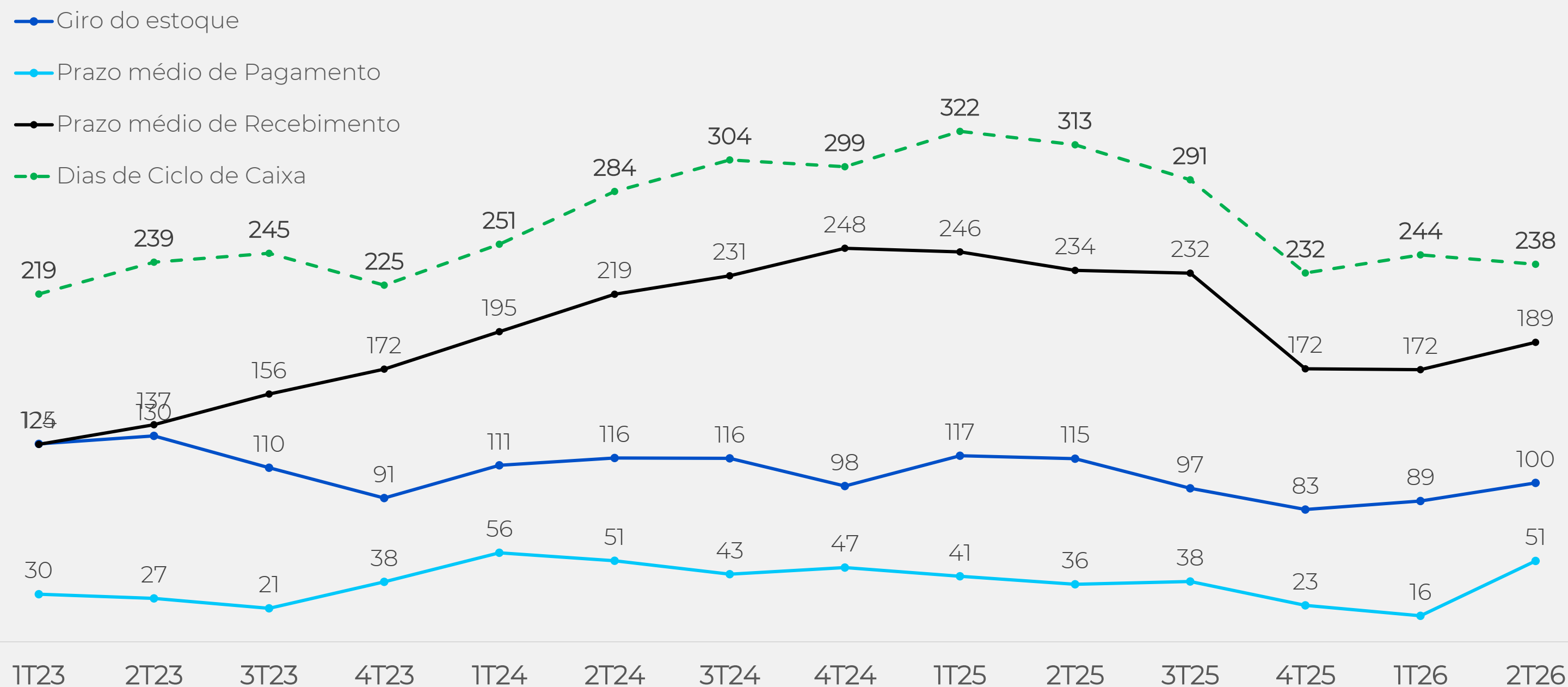
R\$13,7 Mi

-5,6% vs. 1T26

CICLO DE CAIXA

| em dias

Redução do ciclo de Caixa devido ao aumento do PMP que compensou o PMR e PME



FLUXO DE CAIXA | 2T26

| consolidado, R\$ milhões

Forte geração de Caixa Operacional e conversão de EBITDA



Fluxo Operacional
R\$67,2 MM
+0,5% vs. 1T26

EBITDA / FCOp
2T26: 122,2%
Vs 1T26: 115,8%

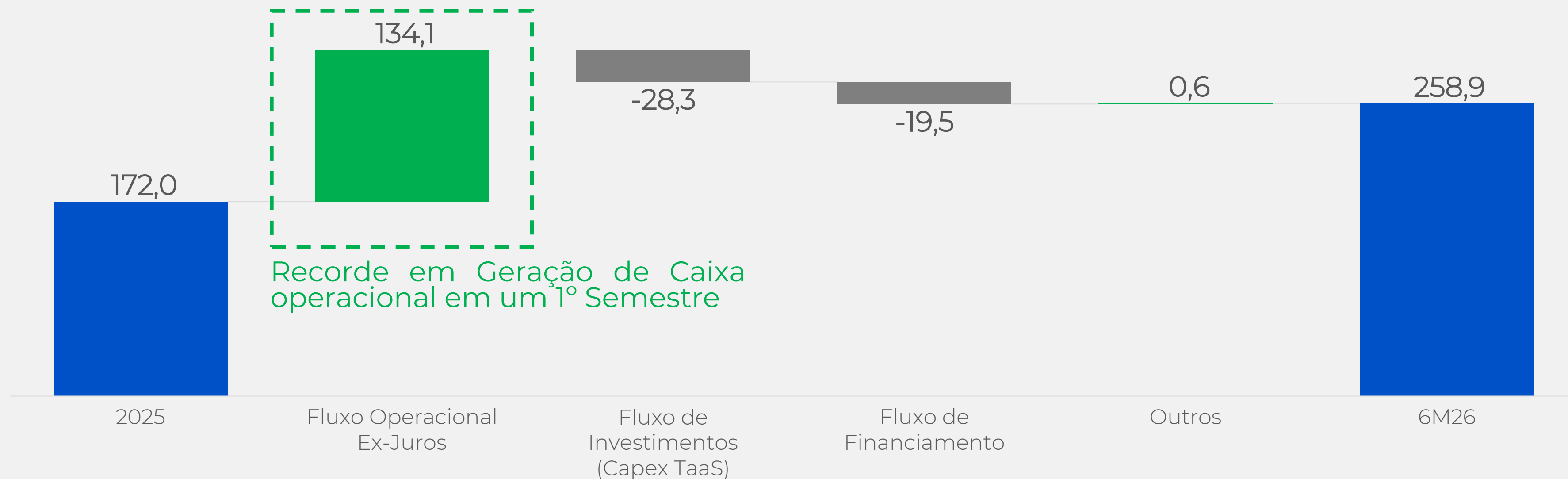
Investimentos
-R\$13,7 MM
-5,6% vs. 1T26

Ciclo de Caixa
238 dias
-6 dias vs. 1T26

FLUXO DE CAIXA | 6M26

| consolidado, R\$ milhões

Forte geração de Caixa Operacional e conversão de EBITDA



Fluxo Operacional
R\$134,1 MM
+55,3% vs. 6M25

EBITDA / FCOp
6M26: 118,9%
Vs 6M25: 60,3%

Investimentos
-R\$28,3 MM
-46,0% vs. 6M25

Ciclo de Caixa
238 dias
-75 dias vs. 6M25



AVANÇOS ESTRUTURAIS



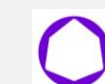
AVANÇOS ESTRUTURAIS

(+) LUCRO
Sem ajustes extraordinários

(-) NECESSIDADE DE
CAPITAL DE GIRO
Ciclo de caixa em 238 dias
Redução de 75 dias em 12 meses

(+) PORTIFÓLIO DE
PRODUTOS

Tencent

 Lightera

GIGABYTE™

(+) GERAÇÃO DE CAIXA OPERACIONAL
Recorde em um primeiro semestre
Geração de R\$133,5 M no 6M26

(-) PECLD
Menor Risco de Crédito
Maior Qualidade do Recebível

(-) ALAVANCAGEM
Menor patamar desde 2022
1,7x Dívida Líq. / EBITDA





Q&A

